

edición
CODESPA

Análisis de las migraciones entre España y República Dominicana

UNA OPORTUNIDAD PARA EL CODESARROLLO

Edición CODESPA
Serie 1 / 2010





Análisis de las migraciones entre España y República Dominicana

UNA OPORTUNIDAD PARA EL CODESARROLLO

Edición CODESPA
Serie 1 / 2010



Equipo investigador:

Rosario Novalbos Gómez

Pedro Álvarez Pastor

Beneco Enecia

Isis Duarte

Julia Casbun

Reservados todos los derechos. El contenido de esta obra está protegido por la leyes, que establecen penas de prisión y multas, además de las correspondientes indemnizaciones por daños y perjuicios, para quienes reprodujeran total o parcialmente el texto de este libro por cualquier procedimiento electrónico o mecánico, incluso fotocopia, grabación magnética, óptica o informática, o cualquier sistema de almacenamiento de información o sistema de recuperación, sin permiso escrito de los propietarios del copyright.

© 2010 Edición CODESPA

Diseño y maquetación: Pyma3Comunicación

Fotografía portada: Jerónimo Rivero

Índice

PRESENTACIÓN.....	2
--------------------------	----------

CAPÍTULO I. CONTEXTO DEL ESTUDIO	9
---	----------

1. Introducción	11
2. Objetivos	12
3. Metodología.....	13
3.1 Metodología específica República Dominicana	
3.2 Metodología específica España	14
4. Análisis combinado de la información y contenidos	15

CAPÍTULO II. CARACTERÍSTICAS SOCIODEMOGRÁFICAS COMPARADAS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA Y SUS FAMILIAS.....	17
---	-----------

1. Características sociodemográficas comparadas: dominicanos en España y sus familiares en República Dominicana.....	19
1.1 Género.	19
1.2 Edad.....	20
1.3 Estado civil	21
1.4 Formación	23
1.5 Actividad e inactividad laboral	27
2. Migraciones internas.....	28
3. Regularización en España: papeles y tiempo de estancia en España.....	31
3.1 Proceso de regularización de los dominicanos	31
3.2 Tiempo de estancia en España	33
3.3 Llegada a España y red social de apoyo.....	34
4. Situación socioeconómica de la familia del/de la inmigrante.....	37
4.1 Nivel de ingresos de los hogares.....	37

5. Viviendas de los familiares de emigrantes a España.....	38
5.1 Calidades de las viviendas y vía de tenencia de las mismas.....	38
5.2 Equipamientos de las viviendas.....	40
6. La familia transnacional: los hijos/as de los dominicanos residentes en España.....	41

CAPÍTULO III. DESARROLLO DEL PROYECTO INMIGRATORIO A ESPAÑA: PERSPECTIVA COMPARADA ESPAÑA-REPÚBLICA DOMINICANA45

1. Introducción.....	47
2. Motivaciones para emigrar a España.....	47
2.1 Valoración de las motivaciones para emigrar desde los familiares de emigrados/as a España.....	47
2.2 Valoración de las motivaciones para emigrar desde los propios/as inmigrantes en España.....	48
2.3 Factores que favorecen la emigración desde los dominicanos en España: Perspectivas de grupos por edad y género.....	50
2.4 Valoración cuantitativa de las razones para emigrar desde las familias de los dominicanos en España.....	53
2.5 Valoración cuantitativa de los factores de expulsión de República Dominicana desde las familias de los dominicanos en España.....	56
3. Toma de decisión de emigrar a España y primeras actuaciones a realizar.....	58
4. Inversiones necesarias para emigrar a España.....	62
5. Valoración cuantitativa de las familias de emigrantes a España de la consecución de objetivos del proyecto emigratorio de su familiar.....	63
6. Valoración cuantitativa de los dominicanos en España de la consecución de objetivos del proyecto emigratorio y su perspectiva de retorno.....	66

CAPÍTULO IV. LOS IMPACTOS ECONÓMICOS DE LA EMIGRACIÓN A ESPAÑA: PERSPECTIVA COMPARADA ESPAÑA REPÚBLICA DOMINICANA.....71

1. Introducción.....	73
2. Las remesas.....	74
2.1 Gestión familiar de las remesas.....	75
2.2 Periodicidad y cuantía de los envíos.....	78

2.3	Agentes que intervienen en el envío de remesas.....	81
2.4	Destino de las remesas	83
2.5	Distribución del gasto de las remesas.....	85
2.6	Aproximación discursiva al uso y gestión de las remesas.....	86
3.	Consumo y gastos de los inmigrantes dominicanos en España.....	89
4.	Inversiones y grandes gastos realizados.....	94
5.	Emprendimiento.....	97
5.1	Ideas de emprendimiento futuro.....	99
5.2	Programas de ayuda al emprendimiento.....	101

CAPÍTULO V. LAS CONDICIONES DE VIDA DE LA POBLACIÓN DOMINICANA EN ESPAÑA..... 103

1.	Introducción.....	105
2.	Acceso al empleo.....	106
2.1	Estructura ocupacional en los últimos empleos de los dominicanos en España cuando estaban en República Dominicana	108
2.2	Sectores económicos en los últimos empleos de los dominicanos en España cuando estaban en República Dominicana	109
2.3	Estructura ocupacional de los primeros empleos de los dominicanos en España.....	110
2.4	Ramas de actividad de las primeras experiencias laborales de los dominicanos en España.....	112
2.5	Estructura ocupacional de los empleos actuales de los dominicanos en España.....	113
2.6	Ramas de actividad de las actuales experiencias laborales de los dominicanos en España.....	113
2.7	Condiciones laborales.....	114
2.8	Emprendimiento en España.....	117
2.9	Satisfacción con el empleo	119
3.	Acceso a la vivienda	119
3.1	Tenencia de la vivienda.....	119
3.2	Tamaño de la vivienda: número de dormitorios y de metros cuadrados y de personas en el hogar.....	123
4.	Participación social y política.....	124
5.	Formación.....	126
6.	Acceso a Servicios Públicos	131
7.	Problemas que preocupan a los dominicanos en España.....	155

CAPÍTULO 6: CONSIDERACIONES FINALES SOBRE ESTRATEGIAS DE CODESARROLLO ESPAÑA-REPÚBLICA DOMINICANA.....	139
1. Consideraciones generales sobre el impacto de desarrollo.....	141
2. Cómo afectan las razones de la emigración al codesarrollo.....	143
3. Cómo afectan el desarrollo de la decisión de emigrar al codesarrollo.....	145
4. Cómo afecta el éxito del proyecto emigratorio al codesarrollo.	146
5. Cómo afecta las remesas al codesarrollo.	147
6. Cómo afecta la situación del emprendimiento al codesarrollo.....	149
7. Cómo afectan los impactos positivos y negativos de la emigración al codesarrollo.	151
8. Cómo afectan la formación, el emprendimiento y los cambios ideológicos en el proceso emigratorio al codesarrollo.....	152

CAPÍTULO 1

Contexto del estudio



CAPÍTULO 1. Contexto del estudio

1. INTRODUCCIÓN

El germen del concepto codesarrollo tiene sus orígenes en 1997 y viene de la mano de Sami Nair, por entonces asesor del gobierno para la Organización de Naciones Unidas (ONU) en el área de migraciones y desarrollo. En su primer trabajo al respecto, publicado ese mismo año bajo el nombre “Rapport de bilan et d’orientation sur la politique de codeveloppement liée aux flux migratoires”, aparece por primera vez el concepto codesarrollo definido del siguiente modo:

“...una propuesta para integrar inmigración y desarrollo de forma que ambos países, el de envío y el de acogida, puedan beneficiarse de los flujos migratorios. Es decir, es una forma de relación consensuada entre dos países de forma que el aporte de los inmigrantes al país de acogida no se traduzca en una pérdida para el país de envío”

Sami Nair, 1997

Tres son las áreas o esferas a destacar en la definición inicial: la integración y la consideración conjunta de la inmigración y el desarrollo; el beneficio de ambas partes, polos o países (receptor y emisor); y el carácter consensuado de la relación.

Dentro de este contexto se enmarca el presente estudio, auspiciado y desarrollado por la Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo (AECID); Funda-

ción CODESPA, organización no lucrativa dedicada desde 1985 a la cooperación internacional al desarrollo; y la asociación de inmigrantes en España VOMADE-VINCIT. Con este trabajo se plantea un análisis con el objetivo de obtener la idea más exacta posible de cuales están siendo los factores de desarrollo que se están produciendo como consecuencia del flujo emigratorio entre España y República Dominicana, tratando a su vez de detectar aquellos obstáculos que impiden un codesarrollo más amplio y ventajoso para ambos países.

De este modo, el estudio analiza las distintas caras de la emigración y el codesarrollo: la población dominicana en España y sus familias en República Dominicana, así como los entornos locales donde salieron las personas inmigrantes; el dinamismo del proceso de emigración como una de las claves del codesarrollo en cuanto a los cambios que experimentan los inmigrantes en sus condiciones de vida y en el aumento exponencial de oportunidades, no sólo en la esfera económica, sino además en cuanto a educación, formación, sociedad, etc. Y, sobre todo, cómo ese cambio en la vida de los emigrantes dominicanos cambian su entorno de origen y su entorno de recepción, qué potencialidades y oportunidades aportan de nuevo y a qué nuevas dificultades y obstáculos se enfrentan.

2. OBJETIVOS

El estudio “Análisis de las migraciones entre España y República Dominicana: una oportunidad para el desarrollo” tiene unos objetivos diferenciados para el ámbito español y para el dominicano.

Para el ámbito español:

- Objetivo 1. Conocer las principales características sociodemográficas de la población procedente de República Dominicana residente en España.
- Objetivo 2. Profundizar en la calidad de vida de este colectivo, así como su inclusión en la sociedad receptora, haciendo referencia a aspectos como vida laboral, modelo familiar, vivienda, educación, red familiar y apoyo social, utilización de los recursos públicos, desarrollo del proyecto inmigratorio, etc.
- Objetivo 3. Analizar el desarrollo y consecución de los objetivos del proyecto inmigratorio de esta población, así como los cambios ideológicos y sociales que se producen durante el mismo.
- Objetivo 4. Analizar los mecanismos de codesarrollo que se están dando entre la población de República Dominicana gracias al proceso de inmigratorio que se ha pro-

ducido en las últimas décadas hacia España, así como las estrategias individuales y colectivas que están permitiendo el desarrollo económico y social de la República Dominicana.

Para el ámbito dominicano:

- Objetivo 1. Analizar el proceso y dinámica de la emigración dominicana a España y determinar los roles desempeñados por las familias de origen en el proceso emigratorio.
- Objetivo 2. Determinar las estrategias y patrones de vinculación transnacional entre emigrantes y familia de origen.
- Objetivo 3. Analizar las condiciones de vida de las familias y el impactos positivos y negativos que tiene en ellas el proceso de inmigración en distintas dimensiones (social, económica, laboral, afectiva, etc.) y en términos de oportunidades (apoyos, transferencias, mejoras, etc.).
- Objetivos 4. Analizar los aspectos positivos y negativos de las remesas en República Dominicana, su forma de gestión y gasto, el valor del emprendimiento y el retorno al país.
- Objetivo 5. Analizar las repercusiones macrosociales y locales de la emigración dominicana en España.

3. METODOLOGÍA

3.1 METODOLOGÍA ESPECÍFICA SEGUIDA PARA REPÚBLICA DOMINICANA

Con el objetivo de poder identificar y analizar las principales dimensiones y aspectos que atañen a la relación de migración entre España y República Dominicana desde el punto de vista de los familiares que permanecen en el país y de otros grupos de interés, se utilizaron dos tipos de técnicas cualitativas consideradas como las más apropiadas para describir procesos y profundizar en el conocimiento de las percepciones y experiencias de las personas participantes:

- Focus Group. Se realizaron diez sesiones de grupos de conversación donde se incluían diferentes categorías de informantes: familiares de personas emigrantes en España; representantes de Organizaciones No Gubernamentales (ONG); integrantes de asociaciones y organizaciones comunitarias, entre otros grupos de interés.
- Entrevistas individuales en profundidad. Se realizaron once entrevistas individuales. La mayoría fueron realizadas en Santo Domingo, capital de República Dominicana. Asimismo, se realizaron dos entrevistas individuales a mujeres retornadas de España, con el objetivo de exponer sus casos como ejemplos dentro del estudio.

En el caso de República Dominicana también se realizó una encuesta general a familiares directos de personas emigradas a España a través de 1.000 cuestionarios. En esta ocasión, la aplicación del cuestionario se circunscribió a las zonas donde se concentran el mayor número de salidas de emigrantes a España, principalmente la zona Sur y Santo Domingo. Así, el error muestral quedaría configurado en el $\pm 2.5\%$ a un nivel de confianza del 95.5%.

3.2 METODOLOGÍA ESPECÍFICA SEGUIDA PARA ESPAÑA

La metodología específica utilizada en España presentaba la misma característica de investigación cuantitativa y cualitativa que en República Dominicana.

Cabe destacar que tanto en el estudio de República Dominicana como en el de España se consideró el factor género como determinante, ya que constituye realidades diferenciales de posicionamiento frente al proceso de la emigración y el codesarrollo. Mientras, únicamente en España se valoró el ciclo de la vida en el que la persona inmigrante se encontraba (adolescente, joven, adulto o mayores de 50 años). Igualmente, en España se consideró una variable estructural a tener presente el tiempo de residencia en este país, especialmente en las edades que abarcan las categorías de jóvenes y adultos, ya que es relevante considerar el momento diferencial del proceso emigratorio en lo referente a su inclusión en la sociedad española de cara a la visión de emigración y desarrollo.

Con todo ello, las técnicas cualitativas utilizadas fueron:

- Grupos de discusión. Se realizaron doce grupos de discusión teniendo en cuenta las características anteriormente referidas (género, grupo de edad, etc.)
- Historias de vida. Se orientaron a las personas retornadas a República Dominicana y emigrantes en España.

Se realizaron pues en su conjunto un total de doce grupos de discusión a personas dominicanas de diferentes edades, género y tiempo en España, realizadas en Madrid y la Rioja. En el caso de España, se efectuó una encuesta general a la población dominicana mayor de 16 años residente en este país y representativa de este colectivo (1.030 cuestionarios). El error muestral quedaría configurado en el $\pm 2.5\%$ a un nivel de confianza del 95.5%.

A lo largo de este trabajo se ha tratado de combinar en todo momento los resultados obtenidos por diferentes fuentes: secundarias o primarias bien cualitativas o cuantitativas, con la finalidad de realizar un abordaje más integral de los objetivos del estudio, tratando de sustentar las conclusiones a través de diferentes fuentes, como son estudios ya realizados, la investigación vía cuestionario en España y República Dominicana y vía técnicas cualitativas.

Cabe señalar que la compleja labor de integrar los distintos niveles de análisis, que en ocasiones producía resultados no coherentes en su totalidad, se ha realizado considerado que permite una mayor fiabilidad de la información obtenida.

4. ANÁLISIS COMBINADO DE LA INFORMACIÓN Y CONTENIDOS

El presente libro recoge cuatro grandes áreas temáticas que se abordarán en los cuatro capítulos centrales.

En primer lugar, se trata de contextualizar sobre las características sociodemográficas de los dominicanos en España y contraponerlas con las de sus familias.

A continuación, se aborda el ámbito del proyecto migratorio: germen, desarrollo y valoración que se hace del mismo, tanto desde la perspectiva de los dominicanos en España como de los familiares de éstos en República Dominicana.

En tercer lugar, el libro prosigue con un apartado referente a los aspectos de desarrollo económico de la emigración a España, desde la visión de República Dominicana como desde los inmigrantes en España. Así, en esta sección se habla de cuestiones relativas a las remesas, su gestión y gasto, su impacto, así como de inversiones productivas realizadas por los dominicanos, endeudamiento o emprendimiento, entre otros asuntos.

Como cierre, el libro incluye un análisis de la situación de los dominicanos en España en lo referente a aspectos tan relevantes como el empleo, la vivienda, la formación, el acceso a los servicios públicos y sus preocupaciones, necesidades y demandas.



CAPÍTULO 2

Características sociodemográficas comparadas de los dominicanos en España y sus familias



CAPÍTULO 2. Características sociodemográficas comparadas de los dominicanos en España y sus familias

1. CARACTERÍSTICAS SOCIODEMOGRÁFICAS COMPARADAS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA Y SUS FAMILIAS

A lo largo de este capítulo se tratará de:

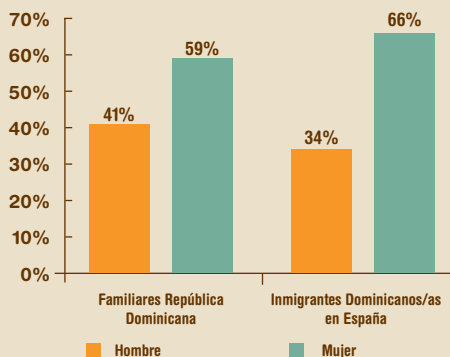
- Realizar un análisis sociodemográfico de la población dominicana residente en España.
- Abordar un análisis sociodemográfico de los familiares que permanecen en República Dominicana de los emigrantes residentes en España.
- Profundizar en el contraste sociodemográfico de ambos colectivos.

Para realizar los análisis mencionados se ha recurrido a los resultados estadísticos de las encuestas realizadas en España y República Dominicana durante el año 2007, referentes ambas a los procesos migratorios y el codesarrollo.

1.1 GÉNERO

Una de las tradicionales características de la población dominicana en España ha sido el predominio de inmigrantes mujeres frente a hombres. Asimismo, se ha observado cómo esta característica de feminización se ha ido levemente masculinizando con la

GRÁFICO 1: PORCENTAJE SEGÚN GÉNERO DE LOS ENTREVISTADOS/AS EN ESPAÑA Y REPÚBLICA DOMINICANA



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007 y familiares de dominicanos 2007. Elaboración Propia.

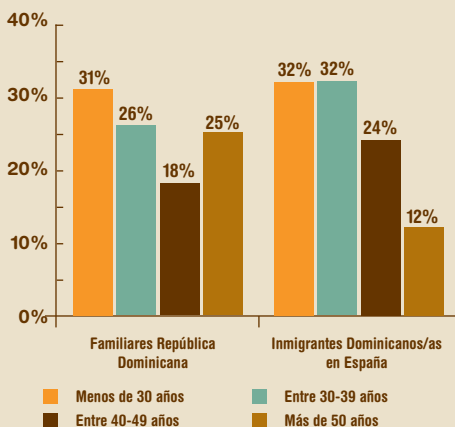
llegada de parejas y prole de estas mujeres, pioneras en inmigrar.

En la muestra de inmigrantes encuestados en España se ha respetado el cambio en este proceso migratorio, entrevistando así a una proporción superior de dominicanas, relativa a un 66% frente al 34% de varones, una proporción similar a la realidad actual de la población dominicana en España. En la entrevista realizada a familiares que siguen viviendo en República Dominicana, la muestra de mujeres es también más elevada debido a cuestiones de accesibilidad a la hora de realizar este cuestionario.

1.2 EDAD

La población entrevistada en el colectivo que abarca desde los 16 a los 65 años, tiene una media de 36 años en el caso de los dominicanos en España y 39 años de los familiares de éstos en República Dominicana.

GRÁFICO 2: PORCENTAJE SEGÚN EDAD DE LOS ENTREVISTADOS/AS EN ESPAÑA Y REPÚBLICA DOMINICANA



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007 y familiares de dominicanos 2007. Elaboración Propia.

La agrupación por edades de los familiares muestra que este es un grupo algo más polarizado en lo que a la edad se refiere, puesto que en él se da una concentración mayor de jóvenes por un lado y de mayores por otro, mientras que en el grupo de emigrantes la edad se concentra entre los 30 a los 39 años. (Véase Gráfico 2)

Esta diferencia es consecuencia de que en el mismo proceso de migración, son las personas en edad laboral y tienden a emigrar para aprovechar su capacidad y trabajar por los que se quedan, en este caso, en República Dominicana.

1.3 ESTADO CIVIL

La proporción de personas solteras es significativamente más elevada entre los dominicanos inmigrantes cuando llegaron a España que en su población de referencia, especialmente en el caso de las mujeres.

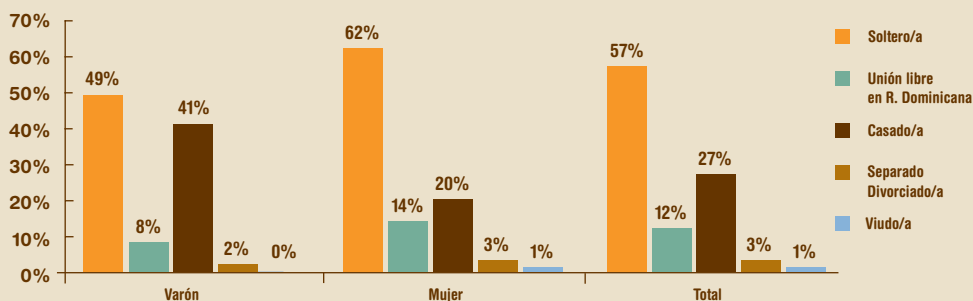
Concretamente, un 62% de la población inmigrante femenina estaba soltera cuando llegó a España, mientras que en el caso de la población inmigrante masculina, el porcentaje se situaba en el 49%. Por otro lado, según el Censo de República Dominicana 2002, sólo el 30% de las personas mayores de 15 años que vive en este país son solteras.

A priori, se podría afirmar que el emparejamiento, especialmente en el caso de las mujeres, no parece un aliciente para emigrar a España.

La proporción de personas casadas legalmente en el momento de inmigrar es más elevada entre los varones (41%) que entre las mujeres (20%). Mientras, el estado civil conocido como unión libre, era más habitual entre las mujeres dominicanas cuando emigraron (14%) que entre los varones (8%).

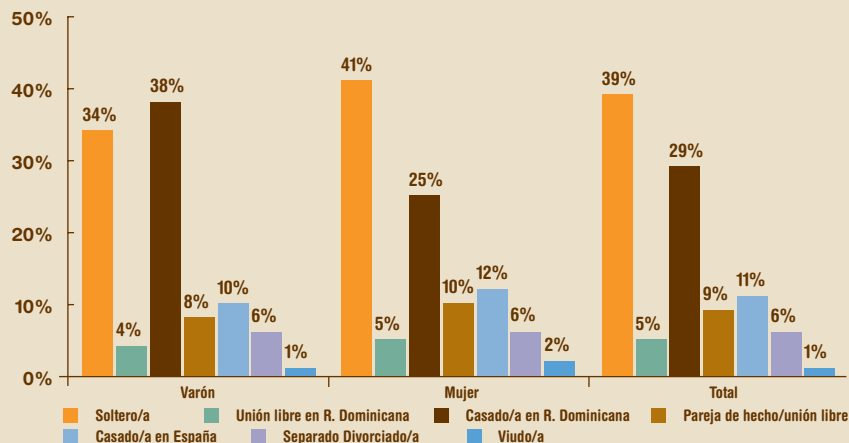
Respecto a la evolución del estado civil de origen y actual de los inmigrantes, cabe destacar que un 39% manifiesta que permanece soltero, reflejando con ello un significativo incremento en el emparejamiento. Las uniones libres en España se sitúan actualmente en el 10%, mientras que en República Dominicana se mantienen en el 4%. Por otro lado, la separación y divorcio se duplica en el periodo que abarca desde la llegada a España del inmigrante hasta el momento actual, pasando del 3 al 6%.

GRÁFICO 3: ESTADO CIVIL DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO EN EL MOMENTO DE LLEGAR A ESPAÑA



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 4: ESTADO CIVIL DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO EN EL MOMENTO DE LA ENTREVISTA



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Respecto a la nacionalidad de la pareja actual, destaca la exogamia de la población dominicana, es decir, los emparejamientos con personas de distinta nacionalidad, especialmente de la española. Concretamente, un 24% de los inmigrantes emparejados lo están con personas de nacionalidad española, incrementándose esta proporción a cerca del 31% en el caso de las mujeres dominicanas.

TABLA 1: NACIONALIDAD DE LA PAREJA DE LOS DOMINICANOS ENTREVISTADOS/AS SEGÚN GÉNERO

NACIONALIDAD PAREJA	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Dominicana	73,4	65,9	68,7
Española	23,7	30,6	28,0
Colombiana	0,5	0,6	0,5
Ecuatoriana	0,0	0,9	0,5
Marroquí	0,0	0,9	0,5
Boliviana	1,0	0,0	0,4
Italiana	0,0	0,6	0,4
Argentina	0,0	0,3	0,2
Holandesa	0,5	0,0	0,2
Inglesa	0,5	0,0	0,2
Peruana	0,0	0,3	0,2
Rusa	0,5	0,0	0,2

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Bajo los resultados extraídos se comprueba que el factor de la edad no es determinante a la hora de contraer matrimonio con una persona de nacionalidad española. Sin embargo, en el análisis relativo al tiempo que el inmigrante lleva viendo en España, sí se muestra una proporcionalidad directa, ya que cuanto más tiempo lleva viviendo en el país receptor, más probabilidades de contraer matrimonio con un español (véase Tabla 2).

TABLA 2: NACIONALIDAD DE LA PAREJA DE LOS DOMINICANOS ENTREVISTADOS/AS SEGÚN TIEMPO EN ESPAÑA

NACIONALIDAD PAREJA	MENOS DE 2 AÑOS	ENTRE 2 Y 5 AÑOS	ENTRE 5 Y 10 AÑOS	MÁS DE 10 AÑOS	TOTAL
Dominicana	74,4	81,5	74,1	47,9	68,7
Española	21,7	14,8	25,2	47,2	28,1
Ecuatoriana	1,2	0,0	0,0	1,4	0,6
Marroquí	0,0	0,0	0,0	2,1	0,6
Boliviana	0,0	1,5	0,0	0,0	0,4
Colombiana	0,0	0,0	0,7	0,7	0,4
Italiana	1,2	0,7	0,0	0,0	0,4
Holandesa	0,0	0,7	0,0	0,0	0,2
Inglesa	0,0	0,7	0,0	0,0	0,2
Peruana	1,2	0,0	0,0	0,0	0,2
Rusa	0,0	0,0	0,0	0,7	0,2

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

1.4 FORMACIÓN

Los resultados obtenidos entre la población dominicana residente en España muestran que no se producen apenas variaciones susceptibles de tener en cuenta entre el nivel formativo con el que se contaba cuando se entró en España y el momento actual. Recordemos que la población infantil y adolescente menor de 16 años quedaba fuera de ser encuestada, lo que ayuda a que las diferencias sean menores, ya que esta población es la que más podría haber ampliado su formación en España.

Según la Endesa 2002, establecía los niveles formativos para las personas que residen en República Dominicana de la siguiente forma:

SITUACIÓN	MUJERES (%)	VARONES (%)
No han recibido educación	5,3%	6%
Educación primaria 1-4 años	14,8%	17,6%
Educación primaria 5-8 años	23,3%	34,9%
Educación secundaria	33,9%	31%
Educación superior	13,2%	10,2%

La formación en el grupo de mujeres es superior a la que se da entre los varones. En el caso del colectivo femenino, cabe destacar que los resultados son similares a los obtenidos sobre las inmigrantes en España.

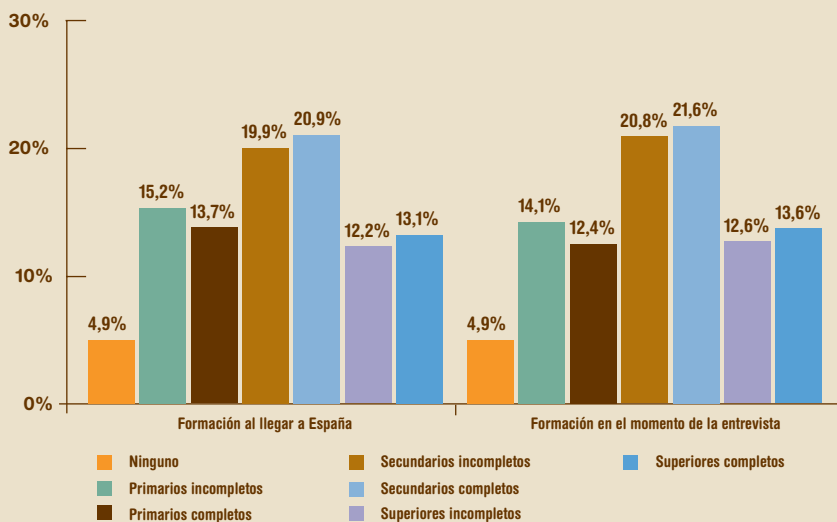
Dentro de las categorías de nivel formativo anteriormente establecidas se realizó una subdivisión relativa a si las personas que se incluían en esos grupos habían o no completado el nivel de formación. Así, cabe destacar que en la mayoría de las categorías hay una elevada proporción de personas que no han completado su nivel de estudios, y es especialmente relevante el abandono en secundaria y, en un segundo término, en la formación universitaria.

Siguiendo los resultados obtenidos del estudio que recoge el presente libro, se comprueba que hay un sesgo respecto al nivel formativo alcanzado entre las personas emigrantes a España y su familia residente en República Dominicana, ya que en el caso de los primeros, la cifra de personas que realizó al menos un curso de estudios universitarios se sitúa en el 17%, mientras que en el caso de los segundos llega hasta el 24%.

Existe un fuerte nivel de abandono en el ciclo formativo en curso. Esta tendencia social se puede corroborar con las conclusiones extraídas de los grupos de discusión en España, en los que los inmigrantes dominicanos consideraban que la formación universitaria no es garantía de empleo o éxito económico.

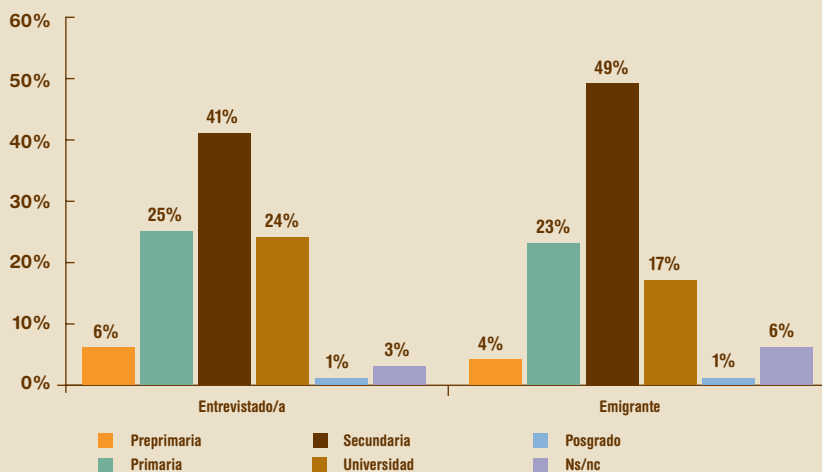
Otro factor significativo que se refleja del estudio se refiere a fuertes diferencias de la formación entre las distintas zonas de República Dominicana. Los niveles educativos son más elevados en la zona del Cibao y Sureste, donde se encuentra situada la capital, Santo Domingo, y son sensiblemente inferior en la zona Suroeste.

GRÁFICO 5: NIVEL FORMATIVO DE LOS DOMINICANOS RESIDENTES EN ESPAÑA TANTO AL LLEGAR A ESPAÑA COMO AL SER ENTREVISTADO/A



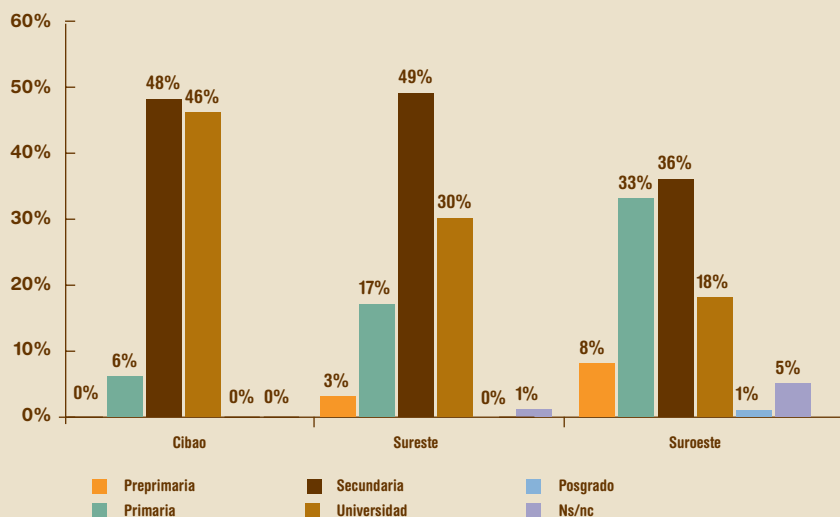
*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 6: NIVEL FORMATIVO DE LOS FAMILIARES DE DOMINICANOS QUE EMIGRARON A ESPAÑA Y DEL/ DE LA PROPIO/A EMIGRANTE EN ESPAÑA



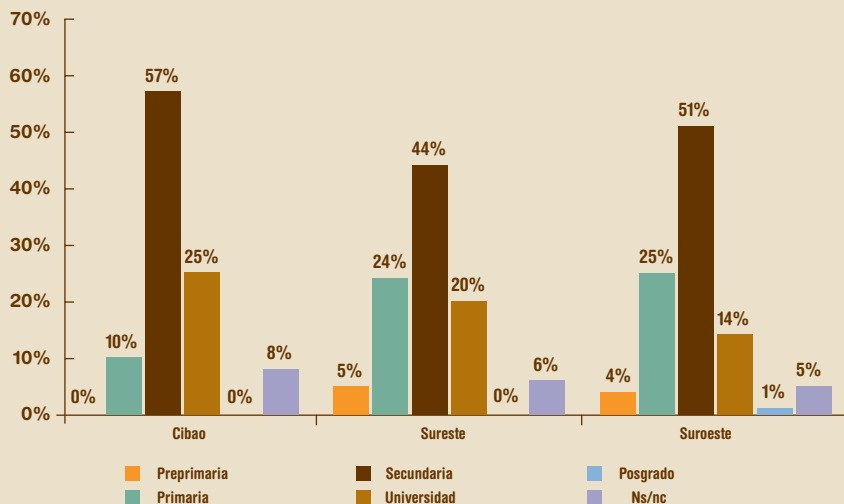
*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 7: NIVEL FORMATIVO DE LOS FAMILIARES DE DOMINICANOS QUE EMIGRARON A ESPAÑA SEGÚN ZONA



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 8: NIVEL FORMATIVO DEL/ DE LA EMIGRANTE EN ESPAÑA SEGÚN ZONA



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

1.5 ACTIVIDAD E INACTIVIDAD LABORAL

En este caso, el estudio refleja que 77% de los inmigrantes dominicanos en España cuenta con un trabajo u oficio estable, mientras que la cifra desciende hasta el 33% para los familiares en República Dominicana.

Cabe destacar que el desempleo es también más elevado para los familiares de emigrantes tanto en el factor de 'búsqueda de primer empleo' como para aquellos que ya han trabajado previamente.

Por el contrario, el rol de estudiante y persona que trabaja en el hogar es sensiblemente superior entre los familiares en República Dominicana.

TABLA 3: SITUACIÓN RESPECTO A LA ACTIVIDAD LABORAL TANTO DEL/DE LA FAMILIAR ENTREVISTADO/A EN REPÚBLICA DOMINICANA COMO DEL/DE LA DOMINICANO/A EN ESPAÑA

SITUACIÓN LABORAL	ENTREVISTADO/A	EMIGRANTE
Trabajo y oficio estable	42,90	76,90
Desempleado/a, busca su primer empleo	7,20	4,00
Desempleado/a ha trabajado antes	12,70	8,50
Rentista	0,50	0,30
Estudiante a tiempo completo (no trabaja)	11,20	1,30
Estudiante a medio tiempo (trabaja menos de 8 horas al día)	4,40	0,60
Amo/a de casa	7,30	7,00
Jubilado/a-pensionado/a	1,90	0,50
Otros especificar	1,90	0,80

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

La comparación entre la actividad (empleo y desempleo) e inactividad (jubilados, estudiante y personas dedicadas al trabajo doméstico) de inmigrantes dominicanos en España revela que incluso en el momento de su salida éstos tenían un alto nivel de actividad económica, corroborando en este caso que los sujetos que emigran suele ser los más dinámicos de sus zonas.

Por otro lado, un 18% de los inmigrantes, trabajaban y se dedicaban a su vez a las tareas del hogar cuando aún residían en República Dominicana, mientras que a su

llegada a España, este porcentaje incrementa hasta el 25%. Ello muestra que la doble jornada se percibe como más acusada en España. La proporción de personas, generalmente mujeres, que se ocupan exclusivamente del hogar es baja en República Dominicana, y más baja aún en el caso de España.

Además, se comprueba que ser estudiante a tiempo completo y a tiempo parcial era una situación más habitual en República Dominicana que en España entre la población de más de 16 años.

TABLA 4: SITUACIÓN RESPECTO A LA ACTIVIDAD LABORAL Y EL TRABAJO EN EL HOGAR DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA TANTO ANTES DE PARTIR DE REPÚBLICA DOMINICANA COMO ACTUALMENTE EN ESPAÑA

	EN REPÚBLICA DOMINICANA	EN ESPAÑA
No sabe/No contesta	6,30	9,24
Trabajar de una manera remunerada principalmente	40,61	42,50
Trabajar de una manera remunerada y me ocupaba del hogar	17,70	25,00
Trabajar remuneradamente esporádicamente y en el hogar	2,93	2,83
Ocuparse exclusivamente del hogar	6,84	3,04
Estudiar solamente	14,77	3,59
Estudiar y trabajar remuneradamente	5,75	2,17
Estar jubilado/a y dedicarse a las tareas del hogar	0,22	0,54
Estar desempleado/a	3,26	0,11
Otras opciones.....(especificar)	1,63	9,57
Total	100,00	1,41

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2. MIGRACIONES INTERNAS

Mientras en los años cincuenta existían dos polos de atracción para la emigración interna, desde el Suroeste hasta el Cibao y el Suroeste, a partir de la década de los ochenta y noventa el Cibao pierde su atracción como consecuencia de diferentes procesos de índole económica, quedando solamente el Suroeste, en concreto el Distrito Nacional, como polo de atracción.

Nuestro estudio muestra que el 31% de los dominicanos en España había vivido en otro municipio diferente al de su nacimiento, siendo el 99% de los cambios residenciales fuera de su provincia natal. Respecto a este dato cabe señalar que siete provincias de las 32 que conforman República Dominicana concentran las tres cuartas partes de los dominicanos entrevistados en España. Es decir, el 76% de las personas entrevistadas en España para el estudio son procedentes de las provincias de Distrito Nacional; Azua; Barahona; Bahoruco; Independencia; San Cristóbal; y San Juan (véase Tabla 5).

TABLA 5: PROVINCIA DE NACIMIENTO DE LOS DOMINICANOS ENTREVISTADOS/AS EN ESPAÑA

PROVINCIA DE NACIMIENTO	PORCENTAJE
Distrito Nacional	23,80
Azua	11,30
Barahona	10,10
Bahoruco	9,60
Independencia	8,90
San Cristóbal	6,80
San Juan	5,40
Puerto Plata	3,40
La Vega	3,20
Santiago	2,30
Dajabon	1,70
Duarte	1,70
María Trinidad Sánchez	1,70
Peravia	1,50
Salcedo	1,30
Sánchez Rámirez	1,10
Monte Plata	0,70
Españat	0,60
La Altagracia	0,60
La Romana	0,50
Samana	0,50
San Pedro de Macoris	0,50
Monseñor Nouel	0,50
Santiago Rodríguez	0,40
Valverde	0,40
Hato Mayor	0,40
Eliás Piña	0,30
Monte Cristi	0,30
El Seybo	0,20

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

A la hora de valorar en qué provincias han residido los inmigrantes dominicanos previamente a su migración a España, se detecta que la provincia Distrito Nacional es mencionada por el 69% de las personas que han manifestado haber vivido en otras regiones de República Dominicana distintas a su zona de origen. Le siguen Barahona y Santiago con 4.7% y 4.1% respectivamente.

Estos resultados concuerdan perfectamente con la evolución planteada por Marina Ariza: ya en 1991 el 71% de los cambios residenciales se dirigían hacia el Distrito Nacional y, dentro de esta provincia, el gran polo de atracción es casi exclusivamente Santo Domingo.

TABLA 6: PROVINCIA DE RESIDENCIA DE LOS DOMINICANOS ENTREVISTADOS/AS EN ESPAÑA QUE AFIRMAN HABER CAMBIADO DE LUGAR DE RESIDENCIA

PROVINCIA DE RESIDENCIA	% ENTREVISTADOS/AS
Distrito Nacional	69,80
Barahona	4,70
Santiago	4,10
La vega	2,60
Bahoruco	2,30
Puerto Plata	2,30
San Cristóbal	2,00
Azua	1,70
Monseñor Nouel	1,70
Independencia	1,50
Dajabon	1,20
Duarte	0,90
Españillat	0,90
San Juan	0,90
San Pedro de Macoris	0,90
Monte Cristi	0,60
Peravia	0,60
Salcedo	0,30
Santiago Rodríguez	0,30
Valverde	0,30
Monte Plata	0,30
Hato Mayor	0,30

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

3. REGULARIZACIÓN EN ESPAÑA: PAPELES Y TIEMPO DE ESTANCIA EN ESPAÑA

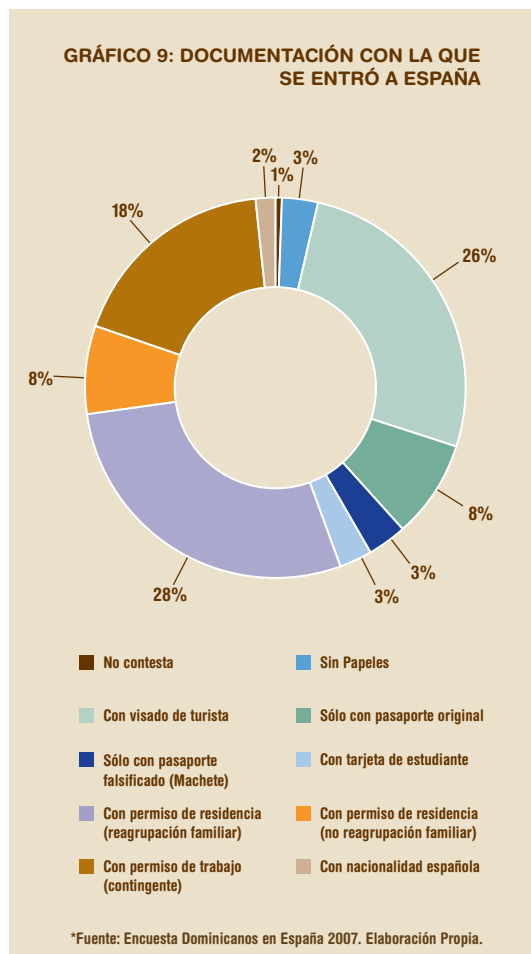
3.1 PROCESO DE REGULARIZACIÓN DE LOS DOMINICANOS

Respecto a los resultados obtenidos de la encuesta en España, se concluye que un 26% de los dominicanos entró con Visado de Turista, mientras que en el momento de la realización de este estudio, el permiso de residencia por reagrupación familiar llegaba al 28%; a un 18% el permiso de trabajo por contingente y el permiso de residencia conseguido por vías diferentes a la por reagrupación familiar llegaba al 7%.

Según manifestaron los entrevistados que emigraron con visado de turista, su objetivo una vez dentro de España era o es el de permanecer en el país hasta regularizar su situación por vía contrato de trabajo o regularización extraordinaria. Es necesario tener presente el hecho de que la reagrupación familiar es una de las vías de entrada más relevante dado que el colectivo dominicano cuenta con un promedio de cerca de dos décadas de estancia en España y por ello las facilidades son mayores.

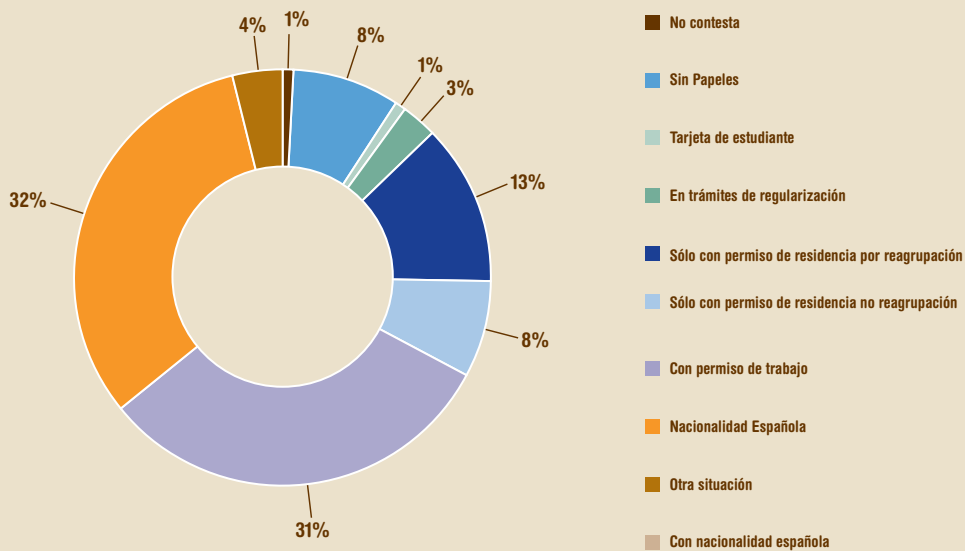
Las situaciones de extrema irregularidad, como podría ser el intento de entrada bajo posesión de armas o usando pasaporte falsificado, son muy minoritarias. El porcentaje de personas que entraron en España con el pasaporte original está relacionado directamente con la entrada anterior al año 1993, cuando esta opción era viable (véase Gráfico 9).

La situación actual respecto a la documentación con la que se cuenta es más positiva que la que se encuentra en el total de los inmigrantes económicos donde es más habitual la irregularidad. Así el 31% de los entrevistados/as tienen la na-



cionalidad española, el 30% permiso de trabajo y los permisos de residencia por reagrupación y no reagrupación suponen el 13% y el 8% respectivamente. (Ver Gráfico 10)

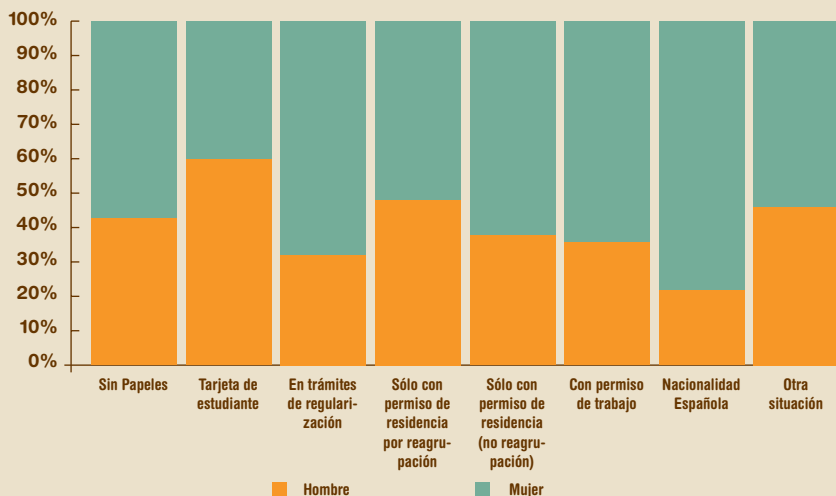
GRÁFICO 10: DOCUMENTACIÓN CON LA QUE SE CUENTA EN EL MOMENTO DE SER ENTREVISTADO/A



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

En cuanto a diferencias de sexo, al contar con mayor tiempo de residencia en España, el colectivo femenino presenta proporciones superiores en cuanto a su nivel de nacionalización. Mientras, en los varones las situaciones precarias son más generalizadas, como es la ausencia de papeles o encontrarse en trámites de regularización. Es significativo que entre el grupo de dominicanos que cuenta con nacionalidad, el 78% sean mujeres, y en el caso de permisos de trabajo éstas supongan el 68%. Por el contrario, dentro del grupo de personas que carecen de papeles, el 57% son varones, y en el grupo de personas en trámites de regularización, también son mayoritarios los varones en un 68%.

GRÁFICO 11: DOCUMENTACIÓN DEL/DE LA DOMINICANO/A ENTREVISTADO/A EN EL MOMENTO DE LA ENTREVISTA SEGÚN GÉNERO



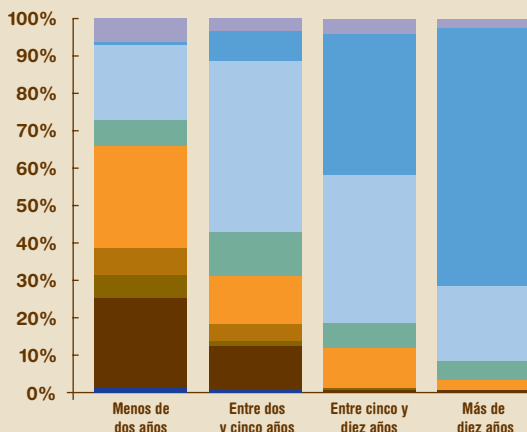
*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

3.2 TIEMPO DE ESTANCIA EN ESPAÑA

La media de estancia de los emigrantes dominicanos en España es de siete años. El 27% de los entrevistados afirma que reside por más de 10 años en España; otro 27% entre cinco y diez; un 20% entre dos y cinco; y un 20% menos de dos. Así, el conjunto de mujeres concluye una media de 8,3 años de estancia en España, mientras que para los varones es de 5,2 años.

Una variable que condiciona el nivel de regularización es el tiempo de estancia en España, dado que cuanto mayor tiempo de residencia se acumule, se da una mayor probabilidad de legalización (véase Gráfico 12).

GRÁFICO 12: TIEMPO EN ESPAÑA Y NIVEL DE REGULARIZACIÓN



■ No contesta	1,10%	0,90%		
■ Sin Papeles	24,30%	11,60%	0,80%	0,80%
■ Tarjeta de estudiante	6,10%	1,30%	0,40%	
■ En trámites de regularización	7,20%	4,30%		
■ Sólo con permiso de residencia (reagrupación)	27,10%	12,90%	10,70%	2,50%
■ Sólo con permiso de residencia (no reagrupación)	7,20%	12,00%	6,60%	5,00%
■ Con permiso de trabajo	19,90%	45,50%	39,70%	20,10%
■ Nacionalidad Española	0,60%	8,20%	37,60%	69,00%
■ Otra situación	6,60%	3,40%	4,10%	2,50%

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

3.3 LLEGADA A ESPAÑA Y RED SOCIAL DE APOYO

En el momento de la llegada a España, la gran mayoría de los inmigrantes dominicanos vino sólo, llegando este porcentaje hasta el 70%, frente a un 7% que emigra en compañía de algún hermano; un 4,5% lo hace con su pareja; y un 3,5 con algún descendiente.

TABLA 7: CON QUIÉN LLEGÓ A ESPAÑA

CON QUIÉN LLEGÓ A ESPAÑA	% ENTREVISTADOS/AS
Solo/a	70,07
Con mi pareja	4,49
Con algún hijo/as	3,78
Con mi pareja y mis hijos	0,72
Con mi madre	3,78
Con mi padre	1,23
Con mi padre y madre	0,41
Con algún abuelo o abuela o ambos	0,51
Con algún tío o primo	2,15
Con hermano/a	6,95
Con algún amigo	1,94
Con algún amiga	3,98

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Respecto a la red social de apoyo, la media establece que a su llegada a España el inmigrante dominicano contaba con el apoyo de una o dos personas. Las figuras más habituales son, por este orden: madre, amiga de origen dominicano y hermana. Se comprueba con ello que la red femenina de apoyo está más consolidada que la masculina.

Sólo el 5% contaba con algún apoyo de origen español para apoyarse en su llegada durante los primeros días.

TABLA 8: PERSONAS CONOCIDAS QUE ESTABAN EN ESPAÑA ANTES Y PODÍAN SERVIR DE APOYO AL/A LA INMIGRANTE DOMINICANO/A

PERSONAS ESTABAN EN ESPAÑA	% ENTREVISTADOS/AS
Mi madre	23,90
Alguna amiga dominicana	20,90
Alguna hermana	20,50
Algún tío o primo	16,50
Mi pareja	14,30
Algún amigo dominicano	11,90
Conocido o conocida dominicano/a	10,60
Algún hermano	8,40
Mi padre	6,20
Algún conocido o conocida español/a	4,90
Algún hijo/a	3,00
Mi pareja y mis hijos/as	1,80
Algún abuelo o abuela o ambos	0,60

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia

Cuando se formulaba la pregunta sobre qué tipo de ayuda o apoyo han podido tener a lo largo del tiempo en los momentos de mayor dificultad, como es el periodo de búsqueda de empleo o el apoyo económico, se comprueba que son los propios compatriotas, tanto familiares como amigos, los que han facilitado la ayuda. Así, mientras, un 15% de los dominicanos afirma no haber necesitado ayuda, un 14% asegura que nadie le ha prestado la ayuda que requería. Por último, el 11% del apoyo principal recibido ha sido por parte de familiares o amigos españoles.

Se pone de manifiesto que el peso de las ONG, asociaciones de inmigrantes e instituciones públicas es muy pequeño en la red de ayuda, y de entre estos tipos de instituciones, recae principalmente sobre las asociaciones de inmigrantes.

El análisis de resultados por género, edad y tiempo de residencia en España muestra una tendencia a tener presente: las mujeres buscan y encuentran en mayor medida apoyo en los familiares y amigos españoles que los varones, quienes se apoyan más en la red de compatriotas.

En este sentido, es pertinente recordar que las mujeres dominicanas solían tener un nivel superior de emparejamiento con españoles, lo que podría ser un elemento de apoyo para las dominicanas. También influye el mayor tiempo de residencia en España y que los empleos de éstas suelen estar en su mayoría orientados al sector servicios, como es el caso de los servicios domésticos, por los que se tiene un contacto más directo con los españoles y españolas.

TABLA 9: APOYO O AYUDAS RECIBIDAS CUANDO HAN NECESITADO TRABAJO O DINERO

ELEMENTOS DE APOYO	VARONES	MUJERES	TOTAL
Familiares o amigos/as dominicanos/as	59,00	49,00	52,3
Familiares o amigos/as españoles/as	7,00	13,00	11
Empleadores/as	0,60	0,90	0,8
Compañeros/as de trabajo	1,40	1,10	1,2
Instituciones públicas	0,60	0,90	0,8
ONG españolas	0,60	0,60	0,6
Asociación de Inmigrantes	0,60	3,50	2,4
Nadie	14,80	13,10	13,7
Nunca he necesitado ayuda	13,40	16,50	15,4
Otros	2,00	1,60	1,7

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

4. SITUACIÓN SOCIOECONÓMICA DE LA FAMILIA DEL INMIGRANTE

4.1 NIVEL DE INGRESOS DE LOS HOGARES

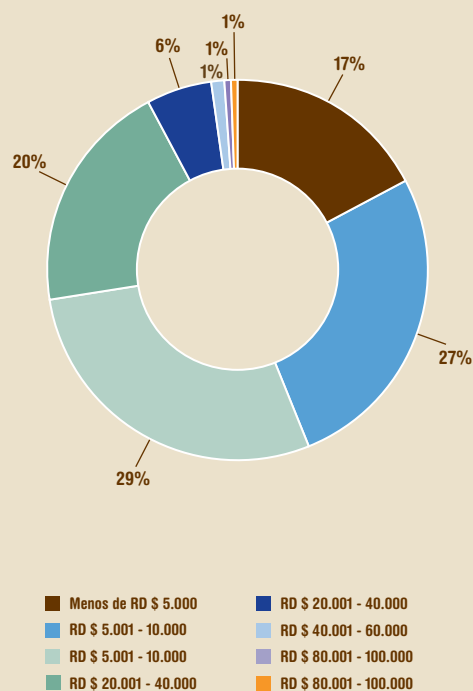
Los niveles de ingresos del colectivo de familiares de personas dominicanas en España son sensiblemente superiores a los que se dan entre la población dominicana.

Así, entre el grupo de familiares de República Dominicana, se establece que un 18% cuenta con ingresos para el hogar inferiores a los 5.000 pesos dominicanos frente al 63% que afirmaba tener unos ingresos inferiores a los 6.000 pesos en el cuestionario ENHOGAR 2005.

Entre 5.000 y 10.000 pesos dominicanos mensuales por hogar se encuentran el 26% de los hogares entrevistados, entre 10.000 y 20.000 pesos el 28% y entre 20.001 y 40.000 otro 20%. Mucho menos habitual son los ingresos superiores a 40.001 pesos al mes sólo el 6% del total de la muestra.

Como contraste en ENHOGAR 2005 los hogares con ingresos mensuales de entre 6.001 y 9.000 pesos representan el 20% del total de hogares, así con ingresos inferiores al 9.000 pesos dominicanos se encuentran el 83% de los hogares. Frente a estos resultados negativos los familiares de emigrantes a España con ingresos mensuales por debajo de 10.000 pesos dominicanos sólo representan el 44% de los hogares, o lo que es lo mismo casi la mitad del porcentaje para el total de República Dominicana. En el extremo opuesto también se encuentran más hogares con niveles altos en nuestro estudio. Así el 8% de los entrevistados/as afirman tener más de 40.001 pesos dominicanos al mes como ingreso medio y un 20% entre 20.001 y 40.000 pesos

GRÁFICO 13: INGRESOS MEDIOS MENSUALES POR HOGAR DE LA FAMILIA DEL/DE LA EMIGRANTE



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia

dominicanos. Frente a ello la encuesta ENHOGAR 2005 muestra que sólo por encima de 24.000 euros se encuentran el 2% de los hogares.

5. VIVIENDAS DE LOS FAMILIARES DE EMIGRANTES A ESPAÑA

5.1 CALIDADES DE LAS VIVIENDAS

La población formada por los familiares de emigrantes a España cuenta con una vivienda caracterizada por una mejor calidad que las de la media de la población de República Dominicana. Este dato corresponde a que uno de los principales objetivos de los emigrantes dominicanos en España es la construcción de una nueva casa familiar o la remodelación de la misma.

Respecto a la tipología de vivienda, los resultados obtenidos del estudio muestran que la casa independiente representa el 84% del total de las viviendas; el apartamento el 13%; siendo el resto del porcentaje viviendas en construcción y viviendas instauradas en el lugar de trabajo, entre otras variaciones.

La encuesta ENHOGAR 2005, realizada al conjunto de la población que reside en República Dominicana, muestra una proporción similar de casas independientes (80%) y apartamentos (6%), siendo una importante parte del resto del porcentaje viviendas clasificadas como de mala calidad, como son barracones o construcciones de una sola habitación.

Con respecto a los materiales de construcción, el 84% tiene paredes de hormigón; el 2% de ladrillos; y mientras queda un 14% de viviendas de madera y un 1% de vivienda de tabla de palma.

La encuesta ENHOGAR 2005 muestra un menor nivel de calidad en los materiales utilizados para las construcciones del conjunto de las viviendas de la población de República Dominicana. Así, el hormigón suponía el 68%; la madera el 21%; la palma el 7%. En contraposición, sólo un 1% de los entrevistados para el presente estudio manifestó contar con un hogar construido con palma como principal material.

Las mismas mejoras que se observan en los materiales de construcción de las paredes de las viviendas de familiares de dominicanos en España se detectan en los materiales utilizados para los techos de las viviendas de este grupo. Así el uso del

cemento es más habitual entre los hogares de familiares de emigrantes a España, el 53% mientras que la encuesta ENHOGAR 2005 mostraba un parámetro muy inferior del 34%. Frente a ello el zinc es utilizado en menor medida en los hogares de familiares de emigrantes a España con el 39% frente al 65% de las viviendas de todos los dominicanos. El abesto y el cemento también tiene una proporción de uso superior entre las casas de familiares de dominicanos en España un 5%, mientras que entre la población dominicana en general el uso apenas llega al 0.5%.

Las mejoras observadas en los materiales de construcción de los techos y las paredes de las viviendas de las familias de dominicanos en España frente a la normalidad de la población dominicana también se encuentran en los suelos. Así el mármol es utilizado en el 3% de las casas, el granito en otro 3% y el mosaico o cerámica en el 36%. Según la encuesta ENHOGAR 2005 el uso de estos tres materiales de mayor calidad supone sólo el 13% de las viviendas de la población dominicana. El suelo de tierra es habitual en el 71% de las casas de dominicanos en general mientras que en las viviendas de las familias con emigrantes en España apenas si supone el 1%. Un material muy utilizado en las viviendas de familias de emigrantes es el cemento ya que supone el 55% de los materiales utilizados para los suelos de las viviendas de este colectivo.

En lo referente a la tenencia de la vivienda de los familiares de dominicanos en España destaca la elevada proporción de préstamo de las mismas, el 76% viviendas han sido prestadas generalmente por el/la familiar en primer grado que vive en España. Un 19% son viviendas alquiladas y un 6% propiedad del/de la entrevistado/a. Evidentemente el préstamo es mayoritariamente realizado por el/la emigrante en España.

El precio medio de las viviendas alquiladas por familiares de personas dominicanas emigradas a España se sitúa en 4.022 pesos dominicanos. El precio medio de este alquiler resultaría muy elevado para los ingresos mensuales detectados a partir de la encuesta ENHOGAR 2005 para todos/as los dominicanos ya que como se pudo ver con antelación un 63% de la población dominicana tenía ingresos mensuales inferiores a 5.000 pesos dominicanos. No ocurre lo mismo entre la población con familia en España donde los ingresos son superiores y permiten el alquiler de viviendas en mejores condiciones (ya se ha podido las mejores calidades de las mismas), aunque ello suponga un precio más elevado.

El número medio de habitaciones o aposentos excluidos cocina y baño se sitúa en 3.8, el número de dormitorios en casi 2.9 y el número medio de personas que viven en el hogar son 4.3 personas.

5.2 EQUIPAMIENTOS DE LAS VIVIENDAS

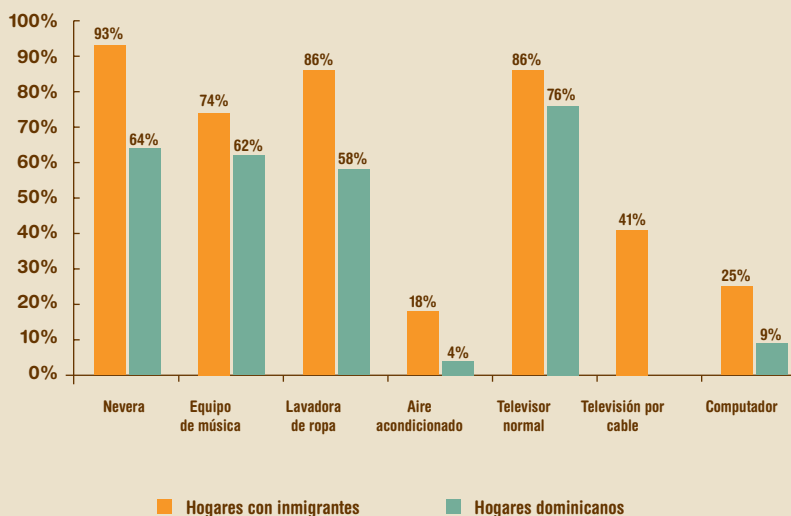
Las mejoras en los hogares de familiares de emigrantes a España también se refieren al equipamiento de las mismas viviendas.

Entre los electrodomésticos con mayor implantación entre las familias de emigrantes se encuentran el frigorífico, la televisión, la lavadora y el equipo de música.

En comparación con la media de los hogares de República Dominicana en general, las mayores diferencias se dan en aquellos considerados como bienes de lujo: aire acondicionado, computadora, internet y automóvil. La diferencia es especialmente acusada en este último.

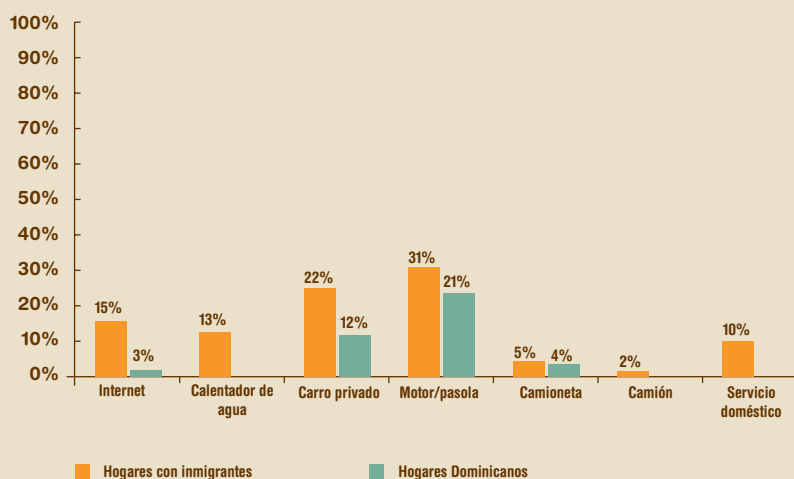
Así, pues este consumo ostentoso a partir de artículos más minoritarios y que su utilización tiene ciertos aspectos de bienes suntuarios es más propio de las familias de emigrantes en España que disponen de más ingresos y dejan palpable en estos consumos su mejor posicionamiento social.

GRÁFICO 14: PORCENTAJE DE EXISTENCIA DE EQUIPAMIENTOS EN LOS HOGARES DE LA POBLACIÓN DOMINICANA Y EN LOS HOGARES DE FAMILIARES DE EMIGRANTES



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007, ENHOGAR 2005. Elaboración Propia.

GRÁFICO 15: PORCENTAJE DE EXISTENCIA DE EQUIPAMIENTOS EN LOS HOGARES DE LA POBLACIÓN DOMINICANA Y EN LOS HOGARES DE FAMILIARES DE EMIGRANTES



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007, ENHOGAR 2005. Elaboración Propia.

6. LA FAMILIA TRANSNACIONAL: LOS HIJOS/AS DE LOS DOMINICANOS RESIDENTES EN ESPAÑA

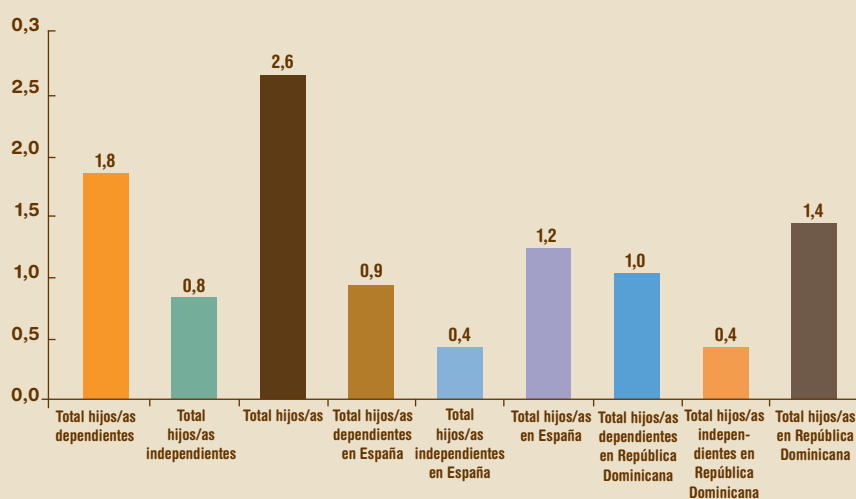
El 74% de los emigrantes residentes en España afirma tener descendencia y, entre éstos, la media se sitúa en 2,6 hijos por persona. La tasa global de fecundidad de República Dominicana es de 2,8 hijos en zonas urbanas y 3,3 rurales.

De ese 2,6 de promedio de hijos por persona, un 1,2 emigra a España junto a alguno de sus progenitores, de los cuales se consideran dependientes (están al cargo de un adulto) el 0,8 e independientes el 0,4; mientras que el 1,4 restante son hijos que se quedan en República Dominicana, de los que un 1,0 es dependiente y el restante 0,4 independiente.

En total, del 2,6 de hijos por persona, un 1,8 está formado por hijos dependientes que quedan al cargo de adultos de confianza, mientras que el 0,8 restante lo forman hijos independientes para mantenerse con sus propios recursos.

Con todo ello se refleja que el contar con descendientes no supone un obstáculo para la emigración a España debido, entre otras razones, a que se establecen redes de cuidado sustitutivas de los progenitores.

GRÁFICO 16: PROMEDIO DE HIJOS/AS POR ENTREVISTADO/A, DEPENDIENTES O INDEPENDIENTES, VIVAN EN ESPAÑA O EN REPÚBLICA DOMINICANA



*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

En lo que respecta al género del progenitor, el número de hijos promedio es superior en el caso de los varones (2,8 frente a un 2,5 para las mujeres), consecuencia de sus tradicionales pautas de emparejamiento con varias mujeres.

Al analizar el estado civil de la muestra de emigrantes entrevistada, se concluye que son las personas divorciadas y aquellas que mantienen uniones libres en República Dominicana quienes tienen el promedio más elevado de descendientes, en concreto un 3,2 y un 2,9 de hijos por entrevistado, respectivamente. Por el contrario, los solteros e inmigrantes que conviven en unión libre en España son los grupos que presentan los menores promedios de hijos por persona, siendo de un 2,4 y un 2,3 respectivamente.

El factor de la edad no parece ser determinante respecto al número promedio de hijos por entrevistado, ya que el grupo de menores de 30 años cuenta con un promedio semejante al del grupo de mayores de 50. Sí que parece influir el nivel formativo, ya que la evolución es indirectamente proporcional: el número de hijos promedio desciende conforme aumenta el nivel de los estudios cursados.

Respecto a los responsables que quedan al cargo de los hijos que quedan en República Dominicana, se muestra que en un mayor número de los casos, el familiar que se hace cargo de los hijos dependientes es la pareja de la persona emigrante. En segundo término se encuentra la situación de independencia por parte del hijo y, en tercer lugar, los casos en los que es la madre del emigrante quien se queda al cargo de los hijos dependientes.

En el momento de la reagrupación familiar en España, son los inmigrantes entrevistados quienes vuelven a recuperar la tutela del hijo dependiente en una mayor proporción. En segundo lugar, se da el caso de que el hijo es mayor de edad e independiente y, por último, se da la situación de que el hijo queda al cuidado de la pareja o ex pareja.

El género es un factor condicionante a la hora de establecer qué progenitor se queda con la tutela de los hijos. De este modo, en el caso de los emigrantes varones, es su pareja femenina quien se queda al cargo de los hijos en un mayor número de ocasiones, mientras que le siguen en número de casos los que se quedan al cuidado de las madres y los abuelos de estos emigrantes.

En el caso de las emigrantes mujeres, son las hermanas quienes adquieren el cuidado de los hijos en un mayor número de casos. En este sentido cabe destacar la creación de redes de apoyo en el cuidado de los hijos que permiten la migración femenina. (véase Tabla 10).

En el caso de las dominicanas residentes en España que han traído a sus hijos, también llevan en mayor medida la responsabilidad no compartida de éstos. Es importante señalar que otra característica sociológica del ámbito dominicano es el importante peso de la monomarentalidad.

TABLA 10: QUIÉN SE QUEDA CON LOS HIJOS/AS DE LOS DOMINICANOS EN REPÚBLICA DOMINICANA SEGÚN GÉNERO DEL/DE LA ENTREVISTADO/A. PORCENTAJE CASOS

FAMILIAR A CARGO	VARÓN	MUJER
Solo/as (son mayores)	38,6	63,4
Conmigo		
Con mi pareja o ex pareja	117,5	42,2
Con algún hijo/a mayor	2,4	3,4
Con mi pareja y mis hijos/as	6,0	8,1
Con mi madre	30,7	40,0
Con mi padre	0,6	3,4
Con mi padre y madre	3,0	6,6
Con algún abuelo o abuela mío	13,9	8,8
Con algún tío o primo	5,4	6,6
Con hermana	0,6	15,6
Con hermano	0,0	4,4
Con algún amigo	1,8	0,0
Con alguna amiga	3,0	0,3
Con mi comadre	0,6	0,0

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

TABLA 11: QUIÉN SE QUEDA CON LOS HIJOS/AS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO DEL/DE LA ENTREVISTADO/A. PORCENTAJE CASOS

FAMILIAR A CARGO	VARÓN	MUJER
Solo/as (son mayores)	29,3	46,4
Conmigo	82,7	110,2
Con mi pareja o ex pareja	30,1	5,9
Con algún hijo/a mayor	3,8	2,1
Con mi pareja y mis hijos/as	45,9	27,6
Con mi madre	0,0	0,6
Con mi padre		
Con mi padre y madre	0	0,3
Con algún abuelo o abuela mío	2,3	0,0
Con algún tío o primo	0,0	0,9
Con hermana	0,0	1,2
Con hermano	0,0	0,9
Con algún amigo	0,8	0,9
Con alguna amiga	0,8	0,9
Con mi comadre		

*Fuente: Encuesta Dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

CAPÍTULO 3
Desarrollo del proyecto migratorio:
perspectiva comparada
España-República Dominicana



CAPÍTULO 3. Desarrollo del proyecto migratorio: perspectiva comparada España-República Dominicana

1. INTRODUCCIÓN

En el presente capítulo se tratará de analizar los diversos aspectos relacionados con el proyecto migratorio de los dominicanos en España y sus impactos de este proceso en las familias de República Dominicana.

En primer lugar, se abordarán cuáles son las motivaciones para emigrar a España. Posteriormente, se presenta un análisis sobre el proceso de toma de decisión, los primeros pasos que se realizan desde República Dominicana a la hora de emigrar y los factores que hacen que tanto emigrantes como familiares consideren que han cumplido sus objetivos.

Por último, se estudiarán los impactos económicos en cuanto al acceso a bienes y servicios, así como la perspectiva de retorno.

2. MOTIVACIONES PARA EMIGRAR A ESPAÑA

2.1 VALORACIÓN DE LAS MOTIVACIONES PARA EMIGRAR DESDE LA PERSPECTIVA DE LOS FAMILIARES

Siguiendo las conclusiones extraídas de los focus group y las entrevistas desarrolladas con los familiares en República Dominicana, la emigración está motivada por una

necesidad de mejora de la calidad de vida de los mismos emigrantes y de sus familiares que dejan en el lugar de origen.

Según la percepción de las personas entrevistadas, la falta de empleo y la precariedad laboral y bajos salarios son desencadenantes que provocan el deseo de movilización hacia otro país donde se cuente con mayores oportunidades y mejores condiciones laborales de cara a conseguir ahorrar y con ello adquirir una casa, invertir en un negocio o vivir más cómodamente.

La mayoría de los familiares participantes en el estudio coincide en que el esfuerzo que se invierte en el puesto laboral es semejante para ambos casos de República Dominicana y de España. La diferencia se encuentra en la retribución salarial ante el mismo esfuerzo, factor determinante a la hora de tomar la decisión de emigrar. Al obtener mayores ingresos en España, el tiempo de espera para poder comprar o remodelar una casa es menor.

La presencia de redes familiares en el país de destino fue identificada como uno de los factores de atracción para emigrar a España.

Otra razón tiene que ver con los valores sociales otorgados a los bienes materiales. Según los testimonios recogidos para el estudio, una persona que había sido considerada como “lo peor” dentro de su círculo social, comienza a ser valorada cuando “cambia la situación de la casa” a mejor.

2.2 VALORACIÓN DE LAS MOTIVACIONES PARA EMIGRAR DESDE LA PERSPECTIVA DE EMIGRANTES

El estudio refleja que la motivación principal para comenzar un proyecto migratorio hacia España está relacionada con la búsqueda de oportunidades para la mejora de la situación socio económica del individuo y de su familia que queda en República Dominicana.

La pobreza, la falta de empleo y de oportunidades son los factores que funcionan como detonantes para el proceso de emigración, según los participantes en el estudio.

Del mismo modo, señalan como determinante el factor sociopolítico, estableciendo diferencias entre “un país políticamente corrupto” con “un país políticamente democrá-

tico”, “un país con beneficios sociales” (asistencia sanitaria gratuita, pensiones, prestación por desempleo, educación pública, etc.) y un país carente de ellos.

Los inmigrantes dominicanos son críticos con la gestión desarrollada por sus políticos. De forma generalizada, los califican con adjetivos como “corruptos” y señalan que están “ansiosos de enriquecerse” y “poco preocupados por el bienestar de sus ciudadanos”.

Consecuentemente, desean que desde la esfera política se adopte un papel activo para mejorar la situación socioeconómica de su pueblo pero, lejos de sus anhelos, no esperan que esto vaya a suceder en la realidad. Así, en la comparación con la situación política de España, su país de origen se encuentra valorado negativamente.

Desde el ámbito microsocia, como es el propio individuo y su familia, la prioridad es ganar más dinero para poder construir una mejor casa, pagar medicinas y atención médica, y proporcionar educación a los más pequeños.

En general, la decisión de emigrar a España es de carácter racional, basada en un proceso de reflexión en el que se concluye que la balanza refleja que se producirían escasas pérdidas si el proyecto de migración no resultase exitoso, ya que no se cuenta con demasiados recursos ni bienes en su país de origen, ni se espera conseguirlos en un medio-largo plazo; y, por el contrario, los beneficios podrían ser muy altos en caso de éxito.

Frente a este proceso meramente racional, la decisión de retornar a República Dominicana es de carácter emocional: se piensa en regresar y se regresa porque se necesita cercanía con las personas importantes para el individuo y se señala además la recuperación de su identidad aunque, por otro lado, se considera que el regreso podría suponer la pérdida de los beneficios y mejoras materiales conseguidas con la emigración. Es por ello que la decisión de emigrar resulta menos compleja, mientras que la de retornar se toma como una elección que acarrea pérdidas.

Por esta última razón, los emigrantes sólo consideran la opción de retornar como óptima desde el punto de vista racional cuando se dan estrategias alternativas que logren evitar la pérdida material: recibir una pensión en República Dominicana; traer sus hijos a España para que continúen enviando remesas; establecer un negocio, etc.

En general, el inmigrante dominicano que marcha primero, lo hace para mejorar sus condiciones económicas y las de su familia y, con ello poder asumir mejoras en la calidad de vida de los que se quedan en República Dominicana en diferentes esferas.

Además, el estatus social del emigrante mejora cualitativamente, ya que la partida a España o a Estados Unidos no se considera una huida, sino un paso adelante. Con todo ello, el estudio extrae como una de sus conclusiones que, de forma generalizada, se desea tener un emigrante en la familia o emigrar:

“En la calle en la que yo vivía casi todos los que se habían marchado estaban en Estados Unidos. Y cada vez que se iba uno se hacía fiesta. Cuando ves que alguien se va te alegras por él.”

Focus Group para el estudio Análisis de las migraciones entre España y República Dominicana: una oportunidad para el desarrollo. República Dominicana, 2009

2.3 FACTORES QUE FAVORECEN LA EMIGRACIÓN DESDE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA: PERSPECTIVAS DE GRUPOS POR EDAD Y GÉNERO

Nada apoya más la decisión estratégica de la emigración a España que las expectativas de mejora socioeconómica del individuo y la familia que se queda.

Durante las diversas sesiones de los Focus Group organizadas para el estudio, las referencias a la diferencia de valor entre el euro y el peso dominicano fueron constantes, así como comentarios sobre el volumen y cuantía de los ingresos en España y la posibilidad de generar ahorro de cara al envío de remesas para la familia de origen.

Asimismo, las referencias a la “mayor estabilidad laboral” del empleo frente a la situación en República Dominicana y, sobre todo, se referían al proceso de inmigración con términos tan significativos como “oportunidad”, “esperanza” y “posibilidad”.

Ideológicamente se construye un modelo simbólico similar al Sueño Americano: la emigración a España es la esperanza. Las personas jóvenes se muestran especialmente cercanas a estos referentes y optimistas con su posible futuro en el proyecto de inmigración.

Las expectativas de consumo que alimenta la sociedad capitalista y la inversión en futuro propia de la clase media, a través de ideas como “El mañana existe y puedes construirlo”, aparecen como objetivos entre los potenciales emigrantes, especialmente entre los colectivos de adultos más jóvenes.

Cabe destacar que, según las declaraciones recogidas para el estudio, las mujeres maduras que en su momento también persiguieron la mejora socioeconómica, lo hicieron con una perspectiva enfocada y orientada hacia el núcleo familiar (especialmente a la descendencia), y no a ellas como mujeres únicamente.

En este sentido, la emigración femenina se convierte en un sacrificio personal por el bienestar de la familia. Los ejemplos de cómo las mujeres construyen estrategias de bienestar colectivo de su familia son múltiples: traen a familiares enfermos o a personas dependientes por su avanzada edad; sus remesas se destinan a pagar tratamientos médicos de éstos; buscan empleos y papeles para sus parejas o descendientes que puedan venir a España; financian proyectos migratorios o empresariales de familiares que aún residen en República Dominicana, etc.

En los grupos de discusión, era este tipo de situaciones las que más señalaban los participantes, dejando patente con sus propias palabras e historias que el motor del desarrollo familiar es la mujer dominicana: madre, hija y esposa.

Para las mujeres, el rol de emigrante con experiencias emigratorias más largas ha supuesto más inconvenientes que para los emigrantes recién llegados/as. El carácter de pioneras de muchas de ellas, les ha llevado a sufrir en mayor medida desventajas de la emigración especialmente hace más de una década: un racismo más visible, más explotación y menos respeto en sus trabajos y empleos, la carencia de redes sociales de apoyo, la dificultad de la regularización, etc. En las mujeres que llevan más tiempo en España, subyace la idea de haber recorrido un camino inhóspito por primera vez sin el apoyo de compatriotas expertos/as, en una sociedad asustada y asombrada por una emigración incipiente, con menores ingresos económicos por ser época de menor bonanza económica, etc.

En este sentido, los varones de diferentes edades no son tan permeables a las necesidades de su familia ni muestran la misma actitud proactiva a la hora de buscar vías y caminos para perfeccionar el bienestar de la familia transnacional. Su papel en la emigración dominicana ha sido más tardío y menos relevante.

Por último, para los menores y adolescentes de segunda generación se percibe un alto coste en su venida a España. Beneficiarios/as directos/as de la emigración de sus madres, disfrutaban en República Dominicana de las ventajas económicas asociadas a la llegada de remesas permitiéndose buenos niveles de consumo, una mayor libertad de movimientos posible al permanecer al cuidado de abuelas y tías generalmente, una red social de amigos/as desarrollada en su infancia, etc.

Los costes asociados a su llegada a España son sensibles: pérdida de autonomía personal, ruptura con las redes sociales, aumento de la carga de trabajo sobre ellos en un sistema educativo mucho más exigente, una difícil transición a un sistema productivo con un alto nivel de demandas sobre el/la trabajador/a, pérdida de la red social de apoyo de amigos/as de su lugar de origen, incompreensión de unas pautas culturales diferenciales en los menores y adolescentes españoles. Los adolescentes dominicanos traídos por sus madres y padres no entienden la ropa ajustada, la música bacalao, etc. Por ello, buscan reforzar su identidad de grupo en ambientes de emigrantes dominicanos o emigrantes en general, se refuerzan las diferencias y se dificulta la integración. En este grupo social donde resulta más fácil la emergencia de pautas contrasistema como son los grupos de Latin King, a partir del afianzamiento de una identidad colectiva de grupo se producen la confrontación con una sociedad de acogida que no tiene instrumentos para la integración total de unas personas en construcción de su identidad que se perciben en tierra de nadie.

Los menores y adolescentes son críticos con la integración con los españoles/as, les cuesta se siente marginados/as, rechazados/as, aislados/as y encuentran en su propio grupo social de pares (dominicanos) o en el resto de los hijos/as de emigrantes los elementos para formar su grupo social de referencia.

Probablemente el grupo social con mayores dificultades de integración sean los adolescentes, donde el peso de los factores que fomentan la emigración son menores y el coste personal es mayor. Para ellos la llegada a España es un aumento del control sobre sus vidas por parte de padre y/o madre lo que presupone, una pérdida de autonomía, se puede cuestionar la autoridad, especialmente la femenina de la madre, se utiliza el chantaje emocional por el supuesto abandono materno, "no ha estado conmigo "ahora quiere saber quien soy, lo sabe mi padre, mi abuela, que han estado conmigo".

2.4 VALORACIÓN CUANTITATIVA DE LAS RAZONES PARA EMIGRAR DESDE LAS FAMILIAS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

Las familias de dominicanos en España han valorado las razones por las cuales creen que sus compatriotas emigran y aquellas por las cuales lo hicieron su propio/a familiar.

La primera conclusión que se puede extraer es que la priorización de los resultados de por qué se emigra a España es muy similar para toda la comunidad que para el/la familiar que ha emigrado en concreto.

La segunda tendencia que exponen los resultados es la mayor presión de los aspectos materiales y económicos para tomar la decisión de emigrar que otros factores socio-políticos, etc. El/la emigrante decide marchar a España según los familiares sobre todo valorando las mejoras socioeconómicas de esta decisión.

La tercera tendencia relevante es la creencia de que el bien familiar es algo más relevante que el bien individual del/de la emigrante cuando se toma esa decisión. Por ello, las dos principales razones para ir a España tanto de cualquier emigrante como del familiar en concreto que lo hizo fueron “Mejorar la situación económica de la familia a través de las remesas” y “Poder mejorar las condiciones de vida de la familia en República Dominicana”. Ambas ideas tiene proporciones entre el 70-80% de respuestas afirmativas.

La cuarta conclusión es que son más relevantes las mejoras de la familia dentro de República Dominicana que en España. Así pues, las remesas y sus efectos sobre las mejores condiciones de vida de la familia son la principal razón de la emigración a España, según las familias.

“Construir una nueva casa” es la tercera razón más importante para la población emigrante de la comunidad dominicana y la cuarta para el/la familiar emigrante. Las cuestiones individuales como “mejorar las condiciones económicas personal del/de la emigrante” es el factor cuarto en relevancia para todos los emigrantes a España y el tercero en cada caso concreto.

“Tener un trabajo mejor valorado en España” ocupa la posición sexta entre las razones de venir a España entre la población emigrante en general pero la posición quinta entre las causas de los dominicanos que han marchado a España.

Para las familias de los emigrantes en España mejorar el futuro de los hijos/as en una causa muy importante de la emigración pero es mucho más relevante hacerlo en República Dominicana que en España, ya que las puntuaciones de “Poder dar un futuro a los hijos/as en la República Dominicana” son del 45% de las respuestas frente al 25% de “Poder dar un futuro a los hijos/as en España”.

En una octava posición en relevancia se encuentra la posibilidad de emprendimiento en República Dominicana. Uno/a de cada cinco familiares considera que “A largo plazo volver y tener el capital para un pequeño negocio para la familia” es una razón de peso para partir a España.

Las mejoras indirectas que las remesas producen sobre el bienestar familiar a partir de un mejor acceso a la sanidad y a la educación para la familia en República Dominicana supone la novena causa de partida tanto para los emigrantes a España en general, como para el caso concreto del familiar que partió a España, uno/a de cada cinco familiares lo consideran así. El mismo planteamiento de acceso a colegios, sanidad para la familia pero esta vez en España sólo es respondido positivamente por uno/a de cada diez entrevistados/as.

Las razones sociopolíticas que plantean un mayor bienestar colectivo en España que en República Dominicana: menos desigualdad, más democracia, menos inseguridad, menos corrupción, son las razones menos esgrimidas por los familiares de dominicanos en España. Como se ha podido observar en el análisis de los grupos de discusión en España, estos factores adquieren relevancia a posteriori cuando se han conseguido unos niveles mínimos de bienestar socioeconómico para el/la inmigrante y para la familia. Quien puede valorarlos en su justa medida no es el familiar dominicano/a que no puede disfrutar de estas mejoras, sino el/la inmigrante en España que puede percibir estas mejoras y sentirlas como valores añadidos a la mejora de su bienestar personal y familiar.

TABLA 12: PRINCIPALES RAZONES PARA QUE EN GENERAL SE EMIGRE A ESPAÑA SEGÚN LOS FAMILIARES EMIGRANTES

RAZONES PARA EMIGRAR DE LA POBLACIÓN DOMINICANA EN GENERAL	% RESPUESTAS AFIRMATIVAS
Mejorar la situación económica de la familia a través de las remesas	80,20
Poder mejorar las condiciones de vida de la familia en República Dominicana	72,90
Construir una casa nueva para la familia	66,70
Mejorar la situación económica personal	64,00
Poder dar un futuro a los/as hijos/as en la República Dominicana	49,00
Tener un trabajo mejor valorado en España	46,00
Poder dar un futuro a los/as hijos/as en España	22,20
A largo plazo volver y tener el capital para un pequeño negocio para la familia	21,70
Poder permitir el acceso a la familia a buenos colegios, servicios médicos, etc. en la R. Dominicana	20,50
Se ve que la gente que ha emigrado a España cuenta que se vive mejor y se gana más dinero	12,90
España parece un país con más oportunidades de mejorar en la vida que R. Dominicana	9,60
Poder permitir el acceso a la familia a buenos colegios, servicios médicos, etc. en España	7,80
España parece un país para emigrar más fácil porque tenemos el mismo idioma	7,80
España parece un país más rico, con más igualdad entre los ricos y los pobres	6,50
Había familiares y conocidos/as que nos podían ayudar a estar bien en España	4,70
España parece un país con menos corrupción política	3,20
España parece un país con más garantías democráticas y de participación social	2,90
España parece un país con menos inseguridad	1,10

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

TABLA 13: PRINCIPALES RAZONES POR LAS QUE EMIGRARÁ SU FAMILIAR SEGÚN LOS FAMILIARES DE EMIGRANTES

RAZONES PARA EMIGRAR	% RESPUESTAS AFIRMATIVAS
Mejorar la situación económica de la familia a través de las remesas	76,70
Poder mejorar las condiciones de vida de la familia en República Dominicana	69,50
Mejorar la situación económica personal	62,10
Construir una casa nueva para la familia	58,60
Tener un trabajo mejor valorado en España	47,40
Poder dar un futuro a los/as hijos/as en la República Dominicana	44,90
Poder dar un futuro a los/as hijos/as en España	24,60
A largo plazo volver y tener el capital para un pequeño negocio para la familia	22,80
Poder permitir el acceso a la familia a buenos colegios, servicios médicos, etc. en la R. Dominicana	22,00
Se ve que la gente que ha emigrado a España cuenta que se vive mejor y se gana más dinero	13,10
España parece un país con más oportunidades de mejorar en la vida que R. Dominicana	12,60
Poder permitir el acceso a la familia a buenos colegios, servicios médicos, etc. en España	9,90
España parece un país para emigrar más fácil porque tenemos el mismo idioma	9,40
España parece un país más rico, con más igualdad entre los ricos y los pobres	7,70
Había familiares y conocidos/as que nos podían ayudar a estar bien en España	6,10
España parece un país con menos corrupción política	4,60
España parece un país con más garantías democráticas y de participación social	3,90
España parece un país con menos inseguridad	2,70

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.5 VALORACIÓN CUANTITATIVA DE LOS FACTORES DE EXPULSIÓN DE REPÚBLICA DOMINICANA DESDE LAS FAMILIAS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA.

Cuando se pide valoración de los factores de expulsión de República Dominicana desde la perspectiva de las familias de emigrantes en España, tanto para todos/as los emigrantes, como para su familiar en particular aparece con fuerza que son los factores materiales y económicos los que condicionan la decisión de emigrar.

Los tres factores de expulsión dominantes cuando el/la familiar entrevistado/a piensa en todos/as los emigrantes son "En República Dominicana no había posibilidad de mejorar la situación económica personal", "no había posibilidad de mejorar la situación

económica de la familia”, y “en República Dominicana no había oportunidades reales de mejorar las condiciones de vida de la familia”. Los mismos factores se repiten cuando el/la entrevistado/a piensa en el caso concreto de su familiar con la salvedad de que se prioriza la falta de oportunidades para mejorar la situación económica de la familia sobre la del individuo emigrado/a.

En un segundo término aparecen el apoyo que consiguen las afirmaciones “En República Dominicana no había posibilidades de tener un empleo bien valorado” “La corrupción política no permite el desarrollo de este país”. Por último aparecen como factores de expulsión “Apenas hay servicios públicos de Educación, Salud etc. que sean de calidad” y “la inseguridad no permite vivir tranquilo en este país.”

TABLA 14: PRINCIPALES FACTORES DE EXPULSIÓN PARA LA POBLACIÓN EMIGRANTE DE REPÚBLICA DOMINICANA SEGÚN LA VALORACIÓN DE LOS FAMILIARES DE EMIGRANTES EN ESPAÑA

FACTORES DE EXPULSIÓN DE REPÚBLICA DOMINICANA	% RESPUESTAS AFIRMATIVAS
En República Dominicana no había posibilidad de mejorar la situación económica personal	65,50
En República Dominicana no había posibilidad de mejorar la situación económica de la familia	64,40
En República Dominicana no había oportunidades reales de mejorar las condiciones de vida de la familia	60,20
En República Dominicana no había posibilidades de tener un empleo bien valorado	43,70
La corrupción política no permite el desarrollo de este país	33,40
La inseguridad no permite vivir tranquilo en este país	15,20
Apenas hay servicios públicos de Educación, Salud etc. que sean de calidad	17,30

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

TABLA 15: PRINCIPALES FACTORES DE EXPULSIÓN SEGÚN LA VALORACIÓN DE LOS FAMILIARES DE EMIGRANTES EN ESPAÑA PARA QUE EMIGRARÁ SU FAMILIAR

FACTORES DE EXPULSIÓN DE REPÚBLICA DOMINICANA	% RESPUESTAS AFIRMATIVAS
En República Dominicana no había posibilidad de mejorar la situación económica personal	68,50
En República Dominicana no había posibilidad de mejorar la situación económica de la familia	74,50
En República Dominicana no había oportunidades reales de mejorar las condiciones de vida de la familia	66,80
En República Dominicana no había posibilidades de tener un empleo bien valorado	38,30
La corrupción política no permite el desarrollo de este país	26,00
La inseguridad no permite vivir tranquilo en este país	10,60
Apenas hay servicios públicos de Educación, Salud etc. que sean de calidad	15,10

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

3. TOMA DE DECISIÓN DE EMIGRAR A ESPAÑA Y PRIMERAS ACTUACIONES A REALIZAR

Para valorar el proceso de toma de decisión de emigrar de uno/a de los miembros de la familia se estudió el proceso decisivo y la frecuencia de diferentes acciones de toma de decisión y puesta en marcha.

Muy mayoritariamente la decisión de partir a España es consultada con la familia de origen, en el 83% de los casos los futuros/as emigrantes consultan con sus familiares. La petición de permiso a los mismos/as que implica una subordinación mayor a determinados miembros del núcleo familiar (progenitores o pareja masculina) supone el 68% de los casos. Otro planteamiento futuro que se realiza en una gran parte de los proyectos inmigratorios evaluados en la posibilidad de reagrupación familiar en el caso de un exitoso proyecto inmigratorio, el 80% de los casos. Así pues, menos del 20% de los emigrantes tomarían la emigración como una decisión exclusivamente personal.

Otra de las estrategias desarrolladas en la inmensa mayoría de los casos es pactar las vías y periodicidad de las comunicaciones con los familiares que quedan en República Dominicana, así como la búsqueda de un apoyo de familiares y amigos/as en España para los primeros tiempos de estancia, el 71% y el 66% de los casos estudiados realizan estas dos operaciones respectivamente.

Alrededor de seis de cada diez personas que emigraron tenían pensado en el momento de su partida el envío de remesas, en concreto el 62% de los casos, proporción algo inferior al grupo de personas que finalmente envían remesas a República Dominicana, lo que muestra que es una decisión que se toma antes de viajar a España, pero puede sobrevenir con posterioridad.

Tres actuaciones se realizan en el 57% de los casos respectivamente antes de comenzar el proyecto inmigratorio: "Se pensó la frecuencia de los viajes para República Dominicana de su familiar", "recurrió a dinero familiar para el viaje y primera estancia", y "se llegaron a compromisos de qué familiar se quedaba a cargo del cuidado de los niños/as".

Los compromisos que se establecen sobre quién es el familiar adecuado para cuidar de los mayores aparece menos presente en las decisiones que se toman antes de emigrar. En el 44% de los casos, se valora antes de la partida a España la posibilidad de poner un negocio en República Dominicana para la familia con las remesas.

Las decisiones que se toman en menor medida aproximadamente en uno de cada cuatro o cinco casos hacen referencia a planear la venta de propiedad para llevar a cabo el proyecto inmigratorio (24% de casos) o la sustitución en el empleo o el negocio del/ de la emigrante de otro/a miembro familiar (el 21% de los casos).

TABLA 16: DECISIONES QUE SE TOMAN Y ACTUACIONES QUE SE REALIZAN PARA DESARROLLAR EL PROYECTO EMIGRATORIO

DECISIONES QUE SE TOMAN Y ACTUACIONES QUE SE REALIZAN PARA DESARROLLAR EL PROYECTO EMIGRATORIO	% RESPUESTAS AFIRMATIVAS
Pidió opinión a algunos miembros de la familia (pareja, padres, hijos/as, hermanos/as)	82,90
Se pensó en la posibilidad de si era exitosa la emigración llevar a familiares a España	80,30
Se pactó la forma de comunicación (teléfono, Internet, cartas, viajes) y su frecuencia con la familia	77,70
Se contó con el apoyo de algún familiar o conocido/a dominicano/a en España	73,00
Se consideró la posibilidad de mejorar la vivienda o comprar una nueva con parte de las remesas enviadas	72,10
Pidió permiso a algunos miembros de la familia (pareja, padres, etc.)	65,70
Se pensó en el envío de remesas a España	61,90
Se pensó la frecuencia de los viajes para República Dominicana de su familiar	57,40
Recurrió a dinero familiar para el viaje y primera estancia	57,20
Se llegaron a compromisos de qué familiar se quedaba a cargo del cuidado de los/as niños	57,20
Se llegaron a compromisos de qué familiar se quedaba al cuidado de los/as mayores	43,80
Se consideró la posibilidad de poner un negocio en República Dominicana para la familia con parte de las remesas	43,80
Se vendieron propiedades familiares para el viaje y estancia	24,00
Se llegaron a acuerdos sobre si algún familiar se podía quedar con el trabajo o negocio que dejaba la persona inmigrante	21,70

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

En conclusión, los datos cuantitativos muestran un alto nivel de relación con el análisis de grupos de discusión e historias de vidas. En un primer momento la decisión de emigrar esta fuertemente condicionada por la familia en general: se consulta, se plantean establecerse estrategias de reparto del trabajo entre la familia que queda en República Dominicana y el/la emigrante en España, quedando una nueva división de trabajo, el/la emigrante queda al cargo del trabajo productivo y determinados miembros femeninos de la familia como abuelas, hermanas del reproductivo, cuidando de los menores principalmente.

En aproximadamente uno de cada cinco casos, la decisión de emigrar se toma fuera del ámbito familiar, no se consulta si quiera, pudiendo ser incluso una decisión fomentada por un deseo de huida de ese ámbito familiar especialmente en el caso de las mujeres que pueden pretender romper relaciones de pareja no deseables.

Otra conclusión a tener en cuenta es como determinadas decisiones de índole económica se toman antes de la partida: envío de remesas, necesidad de financiamiento familiar, siendo la más importante de todas éstas, la decisión de si las remesas deben de servir para construir o remodelar una de las casas actuales.

Parece poco común pensar en la posibilidad de realizar inversiones productivas. De nuevo, el abordaje de grupos de discusión e historias de vida aportan pistas de por qué se enfoca primero la vivienda y luego las inversiones. Las mejoras en la vivienda suponen por un lado, una mejora objetiva de las condiciones de vida de la familia. Por otro lado, frente a esta mejora de las condiciones de vida objetiva, existe el valor simbólico de la vivienda y sus equipamientos como muestra de mejora del estatus del emigrante.

La inversión en actividades productivas se plantea como una apuesta más arriesgada y con beneficios que pueden ser más dudosos. Por ello el paso de un primer planteamiento inicial si todo va bien y tengo dinero podré montar un negocio a una ejecución del mismo es muy limitado.

Para conocer en mayor profundidad las interrelaciones que se dan en las decisiones y actividades que se realizan para desarrollar el proyecto migratorio se ha realizado un análisis factorial, una técnica de reducción de datos consistente en agrupar las siguientes actuaciones que se plantean ante la salida de un/a familiar a España.

Se ha procedido a la reducción de los 16 ítems a cuatro factores que explicarían parte de la varianza (variabilidad de los resultados). Estos cuatro factores explicarían el 50% de la varianza total, esta varianza explicada no es excesiva pero muestra unas tendencias a tener presentes.

El primer factor explica el 21% de la varianza y se podría denominar **debates y compromisos familiares en torno a la gestión de la ausencia del/de la emigrante**. La característica común del factor es que está formado por cómo la familia elabora estrategias para facilitar la emigración y disminuir los problemas que la ausencia de esa persona puede dar al núcleo familiar reestructurando la división de trabajo familiar.

Este factor esta conformado por los siguientes ítems y sus respectivos pesos:

- 0.8 de “se llegaron a compromisos de qué familiar se quedaba al cuidado de los mayores”.
- 0.7 de “se llegaron a acuerdos sobre si algún familiar se podía quedar con el trabajo o negocio que dejaba la persona inmigrante”.
- 0.6 “se llegaron a compromisos de qué familiar se quedaba a cargo del cuidado de los niños/as”.

El segundo factor, explica el 11% de la varianza y se centra en **el debate sobre la reinversión de los beneficios de la emigración**. Está formado por las siguientes preguntas y sus respectivos pesos:

- 0.7 de “se consideró la posibilidad de mejorar la vivienda o comprar una nueva con parte de las remesas enviadas”.
- 0.6 de “se consideró la posibilidad de poner un negocio en República Dominicana para la familia con parte de las remesas”.
- 0.5 de “se pensó en la posibilidad de si era exitosa la emigración llevar a familiares a España”.

El tercer factor explica el 10% de la varianza y se centra en **cómo se va a establecer el seguimiento y las comunicaciones desde España con República Dominicana**. Está conformado por los siguientes ítems y sus respectivos pesos:

- 0,8 de “se pactó la forma de comunicación y frecuencia con la familia”.
- 0.6 de “se pensó la frecuencia de los viajes para República Dominicana de su familiar”.

El cuarto factor explica un escaso 8% de la varianza y se podría denominar, la **búsqueda de consenso y apoyo de la familia para el proyecto emigratorio**. Está conformado por los siguientes ítems y sus respectivos pesos:

- 0.8 de “pidió opinión a algunos/as miembros de la familia”
- 0.6 de “pidió permiso a algunos/as miembros de la familia”
- 0.6 de “recurrió a dinero familiar para el viaje y primera estancia”.

Así pues, se puede plantear que existen cuatro tipos o áreas de tareas a planificar cuando se prepara la emigración: la sustitución del/de la emigrante y su papel en

República Dominicana, la reinversión de los beneficios futuros de la emigración, las vías de mantenimiento de la comunicación y la búsqueda de aprobación y apoyo de la familia al proyecto inmigratorio.

4. INVERSIONES NECESARIAS PARA EMIGRAR A ESPAÑA

Casi el 50% de los dominicanos afirman que tenían el dinero suficiente para abordar el viaje a España y un 34% recibieron un préstamo de su familia para poder enfrentar esta primera etapa de la emigración: viaje y primera estancia. Un 13% tuvo que endeudarse para realizar el viaje a España y un 3% vendió alguna propiedad para realizar el viaje.

La media de endeudamiento de las personas que vinieron a España se situaba en 2.155 euros. El tiempo de estancia en España condiciona levemente el importe medio de la deuda, las personas que llevan más de diez años en España tenían cantidades elevadas de deuda, alrededor de 3.000 euros. Entre los cinco y diez años se produce cierta disminución del importe pasando a 2.000 euros, de dos a cinco años el endeudamiento es todavía inferior quedándose situado en los 1000 euros. Las personas que tienen menos de dos años se han endeudado de media en 2.000 euros.

El género parece afectar levemente a la forma de financiación del viaje. Las mujeres tienden a necesitar en mayor medida un préstamo y los varones tienen en proporciones superiores el dinero para el viaje. Estos resultados están relacionados con el mayor empobrecimiento de la población femenina en República Dominicana, y a que la posesión y gestión del dinero es más habitual entre los varones que entre las mujeres, y por ello las mujeres se han endeudado más especialmente en un primer momento. También son las mujeres la que llevan más tiempo en España y los niveles de endeudamiento eran mayores en esas fechas.

Por edades el grupo de personas que se han endeudado en mayor cuantía son las personas de entre 30-39 años con una media de 2.860 euros, seguidos/as de los menores de 30 años con 2.169 euros, los dominicanos con entre 40-39 se endeudaron de media 1.597 euros, una cifra muy similar a los mayores de 50 años que lo hicieron en 1.421 euros.

El descenso de los importe del endeudamiento hasta los últimos dos años se puede explicar por la propia red migratoria de familiares que puede permitir una financiación

parcial del viaje y primera estancia, lo que repercute en un descenso de los costes de los primeros pasos de la emigración. La reagrupación familiar se suele producir sin endeudamiento y está ha sido más habitual en los últimos tiempos.

El 70% de las personas que se endeudaron han pagado ya su deuda con sus acreedores/as.

5. VALORACIÓN CUANTITATIVA DE LAS FAMILIAS DE EMIGRANTES A ESPAÑA DE LA CONSECUCCIÓN DE OBJETIVOS DEL PROYECTO EMIGRATORIO DE SU FAMILIAR.

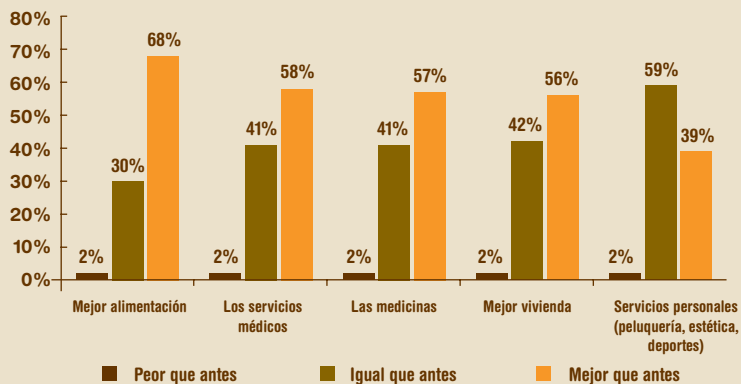
En general las familias de emigrantes en España se encuentran optimistas respecto a la mejora que ha supuesto para su nivel socioeconómico y para su prestigio en su comunidad el hecho de tener un/a familiar emigrado/a. Así, casi el 29% piensa que su situación económica y socialmente ha mejorado algo, el 28% considera que ha mejorado bastante la posición social y económica de la familia y el 26% considera que ha mejorado mucho. Solamente un 1% considera que ha empeorado su situación económica y social y un 18% manifiesta que se ha mantenido igual.

A la hora de reconstruir las mejoras sustanciales que ha tenido la emigración sobre las familias que se han quedado en República Dominicana se ha valorado una serie de cambios en el consumo y la inversión que pueden darse a raíz de la emigración y principalmente en función de la existencia de remesas en los hogares. En primer lugar, se ha mejorado sustancialmente la alimentación de todos los miembros de la familia, un 68% de los entrevistados/as así lo considera. En segundo lugar, con proporciones muy similares ha mejorado el acceso a los servicios médicos, a las medicinas y a una mejor vivienda colocándose en una situación mejor que antes de la emigración en el 58% y 59% respectivamente.

Algo más de una de cada tres familias (38% y 37%) consideran que ha mejorado su situación respecto al consumo de servicios personales (peluquería, estética, deportes) y bienes de ocio (cine, baile, etc.) gracias a la emigración de su familiar. El acceso a colegios mejores para los menores o a poder tener un motor, un carro, una jepeta o tener más tiempo a los niños/as en la escuela, el instituto, incluso la universidad ha mejorado en el 36%, 34% y 30% de los casos respectivamente.

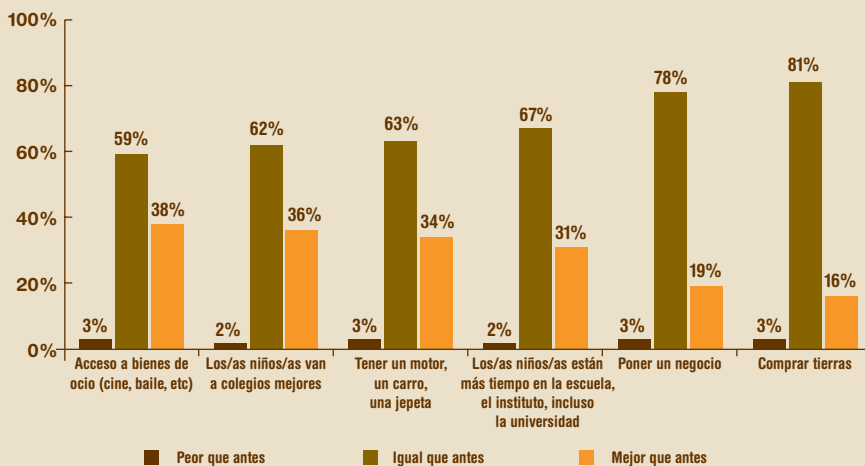
Por último, los efectos sobre la economía productiva a partir del hecho de poder poner un negocio o comprar tierras es muy pequeño sólo el 19% y el 16% respectivamente de las familias se encuentran en una posición mejor.

GRÁFICO 17: CÓMO CAMBIA TENER FAMILIA EMIGRANTE EN ESPAÑA SU SITUACIÓN RESPECTO A DIFERENTES BIENES SERVICIOS Y ACTIVIDADES PRODUCTIVAS



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 18: CÓMO CAMBIA TENER FAMILIA EMIGRANTE EN ESPAÑA SU SITUACIÓN RESPECTO A DIFERENTES BIENES SERVICIOS Y ACTIVIDADES PRODUCTIVAS



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

De nuevo en este apartado se va a tratar de simplificar los resultados obtenidos a partir del análisis factorial de los 16 ítems que configuran los posibles gastos a los cuales se puede derivar una parte de las remesas. En esta ocasión la potencia explicativa del factorial es mucho más significativa y relevante, sólo dos factores explican el 61% de la varianza y uno de ellos el 49% de la misma.

El primer factor con una relevancia explicativa podría denominarse **consumo familiar de primera necesidad** y está compuesto por la cobertura familiar de las principales necesidades: alimentación, salud, educación y vivienda. En concreto la composición de este factor es la siguiente:

- 0.9 de acceso a los servicios médicos.
- 0.8 de acceso a las medicinas.
- 0.8 de mejoras en la alimentación.
- 0.7 de acceso de los niños/as a colegios mejores.
- 0.6 de los niños/as están más tiempo en la escuela, el instituto incluso la universidad.
- 0,6 de mejoras en la vivienda.

El segundo factor explica un 11% de la varianza total y se puede denominar **consumo personal e inversión**. Su configuración concreta es la siguiente:

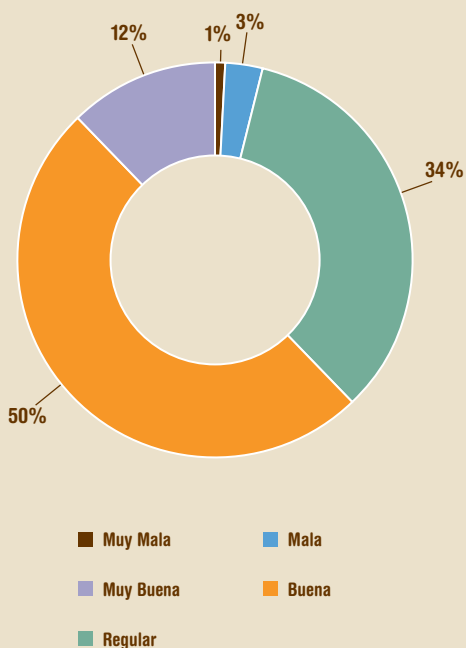
- 0.8 de compra de tierras.
- 0.8 de poner un negocio.
- 0.7 de servicios personales (peluquería, gimnasio, etc.).
- 0.7 de acceso a bienes de ocio (cine, bar, teatro).
- 0.6 de tener un motor, un carro, una jepeta.

En esta ocasión la conclusión que se puede extraer del desarrollo de mejoras que supone la partida de un/a emigrante a España para su familia a través de las remesas muestra que existen dos niveles diferenciados de mejoras. El primer nivel más elemental está relacionado con las necesidades básicas de bienestar físico de las familias (alimentación, salud y vivienda) y la proyección de mejoras futuras para las siguientes generaciones a través de la educación. El segundo nivel esta formado por niveles de consumo menos básicas y personales como el ocio o los servicios personales, el coche, bienes y servicios más propios de una sociedad desarrollada económicamente. En este grupo de gasto esta las inversiones productivas tanto en tierra como en negocios.

6. VALORACIÓN CUANTITATIVA DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA DE LA CONSECUCCIÓN DE OBJETIVOS DEL PROYECTO EMIGRATORIO Y SU PERSPECTIVA DE RETORNO

La valoración que se realiza de la experiencia inmigratoria por parte del/de la dominicano/a en España tiende a ser positiva, así el 49% de los entrevistados/as consideraban buena la experiencia, el 12% muy buena y regular el 34%. Las posiciones más negativas de considerar la experiencia de vivir en España como mala o muy mala sólo se dan en el 3% y 2% de los entrevistados/as respectivamente.

GRÁFICO 19: VALORACIÓN DE LA EXPERIENCIA DE VIVIR EN ESPAÑA DE LOS DOMINICANOS



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

Por razón de género no se observan grandes diferencias entre varones y mujeres a la hora de valorar su experiencia en España, si bien las mujeres tienden a considerar levemente mejor su experiencia en este país.

Por tiempo de estancia se observa también una leve tendencia a realizar una mejor valoración cuando se lleva más tiempo en España, con ello también el nivel de regularidad, empleo, e integración con la población española es más elevado lo que permite una valoración algo mejor. Probablemente, esta relación entre tiempo en España y satisfacción con la experiencia migratoria hace que las mujeres sean algo más optimistas ya que son ellas las que llevan más tiempo en España.

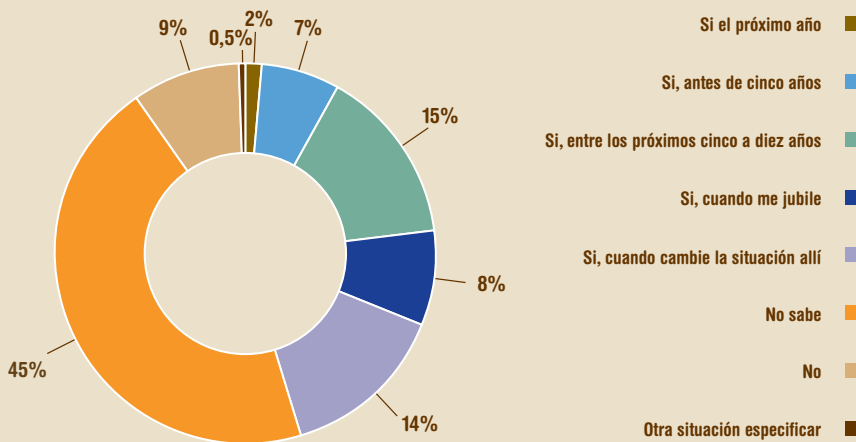
Por grupos de edad y valoración de la experiencia en España la relación más relevante es la que se da en el grupo de más de 50 años donde aumentan significativamente las valoraciones de muy buena y buena. Como se ha podido comprobar en el trabajo cualitativo de grupos de discusión en este grupo se empieza a valorar de una manera especial el impacto que un Estado del Bienestar puede tener sobre sus personas

en lo referente a dos aspectos: la salud con una sanidad y unas medicinas subvencionadas y la posibilidad de cobrar una pensión en el futuro, aspectos que se relacionan directamente con su realidad futura.

Los planes de retorno son una información primordial para poder descubrir la valoración que se realiza de la experiencia emigratoria. Pues bien, el planteamiento más general enlaza con el análisis de los grupos de discusión realizado la gran mayoría de los dominicanos que viven en España no saben si retornaran o no a su país de origen, el 44%. Frente a ello la opción de retorno condicionado a un cambio en las condiciones de vida es también significativa un 14%, otro 8% piensa en el retorno en el momento de la jubilación. Otro 15% se plantea el retorno a medio largo plazo, entre cinco y diez años. El grupo de personas que tiene sensiblemente claro que no piensa volver a República Dominicana representa el 9% del total.

El retorno a corto plazo, un año, o a medio plazo hasta cinco años, son respuestas con una proporción muy baja entrevistados/as que se adscriben a ella.

GRÁFICO 20: PIENSA VOLVER A REPÚBLICA DOMINICANA



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

Por género, las mujeres se muestran más indecisas respecto a si volverán o no a República Dominicana, a la vez que hay un grupo superior de mujeres que no creen que vayan a volver que de varones. Los varones se plantean en mayor medida la probabilidad de volver en el medio y largo plazo, así como la opción de retorno condicionado a cambios en la situación socioeconómica de República Dominicana.

El tiempo de estancia en España no condiciona de una manera significativa la percepción de retorno.

Las edades de los dominicanos afectan poco la relación con la planificación de retorno, solamente es más habitual que el grupo de personas de más de 50 años se planteen con más fuerza la posibilidad de retornar tras la jubilación, si bien es cierto que en este grupo el acceso a bienes que serán necesarios en el corto plazo como una pensión de jubilación o una asistencia médica eficaz condicionarán esa vuelta real a República Dominicana.

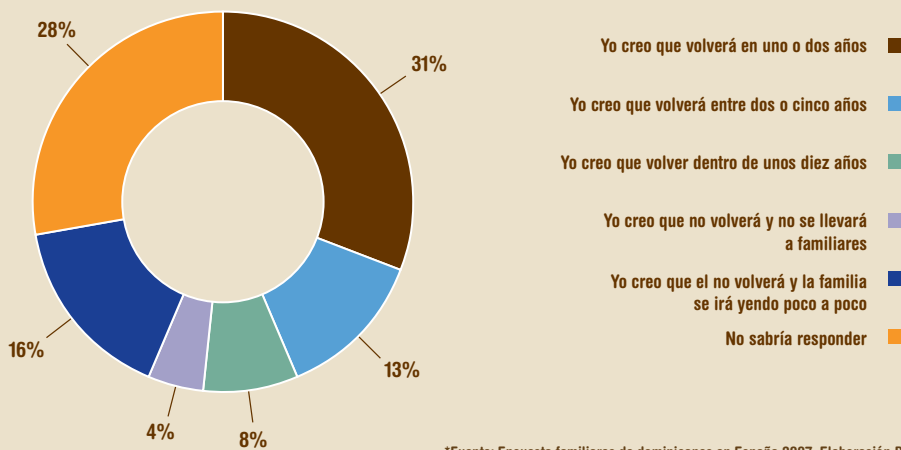
El análisis de la posible relación existente entre el retorno y la valoración de la experiencia de vivir en España es mucho menor de lo que pudiera parecer, sólo en el caso de personas que están muy satisfechas en España aumenta la proporción de personas que no quieren volver a República Dominicana.

La comparación con la perspectiva de retorno que muestran los familiares de los emigrantes dominicanos en España, muestra una interesante conclusión: las familias son más optimistas respecto al retorno de los emigrantes que ellos mismos/as.

Así, el 31% cree en la posible vuelta de su familiar en un plazo de menos de dos años, mientras que sólo un 2% de los dominicanos en España consideraban esa posibilidad como real. El 13% confía en la vuelta a medio plazo de dos a cinco años y el 8% en una vuelta a largo plazo. Sólo un 15% considera que su familiar ya no volverá a República Dominicana y que la idea es que la familia progresivamente venga a España. Otro resultado interesante a contrastar es el hecho de que un 27% de las familias no saben que hará su familiar respecto al retorno mientras que los dominicanos dudosos/as respecto a este aspecto era de un sensiblemente más elevado 44%.

En conclusión, el/la familiar del/de la emigrante tiene una valoración más clara de los planes de retorno que la propia población emigrante considerando que éste se va a producir pronto. Frente a ello, el/la dominicano/a en España permanece en un mayor estado de duda y apuesta más por el retorno condicionado o a largo plazo.

GRÁFICO 21: CUÁL ES LA SITUACIÓN MÁS PROBABLE DE SU FAMILIAR RESPECTO AL RETORNO DE SU FAMILIAR EN ESPAÑA



*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

En el abordaje que se realiza sobre la perspectiva de retorno desde los familiares de los emigrantes en España se puede observar curiosamente una tendencia contrapuesta a la obtenida en los datos cuantitativos. En general, los informantes de este estudio respondieron de manera negativa a la pregunta sobre los planes de retornar que tienen sus familiares que emigraron a España. Consideran que lo más probable es que los hijos/as se reúnan con ellos en vez de que los emigrantes regresen definitivamente al país.

Por último a la hora de abordar el retorno, se quería conocer si en el posible planteamiento de vuelta definitiva a República Dominicana se había planificado el lugar donde se retornaría y si estaba en relación con el lugar de nacimiento o última provincia de residencia. Los resultados sobre el lugar donde se orientaría el retorno definitivo a República Dominicana se encuentran en un punto intermedio entre su lugar de nacimiento más orientado en la zona Suroeste y su último lugar de residencia más orientado en el Distrito Nacional.

Se sabía que se ha producido un significativo trasvase de personas nacidas en provincias como Barahona, Barohuco, Azua y San Cristóbal a Santo Domingo. Pues bien a la hora de plantearse el retorno definitivo a República Dominicana se podría decir que se repartiría el retorno entre las provincias de nacimiento y las provincias de residencia. Así, Barahona, Barohuco, Azua, Independencia, San Cristóbal recuperarían parte de la

población emigrante que marchó al Distrito Nacional antes de partir desde ahí hasta España. Aún así, casi la otra mitad de la población que realizó migraciones internas a Santo Domingo volvería a esta provincia de manera definitiva cuando acabará su aventura española.

TABLA 17: COMPARATIVA PORCENTAJES LUGAR DE NACIMIENTO, DE RESIDENCIA ANTES DE PARTIR PARA ESPAÑA Y LUGAR DE RETORNO PLANIFICADO

PROVINCIAS	% LUGAR DE NACIMIENTO	% LUGAR DE RESIDENCIA	% LUGAR DE RETORNO
Azua	11,11	1,70	9,97
Bahoruco	9,45	2,30	5,82
Barahona	9,55	4,70	8,06
Dajabon	1,66	1,20	1,23
Distrito Nacional	23,88	69,80	44,46
Duarte	1,75	0,90	0,90
El Seybo	0,19		
Elias Piña	0,29		
Españat	0,58	0,90	0,34
Hato Mayor	0,39	0,30	0,11
Independencia	9,06	1,50	4,93
La Altagracia	0,58		0,78
La Romana	0,49		0,34
La Vega	3,31	2,60	2,24
María Trinidad Sánchez	1,75		1,12
Monseñor Nouel	0,49	1,70	1,12
Monte Cristi	0,29	0,60	0,22
Monte Plata	0,68	0,30	0,34
Peravia	1,46	0,60	1,01
Puerto Plata	3,31	2,30	2,35
Salcedo	1,27	0,30	1,01
Samana	0,68		0,45
San Cristobal	7,80	2,00	7,05
San Juan	5,26	0,90	2,35
San Pedro de Macoris	0,58	0,90	0,78
Sánchez Ramírez	1,17		0,90
Santiago	2,14	4,10	1,79
Santiago Rodríguez	0,39	0,30	0,11
Valverde	0,39	0,30	

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

CAPÍTULO 4

Los impactos económicos de la emigración a España: Perspectiva comparada España República-Dominicana



CAPÍTULO 4. Los impactos económicos de la emigración a España: Perspectiva comparada España República-Dominicana

1. INTRODUCCIÓN

En el presente capítulo se va a desarrollar los apartados referentes a aspectos económicos de la inmigración, se subdividen en los siguientes áreas temáticas: remesas, gastos de consumo y endeudamiento, inversiones, emprendimiento y conocimiento de programas de apoyo al emprendimiento.

En primer lugar, se desarrolla el trabajo realizado en el campo del conocimiento de la cuantía, gestión, vías de envío de remesas, etc. Se trata de conocer la gran parte de los aspectos que afectan a uno de los principales elementos que se están trabajando a la hora de gestionar políticas de codesarrollo: las remesas. En este apartado ahondamos en quienes envían o gestionan, la periodicidad, los agentes de envío y los gastos asociados, la distribución de este gasto, etc.

En el siguiente apartado se trabaja el consumo, el gasto y el endeudamiento de las personas dominicanas en España para tener una idea aproximada de su disponibilidad financiera y su nivel real de endeudamiento.

En el siguiente bloque se analizan las grandes inversiones (viviendas, tierras, vehículos, negocios) que realizan los inmigrantes dominicanos en España tanto en su país de origen como en el país receptor. En el sexto apartado se estudia al impacto del emprendimiento entre la población dominicana en España, proyectos empresariales que

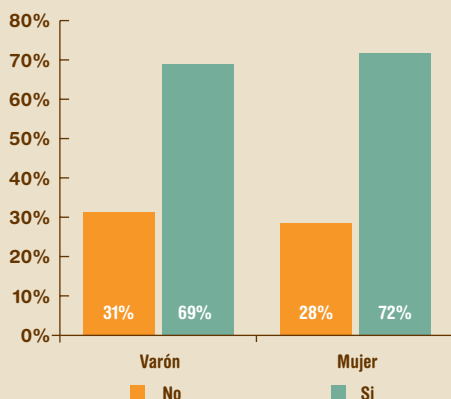
se barajan, en que país, etc. Por último, se ha valorado cual es el conocimiento que se tienen de programas de apoyo al emprendimiento descubriendo que se está en un nivel muy bajo de conocimiento.

2. LAS REMESAS

El envío de remesas aparece como la principal estrategia de mejora de las condiciones de vida de las familias de los inmigrantes de República Dominicana en España.

La proporción de dominicanos que envían remesas a República Dominicana es levemente inferior a la que se da en el conjunto de los latinoamericanos/as. Así en un estudio reciente sobre remesas del colectivo latinoamericano realizado por el Banco Interamericano de Desarrollo con una muestra de 1.000 personas de esta región, el 76% de los mismos/as afirmaban enviar remesas a sus países. En nuestra investigación es el 71% de los dominicanos residentes en España afirman enviar remesas a República Dominicana.

GRÁFICO 22: ENVÍA REMESAS A SUS HIJOS/AS O FAMILIARES EN REPÚBLICA DOMINICANA SEGÚN GÉNERO



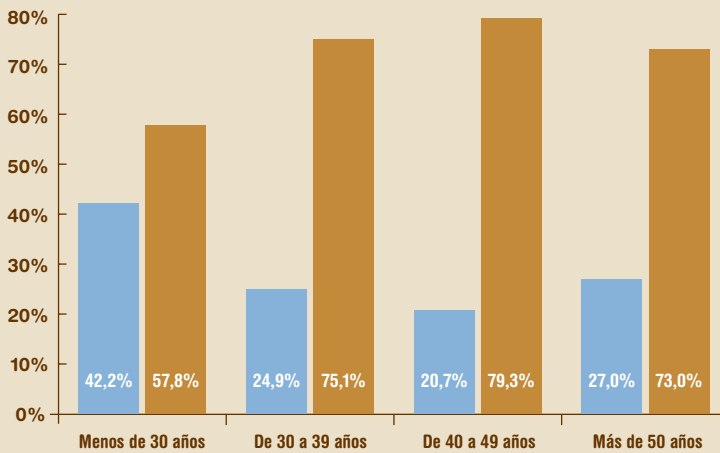
*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

En el cuestionario realizado a las familias de inmigrantes dominicanos en España que residen en República Dominicana, una proporción superior afirmaba recibir remesas en sus hogares el 83% de las familias entrevistadas. Las diferencias porcentuales que se encuentran en ambos datos cotejados se deben al hecho de que en los hogares de dominicanos en España puede haber varios familiares emigrados/as, algunos/as de los cuales pueden enviar remesas y otros/as no. Es por ello, la proporción de hogares con ingresos por remesas debe de ser superior al número de personas que envían remesas, por el impacto de varios emigrantes dominicanos en España por hogar.

Las mujeres dominicanas afirman en mayor medida que los varones, enviar remesas, (72% frente a 69%) aunque la diferencia en el límite de nuestro error muestral (algo más de $\pm 2.5\%$)

hace pensar que este dato no sería concluyente estadísticamente hablando. Según la edad los menores de 30 años es el grupo que menos envíos vía remesas, al realizar solamente el 58% frente a las personas de 40-50 años donde el 80% envían remesas. Esta carencia de envíos de remesas en las edades más jóvenes está condicionada por factores como no tener hijos/as, venir en reagrupación familiar, etc.

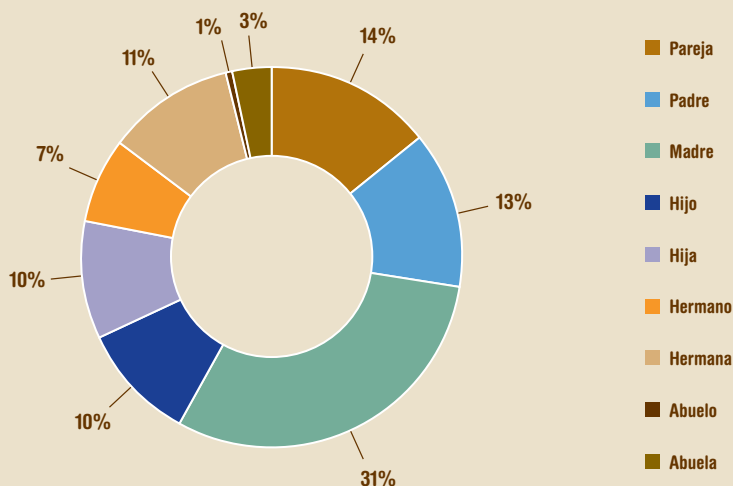
GRÁFICO 23: ENVÍA REMESAS A SUS HIJOS/AS O FAMILIARES EN REPÚBLICA DOMINICANA SEGÚN EDAD



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

2.1 GESTIÓN FAMILIAR DE LAS REMESAS

En los cuestionarios de España y República Dominicana se preguntaron por quienes eran las personas que recibían las remesas desde España y se encargaban de la gestión de las mismas. Las respuestas son similares a pesar de que la persona entrevistada es diferente. Así en los resultados obtenidos en República Dominicana entre los miembros de la familia del emigrante en España muestran que la figura que recibe en mayor medida los ingresos es la madre con el 31% de las respuestas, con una proporción muy superior a otros actores relevantes como pareja, padre, hermana, hijo o hija.

GRÁFICO 24: QUIÉN RECIBE Y GESTIONA EL ENVÍO DE DINERO DESDE ESPAÑA SEGÚN EL/LA FAMILIAR DEL/DE LA EMIGRANTE DOMINICANO/A

*Fuente: Encuesta familiares de dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

El análisis de la información obtenida en España muestra una tendencia similar: la madre es la figura más destacable entre los familiares que gestiona el dinero, seguida de la hermana y pareja en esta ocasión y el padre se sitúa en cuarto lugar.

TABLA 18: QUIEN RECIBE Y GESTIONA EL ENVÍO DE DINERO DESDE ESPAÑA SEGÚN EL/LA EMIGRANTE ENTREVISTADO/A

PARENTESCO	%RESPUESTAS
Mi pareja	12,6
Algún hijo/a mayor	9,3
Mi pareja y mis hijos/as	2,7
Mi madre	28,1
Mi padre	9,9
Mi padre y madre	5,3
Algún abuelo/a	5,3
Algún tío/a o primo/a	4,2
Hermana	12,8
Hermano	5,7
Algún amigo	0,8
Alguna amiga	1,7
Otros especificar	1,7

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

El género del/de la inmigrante condiciona la confianza en los diferentes miembros familiares. Las mujeres muestran desconfianza hacia su pareja masculina y prefieren dar la gestión de las remesas a la madre o hermana, seguida del padre y en último término la pareja. El varón, por el contrario, sí confía en la gestión de las mujeres, por ello madre y pareja presentan niveles muy similares de confianza siendo superior en el caso de las madres. Incluso las hermanas se encuentran en un nivel de gestión de las remesas similares al padre.

En este sentido el análisis cualitativo de grupos de discusión y focus group da pistas sobre esta tendencia. En un primer momento las mujeres inmigrantes dominicanas en España sobre todo del Suroeste confiaron en sus parejas para la gestión económica pero dicha gestión se valoró como inadecuada por parte de las emisoras de remesas. Se produjo un abandono por parte de los esposos del trabajo remunerado, un gasto en actividades de ocio como la bebida, nuevos emparejamientos y el consiguiente mantenimiento económico de la nueva mujer con el dinero de la esposa o pareja emigrada, etc.

Esta situación llevó a restablecer nuevas estrategias de gestión económica de las remesas de mujeres inmigrantes hacia las mujeres madres y hermanas. Por el contrario, los varones no muestran esa desconfianza en la gestión de sus parejas femeninas, ya que estas situaciones de mala gestión no se han dado cuando las esposas o parejas gestionan el dinero. La figura materna es la que más elevada confianza aporta para varones y mujeres dominicanos.

El hecho de que sean las mujeres-madres y esposas las principales gestoras del dinero enviado condiciona otro tipo de gasto más orientado a los bienes y servicios más elementales que en el caso de los varones. También que sean las madres quienes gestionen los ingresos de la inmigración, puede afectar directamente a las inversiones productivas tal vez más conservadoras en esta área.

TABLA 19: QUIEN RECIBE Y GESTIONA EL ENVÍO DE DINERO DESDE ESPAÑA SEGÚN EL GÉNERO DEL/DE LA EMIGRANTE ENTREVISTADO/A

PARENTESCO	VARÓN	MUJER
Mi pareja	27,80	8,80
Algún hijo/a mayor	6,50	13,60
Mi pareja y mis hijos/as	4,50	2,70
Mi madre	31,80	35,00
Mi padre	10,20	12,80
Mi padre y madre	5,70	6,80
Algún abuelo/a	9,40	4,90
Algún tío/a o primo/a	4,90	5,10
Hermana	10,20	18,10
Hermano	6,50	7,00
Algún amigo	1,60	0,60
Alguna amiga	0,40	2,90

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

La valoración que se realiza sobre la gestión del dinero tiende a ser positiva por parte de los inmigrantes dominicanos en España. Así, un mayoritario 55% la considera buena, un 13% muy buena y un 23% regular. Las personas que tienden a valorar como mala o muy mala la gestión del dinero representan un escaso 4% y 3% respectivamente.

No se observan diferencias sustanciales entre la gestión del dinero y el/la familiar que se ocupa de la misma, todos/as ellos tienden a tener valoraciones positivas.

2.2 PERIODICIDAD Y CUANTÍA DE LOS ENVÍOS

La periodicidad de los envíos es significativamente elevada, así a los hijos/as se les envía mensualmente en el 95% de los casos, a otros/as familiares se hace en el 84% de los casos con esta periodicidad. Ambos porcentajes se encuentran por encima del parámetro del 61% de envíos mensuales del estudio del Banco Interamericano de Desarrollo: Remesas de España a Latinoamérica. Así pues, la frecuencia de envío es más elevada en el caso de los dominicanos en España que otros latinoamericanos/as ya que lo hacen con una periodicidad mensual muy generalizada mientras que según el estudio mencionado anteriormente la periodicidad más habitual es la mensual entre los latinoamericanos/as, un 32% envían remesas con menor frecuencia que mensual (varias veces o una vez al año).

Según los dominicanos residentes en España se envía una cantidad media de 232 euros, generalmente de carácter mensual.

Las familias de dominicanos en España afirman recibir una cuantía de 10.063 pesos dominicanos de media como remesas, lo que significa al cambio de 1 euro 46,5 pesos una media de 217 euros. También se está hablando de cuantías eminentemente mensuales. En el contexto dominicano estos ingresos son muy elevados porque según la encuesta ENHOGAR 2005 el 80% de los hogares dominicanos tienen ingresos inferiores a los 9.000 pesos dominicanos, ello muestra como una familia con un/a emigrante dominicano en España es un familia enriquecida dentro de la estructura socioeconómica de su país.

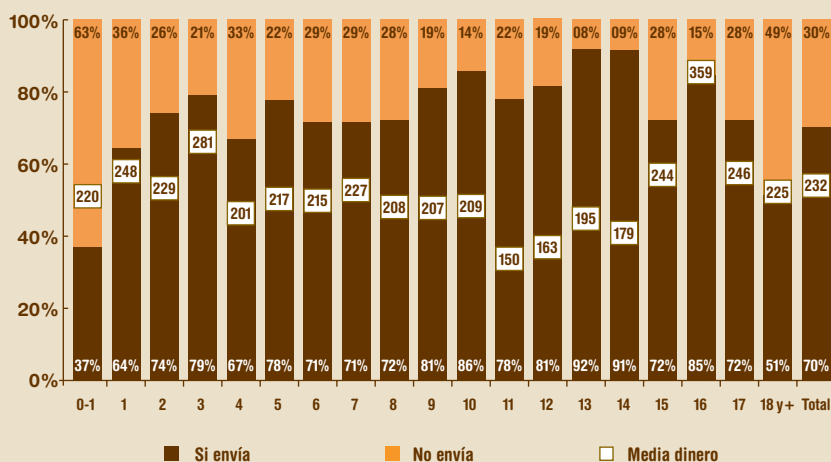
Una de las hipótesis que se consideraban posibles era que existiera una relación entre el tiempo en España del/de la inmigrante dominicano/a y su capacidad de envíos económicos a República Dominicana. En el Gráfico 25, se observa que existen algunas pautas de desarrollo del envío de remesas a tener presentes. Al principio de la llegada del/de la inmigrante dominicano/a, especialmente el primer año, los envíos de remesas son mucho menores de la media. La razón de esta falta de remesas son claras en este grupo todavía no hay una regularización, unas fuentes de ingresos vía trabajo estables, hay deudas que pagar a los acreedores y solo el 37% pueden realizar ingresos vía remesas. Por otro lado, entre los recién llegados/as también existe una proporción significativa de personas que vienen por reagrupación familiar y que suelen ser personas más jóvenes que están terminando un formación y tienen a sus progenitores como actores principales del envío de remesas.

A partir de ese primer año va subiendo hasta el tercer año progresivamente la cifra de envíos hasta estabilizarse. En el año cuarto y quinto se observa una bajada y subida muy sensible estabilizándose la tendencia en el año sexto, séptimo y octavo. Desde el año noveno hasta el catorceavo las proporciones de envíos son sensiblemente superiores a la media pero las cuantías tienden a ser más bajas. Entre el quinceavo año y el décimo octavo las cuantías son más elevadas pero el volumen de personas que envían es menor. A partir de décimo octavo año bajan de nuevo la proporción de personas que envían dinero y la cuantía.

Estos resultados muestran que tanto al principio como al final del proyecto inmigratorio las remesas pierden importancia, al principio por falta de financiación para los envíos, al final por cierto distanciamiento de los compromisos con el núcleo familiar que probablemente ya se encuentre en España reagrupado, especialmente hijos/as.

Si esto es así se puede afirmar que las remesas tienen un ciclo de duración óptimo que se sitúa entre los tres y los diecisiete años de estancia en España y ese ciclo económico habrá de ser tenido en cuenta para desarrollar políticas futuras.

GRÁFICO 25: EXISTENCIA DE ENVÍOS DE REMESAS A REPÚBLICA DOMINICANA Y CUANTÍA MEDIA DE LAS MISMAS SEGÚN AÑOS EN ESPAÑA



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

Uno de los factores más determinantes del envío de remesas a República Dominicana es la existencia de hijos/as en el país. Así entre el grupo que no envían remesas el 53% no tienen hijos/as en República Dominicana, mientras que en el grupo de los que si envían remesas sólo el 30% no tienen hijos/as en el país. Por otro lado, se observa un crecimiento de la cuantía de dinero que se envía a República Dominicana en función del número de hijos/as que todavía reside allí.

Las mujeres dominicanas suelen enviar una cuantía inferior de dinero como media (221 euros frente a los 250 euros de los varones), lo que es debido a los menores ingresos por trabajo de las mujeres situadas en sectores económicos como el servicio doméstico donde los salarios son inferiores.

2.3 AGENTES QUE INTERVIENEN EN EL ENVÍO DE REMESAS

Las remesadoras es el agente de envío de dinero más relevante, así casi la totalidad de las remesas desde España llegan vía remesadora, en total el 93% frente al 5% de los bancos y el 2% de amigos/as y conocidos/as.

Es significativo señalar el amplio éxito de las remesadoras, aún cuando el envío que se realiza tiene unos costes sensiblemente superiores a los que se da desde entidades financieras. Así, el costo medio por envío a través de remesadora se sitúa en 5.6 euros mientras que si se realiza por un banco el coste es inferior a la mitad, siendo éste de 2.6 euros.

El estudio sobre remesas en la población latinoamericana antes mencionado, mostraba proporciones inferiores de uso de remesadora por parte de los dominicanos, el 77%, aún así eran los dominicanos el grupo de latinoamericanos que más remesas enviaban por esta vía frente al resto de los inmigrantes latinoamericanos/as, el 61%. Nuestro estudio posee una muestra mucho más elevada de encuestas 1030 en España y 1000 en familias dominicanas, lo que permite afirmar que la proporción extraída es mucho más exacta.

Así mismo Leonora Suki afirmaba en un estudio reciente que el 93% de los dominicanos preferían el envío mano a mano propio de las remesadoras. El porqué de la confianza en las remesadoras y la carencia de la misma en los bancos nos lo pueden explicar diferentes estudios realizados sobre remesas entre ellos el de la Profesora Suki. En este estudio se señala la relevancia de las crisis del sistema bancario, con la quiebra reciente de varios bancos, muchas de ellas muy recientes en el tiempo, para no terminar de adquirir confianza en el mismo. Frente a ello las remesadoras se han convertido en un actor activo desde el primer momento y genera mayor confianza para el/la inmigrante y sus familias. Por otro lado, diferentes autores señalan el obstáculo financiero que la excesiva confianza en las remesadoras tiene para la economía productiva. Así la remesadora suele trabajar con dinero de mano a mano, lo que impide canalizar el ahorro, lo que a la larga podría repercutir sobre actividades productivas de reinversión y fomenta su gasto en bienes y servicios de primera necesidad. Los resultados obtenidos en apartados anteriores sobre el uso de las remesas muestra que efectivamente la tendencia que se está dando de consumo se orienta hacia bienes de primera necesidad.

Las principales remesadoras a partir de las cuales se envía el dinero a República Dominicana serían según cuota de mercado: Ria Envía con el 32%, Quisqueyana, con

casi el 9% de cuota de mercado, Uno Money Transfer con el 7%, R.D. con el 6.6%, Universal de Envíos con el 5.6% y Western Union con el 4.8%. Todas ellas representan el 64.6% de todo el mercado de remesas.

TABLA 20: PRINCIPALES REMESADORAS QUE ACTÚAN COMO INTERMEDIARIOS DE ENVÍO DESDE ESPAÑA A REPÚBLICA DOMINICANA

REMESADORA	%ENVÍOS
Ria Envía	31,9%
Quisqueyana	8,6%
Uno Money Transfer	7,0%
R.D.	6,6%
Universal de Envíos	5,6%
Western Union	4,8%
Eurofil	4,2%
Money Change	4,2%
Telegiro	3,8%
Pronto Envío	3,7%
Money Gram	3,5%
Continental	3,3%
Money Transfer	2,8%
Jorge Envío	2,2%
Otras remesadoras	1,8%
Inter Envío	1,3%
Euro Envío	1,2%
Mundial Envío	1,2%
Safe	1,2%
Imperio de Envío	0,7%
Locutorio	0,5%

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

TABLA 21: PRINCIPALES ENTIDADES FINANCIERAS QUE ACTÚAN COMO INTERMEDIARIOS DE ENVÍO DESDE ESPAÑA A REPÚBLICA DOMINICANA

BANCO	%ENVIOS
La Caixa	42,1%
Banco Santander	19,3%
Caja Madrid	12,3%
BBVA	8,8%
Popular	5,3%
Santander	5,3%
Banco Penedes	1,8%
Banco Reservas	1,8%
Central Hispano	1,8%

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

2.4 DESTINO DE LAS REMESAS

El análisis de los lugares a donde están llegando los envíos de dinero en forma de remesas permite visualizar cuáles están siendo las zonas más favorecidas por esta inyección económica. Para obtener esta información se ha utilizado el cuestionario a dominicanos residentes en España y se ha comparado con los lugares de nacimiento y de última residencia.

Los resultados muestran de nuevo una tendencia que ya se observaba en el lugar de retorno deseado por parte de los dominicanos en España: si bien uno de cada tres envíos de dinero se concentran en el Distrito Nacional este era el último lugar de residencia de dos de cada tres dominicanos que emigraron a España, una parte muy importante de los cuales nacieron y crecieron en el Suroeste pero emigraron a Santo Domingo antes de partir a España. Pues bien, parece ser que hay fuertes lazos en la zona Suroeste pues al menos cuatro provincias concentran una parte muy significativa del dinero que se envía, Azua, Bahoruco, Barahona e Independencia, la existencia de algunos familiares en esta zona justifica el envío a la misma de remesas y explica el hecho de que a largo plazo se piense volver a la misma.

TABLA 22: COMPARACIÓN PROVINCIAS LUGAR DE NACIMIENTO, RESIDENCIA Y LUGAR ENVÍO DE DINERO

PROVINCIAS	% LUGAR DE NACIMIENTO	%LUGAR DE RESIDENCIA	%LUGAR DE ENVÍO DINERO
Azua	11,11	1,70	11,70
Bahoruco	9,45	2,30	8,50
Barahona	9,55	4,70	8,90
Dajabon	1,66	1,20	2,00
Distrito Nacional	23,88	69,80	35,50
Duarte	1,75	0,90	1,50
El Seybo	0,19		
Elias Piña	0,29		0,20
Espailat	0,58	0,90	0,40
Hato Mayor	0,39	0,30	
Independencia	9,06	1,50	8,50
La Altagracia	0,58		0,20
La Romana	0,49		0,10
La Vega	3,31	2,60	2,40
María Trinidad Sánchez	1,75		0,90
Monseñor Nouel	0,49	1,70	1,30
Monte Cristi	0,29	0,60	0,40
Monte Plata	0,68	0,30	0,40
Peravia	1,46	0,60	1,50
Puerto Plata	3,31	2,30	1,80
Salcedo	1,27	0,30	1,10
Samana	0,68		0,20
San Cristobal	7,80	2,00	5,10
San Juan	5,26	0,90	3,20
San Pedro de Macoris	0,58	0,90	0,50
Sánchez Rámirez	1,17		0,90
Santiago	2,14	4,10	2,50
Santiago Rodríguez	0,39	0,30	0,10
Valverde	0,39	0,30	

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

2.5 DISTRIBUCIÓN DEL GASTO DE LAS REMESAS

Los resultados sobre distribución de gasto de las remesas muestran que la mayor parte de los gastos se concentran primero en la alimentación, en segundo lugar en la salud: médicos y medicinas, en tercer nivel se encuentra la ropa, el colegio y la construcción y mejora de la vivienda. En otros estratos inferiores se encuentran los gastos en muebles, electrodomésticos o servicios personales como peluquería. Bienes y servicios como servicio doméstico y jepetas, motores, vehículos suponen un volumen de gasto muy pequeño en su conjunto. Como era de esperar, el último apartado de gasto era la inversión en negocios.

La estructura de gasto que manifiestan tener las personas en República Dominicana con las remesas se concentra pues en los niveles de primera necesidad. Evidentemente ello no quiere decir que no puedan tener determinados “lujos” como más electrodomésticos, o ir más veces a la peluquería que sus compatriotas sin familiares fuera de República Dominicana. Lo que se quiere decir es que el gasto sigue una estructura de consumo propia de una sociedad que necesita cubrir totalmente las primeras necesidades (alimentación, salud, alojamiento, educación) y son estos apartados los que se cubren prioritariamente dejando algún excedente para niveles más superfluos de consumo. El emprendimiento es el último nivel en este sentido ya que supone la última partida de gasto en volumen.

Con estos resultados en la mano se entiende mejor la positiva valoración que se realiza desde España por los inmigrantes dominicanos del dinero que se administra, ya que está siguiendo en general, una estructura de satisfacción de necesidades básicas.

En 2004 la profesora Suki toma los resultados de una encuesta realizada por Bendixen y asociados. Los resultados muestran que el 60% del gasto va al consumo familiar, el 17% a educación, el 5% a ahorro, el 5% a inversión en negocios y el 4% a compra de propiedades. Así pues se corrobora una estructura de gasto similar a la encontrada en nuestro estudio, lo que plantea que no han existido excesivos cambios en la estructura de gasto de las remesas en los últimos años.

TABLA 23: FRECUENCIAS DE DISTRIBUCIÓN DE GASTOS CON LAS REMESAS QUE SE ENVÍAN DESDE ESPAÑA

APARTADOS GASTOS	TODO	MUCHO	ALGO	NADA	NS/NC
Alimentación	22,80	32,21	40,17	2,90	1,93
Ropa	7,04	12,86	45,51	25,85	8,70
Colegios	8,29	10,49	34,15	36,83	10,20
Medicinas y médicos	14,27	15,48	50,18	14,39	5,70
Construcción o mejora de la vivienda	5,72	11,45	21,56	48,36	12,90
Muebles, electrodomésticos	6,22	3,41	31,22	45,12	14,02
Motores, carros privados, jepetas	2,93	3,91	16,26	56,72	20,17
Servicio doméstico	2,43	1,46	15,05	58,74	22,30
Otros servicios personales (peluquerías, estéticas, deportes, etc)	5,83	3,16	31,19	42,11	17,70
Inversiones en negocios	2,32	2,20	10,64	60,15	24,70

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

2.6 APROXIMACIÓN DISCURSIVA AL USO Y GESTIÓN DE LAS REMESAS

El envío de remesas es una de las primeras cuestiones que aparece sobre la mesa en el momento de orientar la emigración a España. La remesa tiene una doble función: por un lado, es el medio de mejora de las condiciones de vida de la familia, por otro lado, se interpreta como un pago dirigido a determinados miembros familiares que se ocupan de aspectos como el cuidado del hogar o de la familia. Aportar remesas al grupo familiar aparece como una obligación para el/la emigrante del mismo modo que mantener una comunicación fluida con la familia para ayudar a gestionar los conflictos y problemas que aparezcan durante sus ausencia.

La información aportada en República Dominicana a través de focus group y entrevistas muestra que los familiares, han estandarizado quién administra las remesas según los casos. Existe una relación entre la atención de los menores y el envío de las remesas lo que termina condicionando la mayor presencia de gestión femenina de las remesas pues son las que generalmente se quedan con el cuidado de los menores.

Los varones confían en las mujeres y madres como gestoras de las remesas, son las mujeres dominicanas las que han perdido confianza en los varones como gestores. Esta realidad se ha ido construyendo en los primeros años cuando la gestión de las remesas por parte de los varones esposos en determinadas zonas del Suroeste fue considerada como nefasta por las primeras inmigrantes, y se produjo abandono de la actividad laboral, gastos en ocio abundante y manutención de las amantes de los esposos. Esta situación llevó a las mujeres a replantearse la estrategia de gestión dejando en mano de la madre principalmente la gestión del dinero, confiando también en esta figura para un cuidado más profundo de los menores que el que recibían por parte del padre.

Como se ha podido observar en el análisis cuantitativo, las remesadoras son el elemento de mayor confianza de los inmigrantes. Desde el estudio cualitativo en República Dominicana se señala que sobre todo en el Suroeste, las agencias de envío de remesas son preferidas a los bancos comerciales. Los representantes de asociaciones del Suroeste relatan: “mandan las remesas y les llegan a través de mensajeros en motor. No utilizan bancos porque los bancos son muy lentos para entregar el dinero. Aquí hay un solo banco y se hacen muchas filas en los bancos. La agencia es más cara que mandarlo por el banco, pero es más rápida. Es mejor para uno que se lo lleven a la casa”. Sin embargo, ya se ha comentado como este tipo de envío mano a mano condiciona un tipo de gasto de mayor subsistencia y dificulta el ahorro y la reinversión.

Desde el cualitativo de República Dominicana, se señala que la persona emigrante, en el recibo que enviarán a la casa de los familiares, escribe la forma de distribución del dinero que se envía lo que condicionará una gestión autónoma de quien recibe el dinero que habrá de seguir las directrices de quien envía la remesa.

Con respecto al gasto realizado con el dinero que se emite desde España, las familias de inmigrantes dominicanos en España señalan que cuando hay una hipoteca que pagar este aspecto se convierte en el más urgente y relevante. Luego que se cumple con el pago de la hipoteca o de un préstamo, entonces se distribuían las remesas dándole la prioridad a la manutención de los hijos/as o de los padres. Ya se podía hacer una distribución más amplia que tomara en cuenta las necesidades de los habitantes de la casa en donde se enviaba.

Es decir, que aunque hay una persona que administra, muchos padres y madres envían dinero aparte para sus hijos/as, para que estos puedan manejarlos a su antojo. Un hijo relató: “y aparte me manda mil pesos. Lo de la ropa viene aparte. Con ese dinero, cuando veo algo que me gusta, lo compro”.

Otra de las cuestiones que trató de abordarse en el trabajo cualitativo en España y República Dominicana es si el envío de remesas continuaba una vez los hijos/as llegaban a España. En algunos casos sí se sigue mandando remesas a los padres o a hermanos/as, aunque ya los hijos/as no sean su responsabilidad y ya se hayan reunido con los padres en España. “Hay también remesas que vienen para sostener a los padres, aunque los nietos ya no vivan con ellos”.

Lo que sí se reporta es que la regularidad o el monto de las remesas disminuye, por razones de que las personas emigrantes tienen mayor gasto en España, porque sus hijos/as están viviendo ahora con ellos. Los datos obtenidos sobre el tiempo de envío y la cuantía corroboran esta tendencia a partir de cierto momento probablemente coincidente con la agrupación familiar la cuantía o la periodicidad del envío de remesas.

Las hermanas de emigrantes, perciben, por ejemplo, que sus madres no quieren que sus nietos/as se vayan a España o con otro miembro de la familia, porque temen perder esas mensualidades a las cuales se han acostumbrado. Más aún, entre las madres entrevistadas se observó una tendencia a criticar el hecho de que los padres se llevaran sus hijos/as a España, como si esto fuera un hecho perjudicial para los jóvenes. Probablemente estas abuelas, al enfatizar las dificultades que podrían enfrentar sus nietos/as si se marchan con sus padres y madres, intentan retrasar o impedir que las remesas que recibe, se agoten o disminuyan.

Y es que se relataron casos en donde las remesas son suspendidas, porque además del gasto que implican los hijos/as que se van a vivir a España, ya no existe una razón para mandar remesas mensualmente. Algunos/as dicen que les mandan algún dinero de regalo ocasionalmente o que ya definitivamente no les mandan.

Las madres defienden el deber de sus hijos/as de mandarles dinero por razones tales como: “Ellos tienen la misma responsabilidad con nosotros porque si ellos vinieron al mundo, fue por nosotros y uno tiene que considerar los trabajos que pasamos. Y además yo fui que di el dinero para que se fuera. Deben seguir mandando”. El hijo o la hija emigrante, en estos casos, es percibida como una inversión que debe rendir buenos réditos por tiempo indefinido porque le dieron la vida y le dieron un préstamo (aún cuando ya lo hayan pagado).

Un beneficio que continuaba, aún si los hijos/as se hubieran reunido ya con sus padres, fue que si los familiares vivían en una casa de la propiedad del emigrante, podían

seguir viviendo en ella, sin tener que pagar renta. El concepto es: “cuidándole la casa”. Esta situación explica la elevada proporción de personas que viven en viviendas pres-tadas evidentemente por el/la emigrante en España.

Se ha detectado ciertas tendencias de aumento de los miembros de la familia que viven cuando aparece la llegada de remesas. En ocasiones los hermanos/as eman-cipados vuelven al hogar con sus proles para disfrutar de los ingresos extras que suponen esta inyección económica. Esta situación tiene efectos perniciosos porque al aumentar el número de miembros que viven de las remesas disminuye el bienestar familiar que puede darse con este nuevo ingreso.

3. CONSUMO Y GASTOS DE LOS INMIGRANTES DOMINICANOS EN ESPAÑA

La media de gastos en créditos y alquileres de aquellos dominicanos que han respondido que tienen alquileres y prestamos se sitúa en 580 euros. Al menos el 30% de la muestra no ha respondido a esta pregunta sobre gasto, bien por no saber valorar este importe, bien por no tener gastos en este apartado. Así en general la media total de todos los casos (incluidos lo que no han aportado datos), baja hasta 360 euros al mes, un importe que sigue siendo significativo pero muy menor.

Las medias de la cuantía del endeudamiento suelen aumentar a medida que aumenta el tiempo en España. El menor nivel de endeudamiento aparece entre los menores de 30 años, crece entre los 30-50 años y baja de nuevo a partir de los 50 años. Las mujeres suelen endeudarse menos que los hombres.

En lo referente a préstamos, los dominicanos en España confían más en el Sistema Bancario Español y muestran más confianza en la transparencia en el pago de la deuda, etc. La Encuesta General de Medios señala que el 10% de los españoles/as

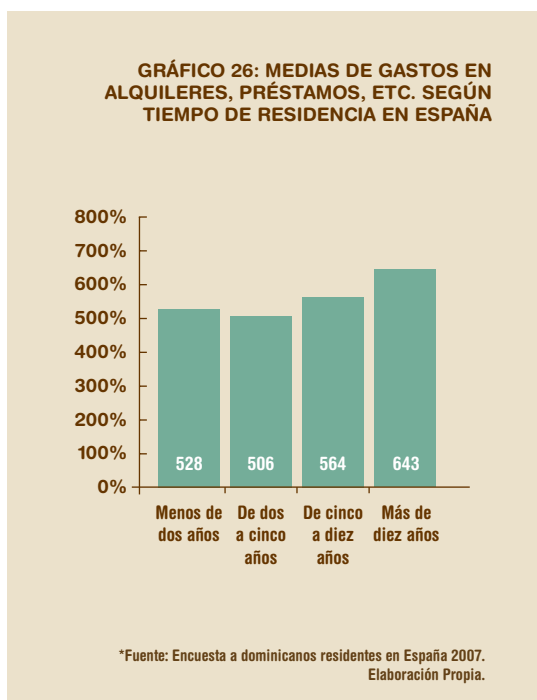
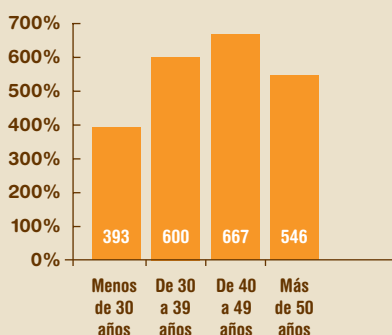
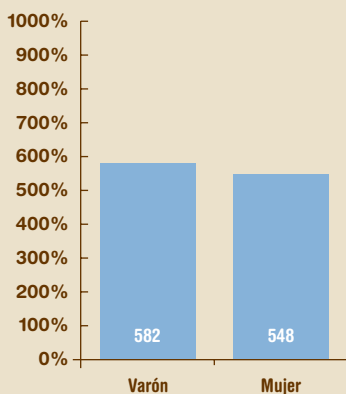


GRÁFICO 27: MEDIAS DE GASTOS EN ALQUILERES, PRÉSTAMOS, ETC. SEGÚN EDAD

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 28: MEDIAS DE GASTOS EN ALQUILERES, PRÉSTAMOS, ETC. SEGÚN GÉNERO

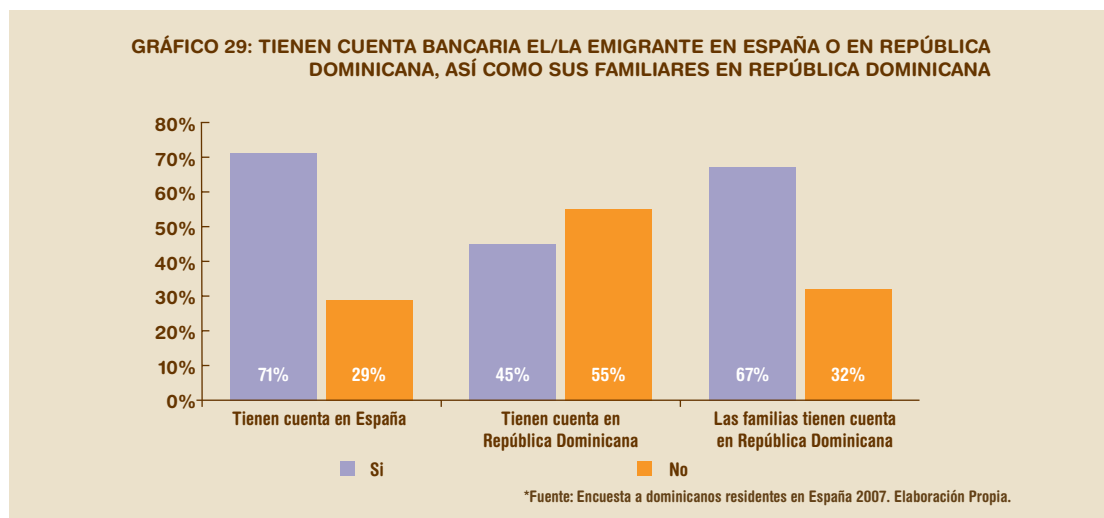
*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

tienen un préstamo personal, proporción similar a la de extranjeros/as en España e inferior a la de los dominicanos donde el 13% tienen préstamos personales. El préstamo hipotecario afecta al 18% de los españoles/as, el 12% de los extranjeros/as y el 8% de los dominicanos.

Una muestra cuantitativa de esa mayor confianza en el sistema bancario español nos la da las proporciones de dominicanos en España que tienen cuenta bancaria: el 71%, frente al 45% de los mismos/as que tienen cuenta en República Dominicana y el 67% de sus familiares en dicho país que están en la misma situación. En el estudio sobre Género, Remesas y Codesarrollo se cita un estudio de Orozco (2006) que hace referencia a que el 66% de los familiares de dominicanos fuera de República Dominicana tienen cuentas bancarias frente al 55% de la población total, resultados que casan totalmente con nuestro estudio. Del mismo modo, se menciona la escasa importancia de la banca formal en las remesas, situación que continúa en la fecha actual, con la matización de la entrada de los bancos españoles recientemente en este negocio.

Una muestra cuantitativa de esa mayor confianza en el sistema bancario español nos la da las proporciones de dominicanos en España que tienen cuenta bancaria: el 71%, frente al 45% de los mismos/as que tienen cuenta en República Dominicana y el 67% de sus familiares en dicho país que están en la misma situación. En el estudio sobre Género, Remesas y Codesarrollo se cita un estudio de Orozco (2006) que hace referencia a que el 66% de los familiares de dominicanos fuera de República Dominicana tienen cuentas bancarias frente al 55% de la

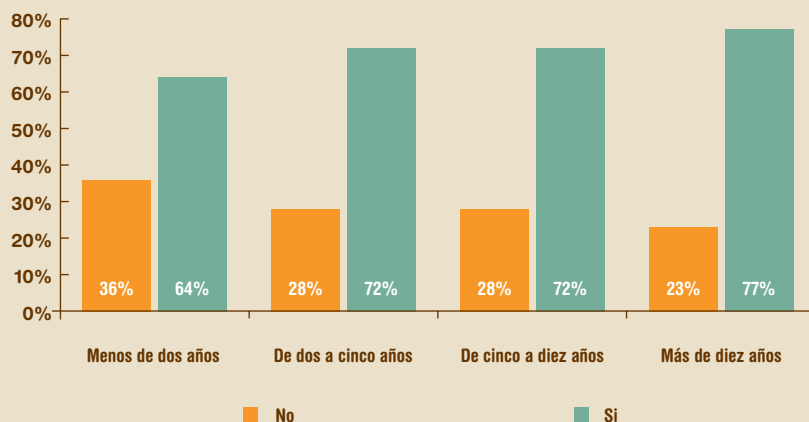
población total, resultados que casan totalmente con nuestro estudio. Del mismo modo, se menciona la escasa importancia de la banca formal en las remesas, situación que continúa en la fecha actual, con la matización de la entrada de los bancos españoles recientemente en este negocio.



Una variable que juega a favor de tener una cuenta bancaria en España es el tiempo de permanencia en España. A más tiempo más confianza en el sistema bancario español. Evidentemente, a medida que se va regularizando en el tiempo la situación de los dominicanos en España se convierte en más necesario una cuenta bancaria para nóminas, pagos vivienda, etc. A mayor edad, mayor probabilidad de tener una cuenta bancaria en España, especialmente significativo es el grupo de menos de 30 años donde el 37% carece de cuenta bancaria. No existe una relación clara entre género y bancarización de las finanzas ya que varones y mujeres tienen una proporción similar de personas con cuenta que sin ella.

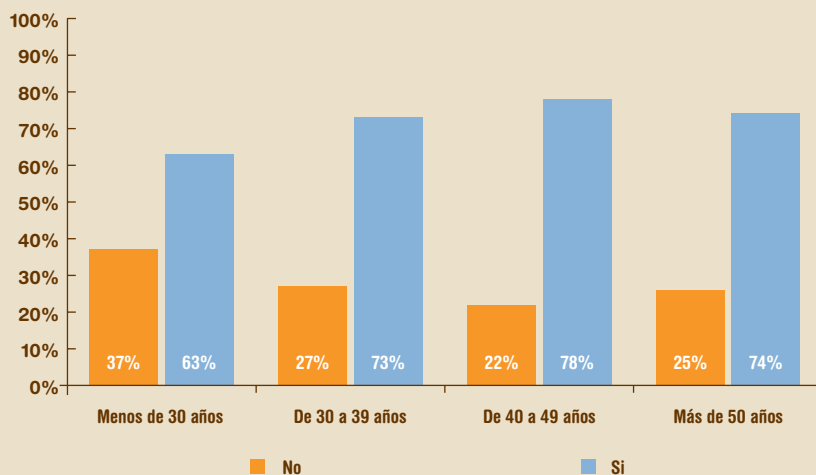
Es pertinente señalar que sí se encuentra una relación entre género y existencia de una cuenta corriente en República Dominicana, ya que los varones dominicanos en España tienen diez puntos porcentuales más de cuentas bancarias que las mujeres dominicanas. Por otro lado, la confianza de las mujeres en el sistema bancario dominicano parece muy limitada.

GRÁFICO 30: EXISTENCIA DE UNA CUENTA BANCARIA EN ESPAÑA SEGÚN TIEMPO EN ESPAÑA



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 31: EXISTENCIA DE UNA CUENTA BANCARIA EN ESPAÑA SEGÚN EDAD



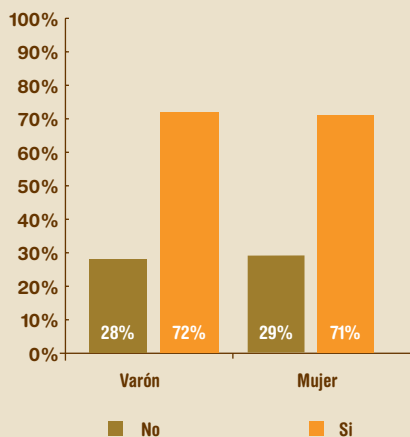
*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

Los gastos de consumo suponen un importe sensiblemente inferior quedando situado en los 331 euros de gasto en este apartado. Al igual que con los gastos de alquileres y préstamos, si consideramos toda la muestra (incluidos aquellos que no han aportado información bien porque no quieren bien porque no saben), bajan la media a 221 euros. Con estos resultados en la mano, así como con los correspondientes al envío de remesas y los ingresos mensuales, no es aventurado afirmar que no existe excesivo excedente que se pueda ubicar en ahorro. En la población dominicana las inversiones, bien en bienes inmuebles como en bienes productivos, se producirán mayoritariamente vía préstamos aumentando el nivel de endeudamiento de nuestro colectivo, siendo la vía más recurrente.

Es pertinente señalar que en el nivel de gasto en mantenimiento, la relación más significativa que se da es el género, dado que las mujeres tienden a tener un nivel superior de gastos reconocidos en mantenimiento que los varones dominicanos. Por otro lado, los menores de 30 años tienen menores niveles de gasto diario que el resto de los grupos de edad.

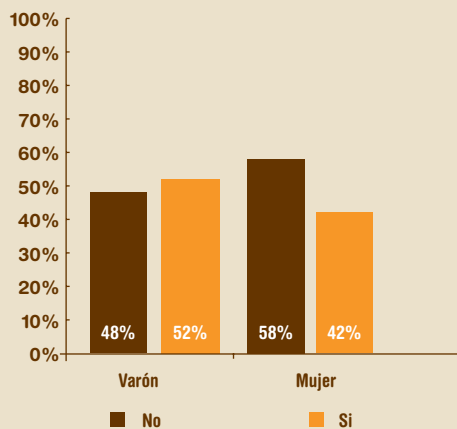
En este sentido y apoyándonos en la información que ha sido recogida en grupos de discusión e historias de vida en España, la autoimagen del/ de la dominicano/a asociado al gasto y el consumo se nutre de la idea de que son un colectivo poco dado al ahorro y sí al consumo, incluso al consumo ostentoso orientado a mostrar un mejor estatus económico. Partidas como el cuidado personal son significativas porque desde sus propias palabras se denomina pintones, gastones, consumidores/as.

GRÁFICO 32: EXISTENCIA DE UNA CUENTA BANCARIA EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO



*Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 33: EXISTENCIA DE UNA CUENTA BANCARIA EN REPÚBLICA DOMINICANA SEGÚN GÉNERO



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

Todos estos estereotipos relacionados con su forma de gestionar el dinero de sus hogares aparecen en sus discursos y expresiones sobre ellos mismos/as, especialmente en los varones.

Por otro lado, las fuertes cargas de responsabilidades económicas de los emigrantes dominicanos (deudas, remesas, gastos, viajes) obligan a tener presente cierta contención, para poder pagarse las deudas, los gastos y los viajes a República Dominicana. Es en estos viajes a República Dominicana donde el mito del/de la emigrante triunfador/a sale a relucir y tanto los dominicanos tienen que mostrar lo bien que les va en España, donde gastan sensiblemente lo ahorrado, en regalos y otros gastos.

4. INVERSIONES Y GRANDES GASTOS REALIZADOS

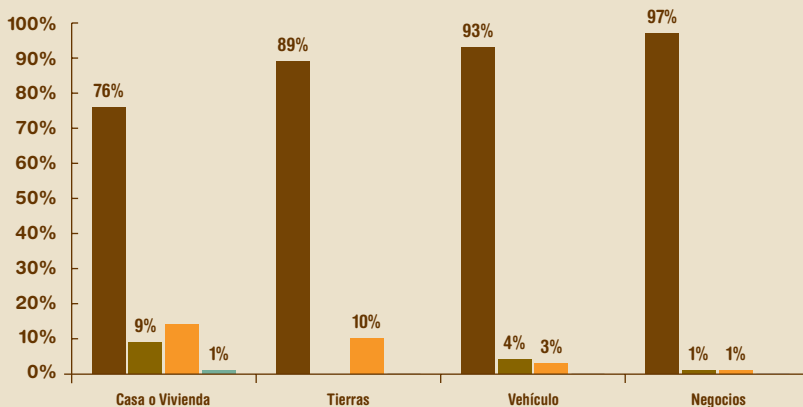
La compra de la casa tanto en España como en República Dominicana es la inversión más habitual. Las proporciones son del 9% en España y el 13% en República Dominicana, con un residual 1% que ha realizado la compra en ambos países. La vivienda en República Dominicana es uno de los grandes proyectos de los inmigrantes en España pero es un proceso que supone tiempo, requiere liberarse de las primeras deudas, conseguir una fuente de ingresos estables o una financiación y esperar unos años en su construcción mediatizada por el envío de remesas o concesión de préstamos para este fin.

La compra de tierras en República Dominicana se da en el 10% de los casos. La proporción de personas que afirman haber comprado un vehículo en España o República Dominicana es testimonial, 4% y 2% respectivamente. Por último, el desarrollo de un negocio o el emprendimiento del mismo tiene unas proporciones de impacto muy bajas solamente un 1% en España y otro 1% en República Dominicana.

El tiempo en España afecta a las inversiones que se realizan especialmente en República Dominicana porque a más tiempo en España de más dinero se dispone para poder invertir en vivienda o tierras principalmente, especialmente en el país de origen. En paralelo el tiempo en España aumenta la capacidad real de endeudamiento como se ha podido ver en otros apartados anteriores.

Cuando se quiere valorar las provincias donde existe un mayor impacto en la compra e inversión en vivienda, tierras, vehículos y negocios se observa que se está orientando

GRÁFICO 34: INVERSIONES EN VIVIENDA, TIERRAS, VEHÍCULO Y NEGOCIOS QUE HAN REALIZADO LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

a la zona de envío de remesas en proporciones muy similares, no tanto a las zonas de nacimiento de los emigrantes dominicanos ni a las zonas de última residencia. Destaca, como era de esperar, el Distrito Nacional, y la zona Suroeste de Azua, Bahoruco y Dajabon.

Los beneficios de los inversores de la emigración dominicana a España parecen que mantendrán la misma estructura territorial que hasta hora se ha visto, Distrito Nacional y zona Suroeste.

TABLA 24: COMPARACIÓN PROVINCIA, LUGAR DE NACIMIENTO, RESIDENCIA, ENVÍO DE DINERO Y LUGAR DE COMPRA EN VIVIENDA, TIERRAS, VEHÍCULOS O NEGOCIOS

PROVINCIAS	% LUGAR DE NACIMIENTO	%LUGAR DE RESIDENCIA	%LUGAR DE ENVÍO DINERO	%LUGAR DE COMPRA
Azua	11,11	1,70	11,70	12,90
Bahoruco	9,45	2,30	8,50	10,50
Barahona	9,55	4,70	8,90	11,50
Dajabon	1,66	1,20	2,00	1,00
Distrito Nacional	23,88	69,80	35,50	38,10
Duarte	1,75	0,90	1,50	0,30
El Seybo	0,19			
Elias Piña	0,29		0,20	
Espailat	0,58	0,90	0,40	0,70
Hato Mayor	0,39	0,30		4,90
Independencia	9,06	1,50	8,50	1,40
La Altagracia	0,58		0,20	0,30
La Romana	0,49		0,10	2,10
La Vega	3,31	2,60	2,40	1,70
Maria Trinidad Sánchez	1,75		0,90	0,30
Monseñor Nouel	0,49	1,70	1,30	
Monte Cristi	0,29	0,60	0,40	0,30
Monte Plata	0,68	0,30	0,40	0,30
Peravia	1,46	0,60	1,50	2,80
Puerto Plata	3,31	2,30	1,80	0,30
Salcedo	1,27	0,30	1,10	
Samana	0,68		0,20	
San Cristobal	7,80	2,00	5,10	3,10
San Juan	5,26	0,90	3,20	2,80
San Pedro de Macoris	0,58	0,90	0,50	1,00
Sánchez Rámirez	1,17		0,90	1,00
Santiago	2,14	4,10	2,50	2,10
Santiago Rodríguez	0,39	0,30	0,10	
Valverde	0,39	0,30		

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

5. EMPRENDIMIENTO

La información disponible sobre emprendimiento dentro de los grupos de discusión realizados en España muestra cómo no se trata de un tema central en el discurso cotidiano de los dominicanos en España. Sin embargo, la propuesta de promover algún tipo de negocio en su país de origen incluso en España como una posible opción futura se plantea para un número significativo de personas. Así pues se podría decir que el emprendimiento no está interiorizado como una de las opciones de proyecto futuro, pero cuando se plantea directamente la posibilidad, se puede ver cómo en alguna ocasión se ha pensado en ello.

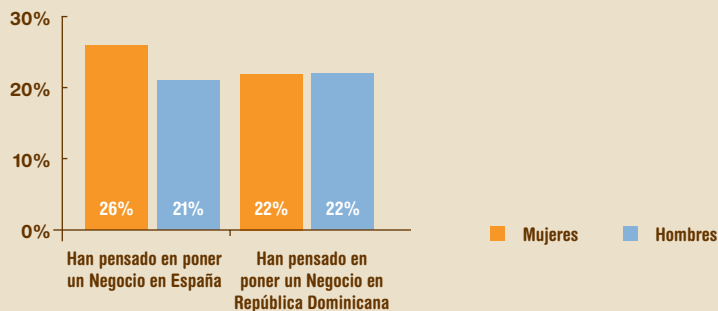
En este sentido, es necesario entender que el propio proyecto migratorio es un proyecto de emprendimiento, porque supone una inversión inicial (de tiempo y dinero) para obtener una serie de beneficios. Para los dominicanos en España la propia emigración es un acto de emprendimiento con unos beneficios a corto y medio plazo.

Así, el 22% de los entrevistados/as considera la posibilidad de poner algún negocio en España y el 23% de ponerlo en República Dominicana. Las proporciones de posible emprendimiento futuro son similares en los dos países por varias causas. República Dominicana tiene el atractivo de ser el país de origen y volver a él con una forma de vida que permita más o menos una comodidad. En España también se considera que hay más posibilidades de beneficios en el emprendimiento, más rendimiento de las actividades productivas, más facilidades de financiación dentro del sistema bancario español, etc., mayor viabilidad y estabilidad de los negocios, etc.

En general, también se puede extrapolar del análisis cualitativo en España que cuando se plantean negocios en España se hace pensando principalmente en el mercado étnico de los propios dominicanos. Así se habla de poner locutorios, peluquerías y discotecas y bares para dominicanos, incluso Pica Pollo Victorina.

Las mujeres plantean planes futuros de negocio en igual medida que los varones en España, pero por el contrario se muestran menos partidarias de realizar actividades de emprendimiento en República Dominicana, su desconfianza en la viabilidad de los mismos en su país es menor, como también desconfiaban más del sistema financiero dominicano.

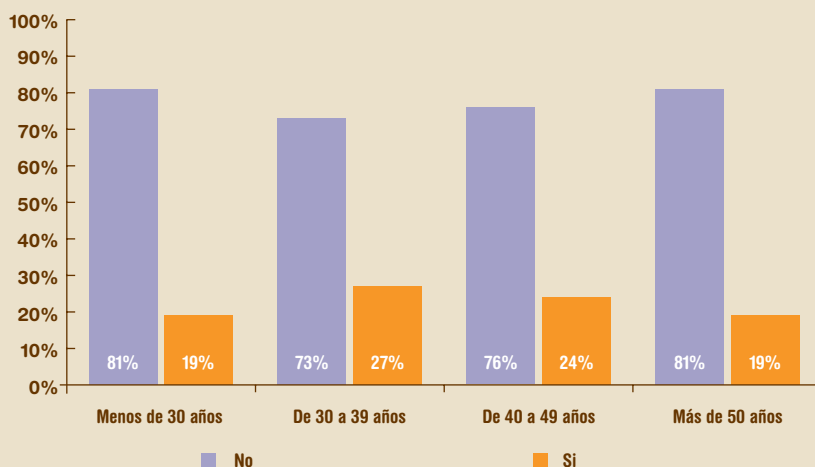
GRÁFICO 35: PROPORCIÓN DE VARONES Y MUJERES DOMINICANOS QUE HAN PENSADO ALGUNA VEZ EN MONTAR UN NEGOCIO



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia

El mayor nivel de posible emprendimiento en España se daría entre los 30-49 años y en República Dominicana entre los menores de 30 años. Se podría decir que en el salto entre la juventud y la madurez se empieza a considerar España como mejor lugar para emprender actividades empresariales. Cuando se tiene más de 50 años se vuelve a pensar en el trabajo por cuenta propia como una forma de vida a tener en cuenta.

GRÁFICO 36: DOMINICANOS QUE HAN PENSADO ALGUNA VEZ EN MONTAR UN NEGOCIO EN ESPAÑA SEGÚN EDAD



*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia

5.1 IDEAS DE EMPRENDIMIENTO FUTURO

Los planteamientos de negocio para España y para República Dominicana son similares pero con ciertas diferencias. En gran medida se piensa primero en una actividad empresarial para el futuro sin concretar en cuál de los dos países. Por ello las proporciones de personas que afirman haber pensado en el emprendimiento son similares en los dos países a estudio. Se piensa primero en la actividad y luego en el lugar. Destaca el sector de la hostelería tanto en España como en República Dominicana. Uno de los negocios que se plantean parte de las necesidades específicas del colectivo dominicano en España. Por ello dentro de correos o telecomunicaciones se encuentran el 25% de las respuestas. Evidentemente se está hablando de locutorios como negocio a desarrollar en España. En República Dominicana destacan el comercio al por menor, con la creación de colmados, pero también de boutiques de ropa, que supone el 23% de las opciones de negocio planteadas. Muy destacable también es el sector de las actividades diversas de servicios personales donde se engloba una actividad como la peluquería. Es necesario plantear en este punto que algunas mujeres han realizado cursos de formación ocupacional orientados a adquirir habilidades en este sector ocupacional y las dominicanas, según estudios como la Encuesta General de Medios, duplican su asistencia a la peluquería o el salón de belleza. La misma relevancia que tiene la creación de peluquerías como proyecto futuro para República Dominicana la tiene en España donde el 16% de las respuestas se orientan a esta actividad económica.

Un referente comparativo significativo para el estudio del emprendimiento, es comparar en qué sectores se han pensado desarrollar actividades empresariales en España. La respuesta mostraba que había cuatro sectores que destacaban de una manera muy determinante: hostelería, comercio, servicios personales y correos y telecomunicaciones. En general, los dominicanos tienen pensado y planificado realizar futuras actividades profesionales en nichos de mercado ya existentes muy relacionados con su experiencia previa (hostelería, comercio, servicios personales) o dando respuestas a las necesidades de su propio grupo poblacional (correos y telecomunicaciones, es decir, locutorios). Aparecen también otros sectores como el de las actividades recreativas, culturales y deportivas que hacen referencia a la utilización del tiempo libre especialmente relacionada con el baile (los dominicanos muestran especial interés por negocios como pubs o discotecas).

En lo referente a las posibilidades de negocio en República Dominicana se observa una gran concentración de ideas en dos nichos sectoriales muy relacionados con la

experiencia de trabajo en República Dominicana y en España: comercio (colmados) y hostelería (locales de comidas y bebidas). Por debajo están las ideas orientadas a los servicios personales (de nuevo el cuidado de la belleza y el cuerpo) y las actividades recreativas, culturales y deportivas (discotecas, pubs, etc.). Se encuentran ideas de negocio en más sectores de actividad que los negocios ya existentes en España o pensados para el futuro, así por ejemplo aparecen ideas en el sector agrícola y en la intermediación financiera (los entrevistados/as hacen referencia a ser prestamista).

Un sector de actividad que concentra un gran número de empleo por cuenta propia actualmente entre los dominicanos en España es la construcción. Éste no tiene ningún peso entre las ideas de negocio futuras en República Dominicana a pesar de que uno de los grandes beneficiarios de las remesas en este país ha sido la construcción. La estigmatización del sector económico en el país donde trabajan mayoritariamente haitianos impediría que un/a dominicano/a emigrante vuelva triunfante para trabajar en este sector aunque sea como jefe de obreros/as. De hecho, tampoco en España han pensado los dominicanos en poner negocios relacionados con la construcción más allá de los ya existentes. La otra cara es que las ideas de negocio en este ámbito se relacionaran con la intermediación inmobiliaria y no con la construcción directa de las mismas. Comprar o vender vivienda, incluso promover la creación de nuevas casas tendría mayor margen de beneficio y sería mejor visto.

TABLA 25: COMPARATIVA DE SECTORES ECONÓMICOS EN LOS QUE SE REALIZAN ACTIVIDADES POR CUENTA PROPIA EN ESPAÑA ACTUALMENTE. IDEAS DE ACTIVIDAD POR CUENTA PROPIA EN ESPAÑA Y REPÚBLICA DOMINICANA

RAMAS DE ACTIVIDAD	ESPAÑA ACTUALMENTE	ESPAÑA FUTURO	REPÚBLICA DOMINICANA FUTURO
Agricultura, ganadería, caza y actividades de los servicios			1%
Industria de la confección y de la peletería		1%	1%
Fabricación de equipo e instrumentos médico-quirúrgicos			1%
Industria de la construcción de maquinaria y equipo mecánico	2%		
Construcción	15%		0%
Venta, mantenimiento y reparación de vehículos de motor.		3%	4%
Comercio al por menor, excepto el comercio de vehículos de motor	25%	13%	42%
Hostelería	13%	37%	20%
Transporte terrestre, transporte por tuberías	2%	2%	2%
Correos y telecomunicaciones	6%	15%	2%
Intermediación financiera (excepto seguros y planes de pensiones)		1%	2%
Actividades inmobiliarias		1%	4%
Otras actividades empresariales	2%	2%	3%
Educación	2%		
Actividades sanitarias y veterinarias, servicio social	15%	3%	3%
Actividades recreativas, culturales y deportivas	4%	7%	6%
Actividades diversas de servicios personales	13%	14%	9%

*Fuente: Encuesta a dominicanos residentes en España 2007. Elaboración Propia.

5.2 PROGRAMAS DE AYUDA AL EMPRENDIMIENTO

El paso entre haber pensado en alguna ocasión en poner un negocio o realizar una actividad por cuenta propia y hacerlo es complejo y no siempre se llega a realizar. Así el 8% de los dominicanos entrevistados/as en España realizan actividades por cuenta propia una proporción muy inferior al 16% de autónomos y empresario/as que hay en España según nuestra Encuesta de Población Activa. Por otro lado, ya se han visto las

escasas proporciones que existen de personas que han puesto negocios en España o República Dominicana. Pues bien, para poder facilitar ese salto entre estas dos realidades se han desarrollado programas de financiamiento por cuantías pequeñas y programas para capacitar a futuros/as empresarios/as.

Como se ha podido ver tanto en el trabajo cualitativo como en el trabajo cuantitativo realizado en España y República Dominicana, hay un fuerte desconocimiento de las vías de financiación alternativas, por parte de los inmigrantes dominicanos que residen en España, especialmente los microcréditos y los programas de emprendedores/as, especialmente en República Dominicana.

Así el 83% de los dominicanos en España no conocían la existencia de micro créditos ni los programas de emprendedores/as en República Dominicana. El 75% es la proporción que desconoce la existencia de los mismos en España. Evidentemente, el hecho de vivir en España puede condicionar el menor conocimiento de los microcréditos y los programas de emprendedores/as en República Dominicana de los entrevistados/as. En todo momento queda patente que la notoriedad de los programas de microcréditos es superior a los programas de emprendedores/as.

El perfil sociodemográfico de las personas que tienen más conocimiento de microcréditos o programas de emprendedores/as en España, es el de una mujer, con más de 10 años en España, entre 30-39 años y estudios superiores. Probablemente la orientación que se ha dado hacia las mujeres de los programas de microcréditos haya condicionado el conocimiento de las mismas sobre este tipo de programas.

Sin embargo, no existe un perfil sociodemográfico claro en lo que respecta a los concededores/as de microcréditos o programas de emprendedores/as en República Dominicana. Solamente, tienden a ser personas con un mayor nivel de estudios. En ambos casos, el nivel de estudios sí aparece como una variable a tener en cuenta. A más formación más probabilidades de conocer programas de apoyo al microemprendimiento.

CAPÍTULO 5

Las condiciones de vida de la población dominicana en España



Capítulo 5: Las condiciones de vida de la población dominicana en España

1. INTRODUCCIÓN

El presente capítulo trata de abordar la información referente a las condiciones de vida de los dominicanos en España atendiendo a aspectos muy diversos que configuran su realidad como ciudadanos. En un primer momento se aborda el acceso al empleo, los puestos de trabajo que ocupan, los sectores económicos, sus condiciones salariales, horarios, contratación actual, satisfacción con el trabajo que se realiza, etc. El emprendimiento en España y la satisfacción con el empleo actual son aspectos que también se abordan así como su interrelación con la estructura sectorial o qué factores influyen para sentirse más o menos satisfechos con su empleo.

El segundo apartado hace referencia a la vivienda y a las condiciones de las mismas, forma de tenencia, tamaño, personas que habitan la misma, empadronamiento en dicha vivienda, etc.

La participación social de los dominicanos en el momento actual es una temática de interés para el estudio, así que se aborda tanto la participación política como asociativa para detectar que todavía son bajos los niveles de la misma en la sociedad española y dominicana.

Información sobre calidad de vida de los dominicanos se aborda en los apartados siguientes: el acceso a la formación y los servicios públicos y los principales problemas que afectan a los dominicanos son aspectos que también se abordan en este trabajo.

2. ACCESO AL EMPLEO

El acceso al empleo es interpretado por los inmigrantes dominicanos como el primer paso para cumplir con los objetivos marcados. En el colectivo dominicano existe una concentración en puestos ocupacionales y sectores de empleo menos cualificados y con condiciones laborales más duras. Los nichos de mercado de trabajo para hombres y mujeres dominicanos son puestos poco cualificados y con peores condiciones laborales, muy segmentados por género; las mujeres al servicio doméstico y los hombres a la construcción.

Antes de comenzar el análisis de las estructuras ocupacionales y sectoriales de los dominicanos en España y República Dominicana se va a aportar información sobre la estructura ocupacional y sectorial española y sectorial dominicana para que se pueda tener en referente en qué mercado de trabajo se inserta este colectivo y de qué punto parten en la estructura sectorial los inmigrantes dominicanos en España.

La estructura ocupacional española donde se insertan los dominicanos según la Encuesta de Población Activa del segundo trimestre del año 2007 está conformada por un 7% de personas ocupadas en la dirección de las empresas y de la Administración Pública, un 12% de técnicos y profesionales científicos e intelectuales, otro 12% de técnicos y profesionales de apoyo, un 9% de empleados de tipo administrativo, un 15% de trabajadores de servicios de restauración, personales, protección y vendedor de comercio, un 2.5% de trabajadores cualificados en agricultura y pesca, un 16% de artesanos y trabajadores cualificados de industrias manufactureras, construcción y minería, un 9% de operadores de instalaciones y maquinaria y un 15% de trabajadores no cualificados. Por último menos del 0.5% de los ocupados en España trabajan en las Fuerzas Armadas.

Como se puede observar, se está hablando de una estructura ocupacional relativamente equilibrada sin excesiva concentración en determinados nichos ocupacionales y con niveles de cualificación variables.

En lo referente a las ramas de actividad, los resultados de la estructura sectorial de España según la Encuesta de Población Activa segundo trimestre de 2007 arroja los siguientes parámetros: Agricultura, ganadería, caza y selvicultura supone el 4%, Industria el 16%, Construcción el 13%, Comercio, reparación de vehículos de motor, motocicletas y ciclomotores y artículos personales y de uso doméstico el 15%, Hostelería el 7%, Transporte, almacenamiento y comunicaciones el 6%, intermediación financiera el

2%, actividades inmobiliarias y de alquiler y servicios empresariales el 10%. Con el 6% aparecen los siguientes sectores: Administración Pública, Defensa y Seguridad Social Obligatoria, Educación, Actividades Sanitarias y Veterinarias, Servicios Sociales. Otras actividades sociales y de servicios prestados a la comunidad, servicios personales el 4%, y actividades de los hogares otro 4%.

La estructura sectorial de República Dominicana destaca por centrarse en la hostelería, la industria manufacturera y la agricultura. Comparándola con España, el sector de la construcción tiene un peso muy inferior al que se da en nuestro país. También los servicios sociales y de salud concentran niveles inferiores de mano de obra a la que se da en España.

TABLA 26: POBLACIÓN DE 10 AÑOS Y MÁS ECONÓMICAMENTE ACTIVA SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD EN REPÚBLICA DOMINICANA

RAMAS DE ACTIVIDAD	ABSOLUTOS	PORCENTAJE
Agricultura, ganadería, caza y actividades de los servicios	158.718	8%
Pesca	3.209	0%
Explotación de minas y canteras	2.559	0%
Industrias manufactureras	303.442	16%
Suministro de electricidad, gas y agua	14.944	1%
Construcción	123.128	7%
Comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos automotores, motocicletas, efectos personales y enseres domésticos	446.873	24%
Hostelería	67.337	4%
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	125.284	7%
Intermediación financiera	30.509	2%
Actividades inmobiliarias y de alquiler	72.007	4%
Administración pública y defensa planes de seguridad de afiliación obligatoria	124.803	7%
Enseñanza	94.678	5%
Servicios sociales y de salud	53.428	3%
Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	132.707	7%
ND	1.300.822	
Hogares con servicio doméstico	120.146	6%

*Fuente: República Dominicana en Cifras. Datos del Censo de 2002

2.1 ESTRUCTURA OCUPACIONAL EN LOS ÚLTIMOS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA CUANDO ESTABAN EN REPÚBLICA DOMINICANA

Una de las cuestiones preguntadas en República Dominicana era por la última ocupación que se tuvo en este país. El objetivo era tener datos comparativos entre la situación ocupacional en República Dominicana y en España.

La estructura ocupacional en República Dominicana de los dominicanos que han venido a España se concentra principalmente en los servicios de restauración, cuidados personales, protección y en trabajos no cualificados. Ambos grupos suponen respectivamente el 26% del total de ocupaciones, representando entre ambos el 52% de los empleos realizados antes de venir a España.

La tercera categoría en relevancia numérica es la de técnicos y profesionales científicos e intelectuales con el 14% de la población dominicana en España que ha respondido a la cuestión sobre cual era su empleo en España. Un 16% de las mujeres destaca por una mayor presencia en este grupo más cualificado en comparación con un 10% de los hombres. Es necesario recordar que los resultados de formación académica favorecían a las dominicanas que tendían a estudiar por más tiempo. Destacan las profesiones asociadas a una titulación de primer ciclo universitario y al rol femenino de cuidado y educación de los otros (maestras y enfermeras) así como las profesiones asociadas a titulaciones de segundo y tercer ciclo universitario.

Con el 9% de las respuestas, se encuentran las categorías de dirección de las empresas y de las administraciones públicas así como artesanos y trabajadores cualificados de las industrias manufactureras. En el primer grupo, se centra mayoritariamente en gerencia de empresas de comercio con menos de 10 asalariados, principalmente colmados. En este grupo, hombres y mujeres se sitúan a un nivel similar de presencia. En el grupo de trabajadores cualificados de las industrias manufactureras destacan los hombres en ocupaciones como mecánica, reparadores de maquinaria y equipos eléctricos, y trabajadores de las industrias textil, piel, cuero y madera.

Los técnicos y profesionales de apoyo suponen el 7% de los empleos que realizaban los dominicanos en su último trabajo en República Dominicana y un 5% eran empleados administrativos. Los trabajadores cualificados de la agricultura y la pesca suponen el 2% del total. Un 3% afirma tener empleo anteriormente en República Dominicana en el ejército, frente al 0,5% de España.

TABLA 27: POBLACIÓN DE 10 AÑOS Y MÁS ECONÓMICAMENTE ACTIVA SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD EN REPÚBLICA DOMINICANA

GRANDES GRUPOS DE OCUPACIONES	VARONES	MUJERES	TOTAL
Fuerzas Armadas	5%	1%	3%
Dirección de las empresas y de las Administraciones Públicas	10%	7%	9%
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales	10%	16%	14%
Técnicos y profesionales de apoyo	4%	8%	7%
Empleados de tipo administrativo	5%	4%	5%
Trabajadores de los servicios de restauración, personales, protección	19%	31%	26%
Trabajadores cualificados en la agricultura y en la pesca	3%	1%	2%
Artesanos y trabajadores cualificados de las Industrias Manufactureras	17%	2%	9%
Operadores de instalaciones y maquinaria, y montadores	2%	0%	1%
Trabajadores no cualificados	23%	29%	26%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.2 SECTORES ECONÓMICOS EN LOS ÚLTIMOS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA CUANDO ESTABAN EN REPÚBLICA DOMINICANA

Los sectores económicos donde trabajaban los dominicanos en España antes de emigrar a nuestro país son principalmente: comercio con el 29% del empleo, servicio doméstico con el 13%, y servicios personales con el 9%. Con el 6% aparecen cinco sectores: industria, construcción, transporte, almacenamiento y comunicaciones, Administración Pública y educación.

Los sectores más masculinizados de la antigua estructura sectorial de los empleos y de los dominicanos se concentran en agricultura, construcción, transporte, almacenamiento y comunicaciones y Administración Pública. Este último sector económico tiene en España una estructura sectorial más feminizada que en República Dominicana donde destacan los hombres que tuvieron un último empleo en esta rama de actividad. Sectores más feminizados son obviamente hogares que emplean servicio doméstico y educación, actividades sanitarias y veterinarias, servicios sociales, otras actividades sociales y de servicios prestados a la comunidad y servicios personales.

Como se puede observar todos estos sectores están asociados al rol de la mujer como cuidadora de otros.

TABLA 28: RAMAS DE ACTIVIDAD DE LOS ÚLTIMOS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

RAMAS DE ACTIVIDAD	VARONES	MUJERES	TOTAL
Agricultura y pesca	10%	1%	5%
Industria	6%	6%	6%
Construcción	14%	1%	6%
Comercio	28%	31%	29%
Hostelería	5%	6%	5%
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	11%	2%	6%
Intermediación financiera	1%	2%	1%
Actividades inmobiliarias y de alquiler; servicios empresariales	3%	2%	3%
Administración Pública	8%	4%	6%
Educación	4%	7%	6%
Actividades sanitarias y veterinarias, servicio social	4%	7%	5%
Otras actividades sociales y de servicios prestados a la comunidad; servicios personales	6%	11%	9%
Hogares que emplea servicio doméstico	2%	21%	13%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.3 ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LOS PRIMEROS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

El 65% de dominicanos que llegan a España, desarrolla trabajos no cualificados, siendo el 44% de los hombres y el 76% de las mujeres. En el caso de las mujeres, es en el servicio doméstico y en el caso de los hombres siendo peones de la construcción.

Muy a distancia con el 19% de los primeros empleos se sitúan los trabajadores de los servicios de restauración, personales y de protección y comercio. En primer lugar, aparecen los trabajos en el ámbito de la restauración (camarero y ayudante de camarero) y en segundo término, dependiente de comercio.

La presencia en ocupaciones de mayor cualificación, responsabilidad e ingreso es testimonial. Así en dirección de las empresas y de las Administraciones Públicas, técnicos y profesionales científicos e intelectuales, únicamente se encuentran el 2% y el 3% de los primeros empleos frente al 9% y 14% que se daba en República Dominicana en las últimas ocupaciones realizadas. También son significativamente inferior los técnicos y profesionales de apoyo y empleados de tipo administrativo con respecto a las proporciones que había en República Dominicana.

Un 6% de los dominicanos trabajaron como artesanos y trabajadores cualificados de las industrias manufactureras al llegar a España.

El perfil ocupacional de los primeros empleos se concentra extraordinariamente en cuatro profesiones de baja cualificación: empleada doméstica, peón de construcción, ayudante de camarero o camarero y dependiente.

TABLA 29: ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LOS PRIMEROS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS AL LLEGAR A ESPAÑA

OCUPACIONES	VARONES	MUJERES	TOTAL
Fuerzas Armadas	1%	0%	0%
Dirección de las empresas y de las administraciones públicas	3%	1%	2%
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales	5%	2%	3%
Técnicos y profesionales de apoyo	1%	1%	1%
Empleados de tipo administrativo	2%	2%	2%
Trabajadores de los servicios de restauración, personales, protección	22%	18%	19%
Trabajadores cualificados en la agricultura y en la pesca	1%	0%	0%
Artesanos y trabajadores cualificados de las industrias manufactureras	16%	1%	6%
Operadores de instalaciones y maquinaria, y montadores	4%	0%	1%
Trabajadores no cualificados	44%	76%	65%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.4 RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS PRIMERAS EXPERIENCIAS LABORALES DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

Los primeros empleos en España se concentran en tres sectores que suponen en sí mismo más del 80% de la actividad remunerada de los dominicanos en este país: hogares que emplea servicio doméstico, construcción y hostelería. El sector económico más feminizado es hogares que emplean servicio doméstico. Construcción aparece como el sector más masculinizado. Sectores de actividad con cierta relevancia en República Dominicana pierden en España su relevancia de una manera significativa, como es el caso de la Administración Pública, educación y actividades sanitarias y veterinarias y servicios sociales. Los dos últimos sectores afectan sobre todo a la mano de obra femenina que pasa al servicio doméstico en los hogares, desde la educación y la salud en República Dominicana.

TABLA 30: RAMAS DE ACTIVIDAD DE LOS PRIMEROS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS AL LLEGAR A ESPAÑA

RAMAS DE ACTIVIDAD	VARONES	MUJERES	TOTAL
Agricultura y pesca	3%	0%	1%
Industria	4%	0%	1%
Construcción	45%	1%	15%
Comercio	15%	4%	8%
Hostelería	14%	13%	13%
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	2%	2%	2%
Intermediación financiera	0%	0%	0%
Actividades inmobiliarias y de alquiler; servicios empresariales	3%	2%	3%
Administración pública	1%	0%	0%
Actividades sanitarias y veterinarias, servicio social	3%	2%	2%
Otras actividades sociales y de servicios prestados a la comunidad; servicios personales	5%	4%	4%
Hogares que emplea servicio doméstico	5%	72%	50%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.5 ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LOS EMPLEOS ACTUALES DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

Los resultados sobre la estructura ocupacional del momento actual muestran cómo se ha producido un leve descenso de los trabajadores no cualificados que pasan del 65% al 58% (peones y empleadas domésticas principalmente). Dicho decrecimiento se ha realizado a expensas de un aumento en el nivel ocupacional hacia el perfil de trabajadores de los servicios de restauración, personales, protección y comercio que pasan del 19% en los primeros empleos al 28% en los últimos trabajos (puestos de camarero, dependiente, peluquera y esteticien).

TABLA 31: ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LOS ÚLTIMOS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

OCUPACIONES	VARÓN	MUJER	TOTAL
Fuerzas Armadas	1%	0%	0%
Dirección de las empresas y de las Administraciones Públicas	4%	1%	2%
Técnicos y profesionales científicos e intelectuales	4%	3%	3%
Técnicos y profesionales de apoyo	2%	0%	1%
Empleados de tipo administrativo	3%	3%	3%
Trabajadores de los servicios de restauración, personales, protección	18%	34%	28%
Trabajadores cualificados en la agricultura y en la pesca	11%	0%	4%
Artesanos y trabajadores cualificados de las industrias manufactureras	8%	1%	3%
Operadores de instalaciones y maquinaria, y montadores	4%	0%	1%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.6 RAMAS DE ACTIVIDAD DE LAS ACTUALES EXPERIENCIAS LABORALES DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

En los sectores de actividad principales se producen un pequeño equilibrio en las actividades que se realizan. Así de nuevo, pierde importancia los hogares que emplean servicio doméstico y la adquiere la hostelería. Los sectores de actividad más feminizados son el servicio doméstico y la hostelería, el más masculinizado la construcción.

TABLA 32: RAMAS DE ACTIVIDAD DE LOS ÚLTIMOS EMPLEOS DE LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

RAMAS DE ACTIVIDAD	VARONES	MUJERES	TOTAL
Agricultura y pesca	2%	0%	1%
Industria	3%	1%	1%
Construcción	53%	1%	18%
Comercio	12%	7%	9%
Hostelería	10%	25%	20%
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	4%	2%	3%
Intermediación financiera	0%	0%	0%
Actividades inmobiliarias y de alquiler; servicios empresariales	5%	3%	4%
Administración Pública	1%	0%	0%
Educación	0%	0%	0%
Actividades sanitarias y veterinarias, servicio social	3%	2%	3%
Otras actividades sociales y de servicios prestados a la comunidad; servicios personales	4%	5%	4%
Hogares que emplea servicio doméstico	3%	53%	36%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.7 CONDICIONES LABORALES

En el apartado de condiciones laborales se abordan tres aspectos: las relaciones contractuales, los salarios y los horarios laborales de los dominicanos.

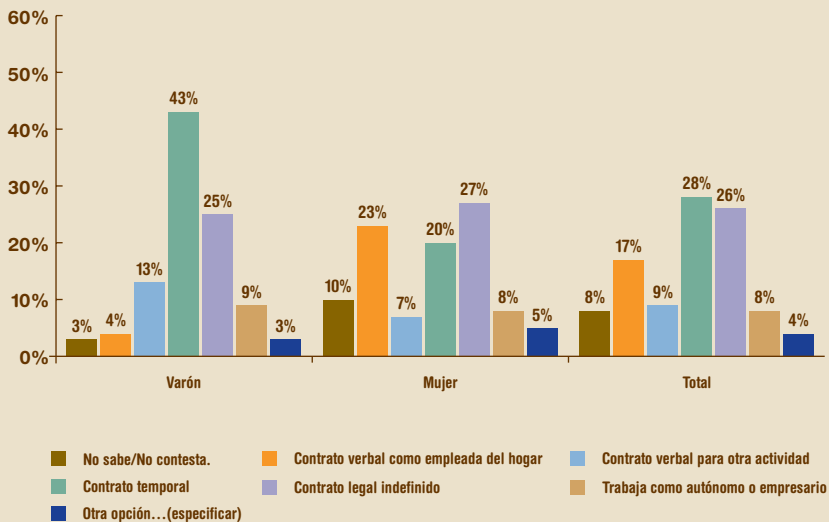
En lo referente al contrato laboral, alrededor del 8% de los dominicanos en España no saben o no contestan sobre la contratación que tienen actualmente. Los contratos temporales son los más habituales con el 28% de los casos, junto con la inexistencia de contrato escrito del 26%. Dentro del apartado de carencia de contrato por escrito, destaca un 17% que tienen un contrato verbal para desarrollar actividades domésticas y un 9% con un contrato verbal para otras actividades diferentes a las domésticas. El 26% de las personas entrevistadas afirman tener contrato indefinido y el 8% son autónomas.

Evidentemente, estos resultados muestran unas condiciones contractuales más negativas que las de la población española. Siguiendo de nuevo los resultados extraídos

por la Encuesta de población activa del segundo trimestre del año 2007, el 60% de los asalariados españoles tienen un contrato de duración indefinida y un 32% temporal. Así en la población española, los indefinidos duplican a los temporales. Entre los dominicanos, las proporciones son similares, dejando además un amplio espacio para relaciones laborales en el ámbito del servicio doméstico y en otros espacios productivos sin contrato. En este sentido, es importante señalar que el 15% de los trabajadores españoles lo son por cuenta propia frente al 8% de los dominicanos autónomos.

En cuanto a género y como era de esperar, las mujeres destacan por trabajar con contrato verbal como empleada del hogar, mientras que el 43% de los hombres tienen una contratación temporal o un contrato verbal, probablemente para el sector de la construcción. Este resultado mostraría que es posible trabajar irregularmente (sin contrato y sin permiso de trabajo) en el sector de la construcción.

GRÁFICO 37: TIPO DE CONTRATACIÓN SEGÚN GÉNERO

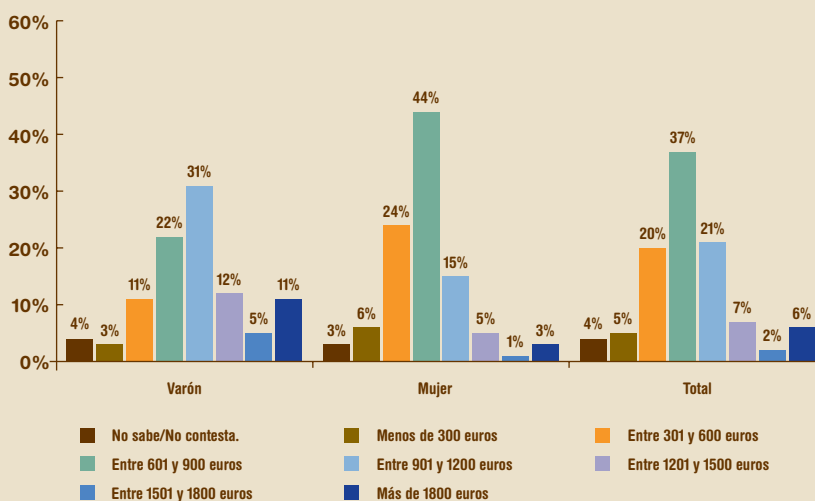


*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Los salarios de los dominicanos en España son sensiblemente inferiores a los que se dan entre la población española, al tener trabajos menos cualificados y peor pagados. Así, el 37% de los entrevistados, afirma tener ingresos por trabajo mensuales situados entre los 600-900 euros. Por encima y por debajo de esta proporción entre 300-600 y 900-1.200 se encuentra el 20% de la población estudiada. Los extremos de menos de 300 euros lo ocupan el 5%, y el 10% de los inmigrantes dominicanos en España cobra más de 1.200 euros al mes.

Se observan serias diferencias por razón de género. Los hombres cobran más que las mujeres. A partir de 900 euros, los dominicanos tienen siempre proporciones superiores a las dominicanas, las que suelen tener porcentajes superiores de ingresos de menos de 900 euros. Según la estructura ocupacional y sectorial de los empleos de dominicanos, se observaba que dos profesiones destacaban claramente entre los hombres y las mujeres; peón de la construcción y servicio doméstico respectivamente. Ambos son casos paradigmáticos de segregación salarial horizontal al tratarse de ocupaciones con niveles similares de cualificación donde el salario de la ocupación del varón es sensiblemente superior al salario de la ocupación de la mujer.

GRÁFICO 38: INGRESOS MENSUALES POR TRABAJO SEGÚN GÉNERO



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

El número medio de horas que pactaron trabajar los dominicanos diariamente se sitúa en 8 horas diarias (8.5 horas en el caso de los hombres y 7.7 horas en el caso de las mujeres). Ello demuestra de nuevo, la orientación directa sobre el empleo que tiene este colectivo de inmigrantes donde destacaría el horario a tiempo completo. No existen diferencias sustanciales en el número de horas media según edad, tiempo en España o nivel de regularización. Solamente es necesario señalar que los dominicanos que han venido a España con visa de estudiantes y menores de 30 años trabajan levemente menos horas que el resto de los grupos, probablemente por estar ocupados parcialmente en sus estudios.

Las horas realmente trabajadas por los dominicanos tienden a ser más elevadas a las pactadas. Así se trabaja de media 8.7 horas al día (los hombres 9.1 horas y las mujeres 8.5 horas). En cuanto a la edad, las personas de menos de 30 años y los dominicanos que han venido con permiso de residencia o visa de estudiante tienden a trabajar menos horas al día que el resto de los grupos.

Así pues, en general la premisa de que las condiciones laborales de los inmigrantes en general y los dominicanos en España en particular son peores, se corrobora con horarios más largos, sueldos más bajos y mayor inestabilidad laboral.

2.8 EMPRENDIMIENTO EN ESPAÑA

Del 8% de los dominicanos que afirmaba trabajar por cuenta propia dentro de los sectores donde se realizaban estos trabajos se destaca lo siguiente:

- Comercio: el 25% de autónomos se dedican al comercio al por menor. Uno de cada cinco negocios se centran en la venta de diferentes productos o servicios.
- Construcción: el 15% de las personas que afirman ser autónomas trabajan en dicho sector, principalmente en el ámbito de las reformas.
- Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales: otro 15% en esta rama de actividad, con empleos como el de dentista, actividad que en los primeros años de los ochenta tuvo cierto auge entre este colectivo en España.
- Hostelería: el 13% afirmaba tener un pequeño bar o restaurante dentro de esta rama de actividad.
- Actividades diversas de servicios personales: el 13% de los autónomos concentrados principalmente en peluquerías y centros de belleza.
- Correos y telecomunicaciones: el 5%, especialmente en locutorios.

Así seis son los sectores que centran la gran parte de las actividades empresariales de los dominicanos en España, tres de ellos han sido relevantes en el análisis sectorial de los empleos de dominicanos realizados actualmente: construcción comercio y hostelería. Dentro de las actividades diversas de servicios personales, existía una experiencia previa de las mujeres dominicanas principalmente en el ámbito de la belleza, peluquería y esteticien. Sin embargo, se ha producido una cierta adquisición de conocimientos en España donde se ha dado formación ocupacional en esta línea de trabajo. Las actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales y su papel en la estructura sectorial del empleo autónomo de los dominicanos, está relacionada con la experiencia y la formación previa en República Dominicana. Por último, correos y telecomunicaciones incluye los locutorios, el cual es un negocio desarrollado para la población inmigrante específicamente y que surge como respuesta a una necesidad del propio grupo étnico. Muy probablemente, una parte muy significativa de los negocios de los dominicanos estén orientados al propio colectivo como primer y principal cliente.

Las mujeres dominicanas concentran su actividad profesional por cuenta propia sobre todo en comercio, hostelería, actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales y actividades diversas de servicios personales. Los hombres dominicanos se centran principalmente en la construcción. Las dominicanas en este sentido están realizando un emprendimiento más variado que los dominicanos más centrado en las necesidades productivas del sector donde se insertan a trabajar.

TABLA 33: PORCENTAJE DE ACTIVIDADES POR CUENTA PROPIA EN ESPAÑA SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD Y GÉNERO DE LOS DOMINICANOS

RAMAS DE ACTIVIDAD	VARÓN	MUJER	TOTAL
Industria de la construcción de maquinaria y equipo mecánico	5%	0%	2%
Construcción	38%	0%	15%
Comercio al por menor, excepto el comercio de vehículos de motor	19%	29%	25%
Hostelería	0%	23%	13%
Transporte terrestre, transporte por tuberías	5%	0%	2%
Correos y telecomunicaciones	5%	6%	6%
Otras actividades empresariales	0%	3%	2%
Educación	5%	0%	2%
Actividades sanitarias y veterinarias, servicio social	10%	19%	15%
Actividades recreativas, culturales y deportivas	10%	0%	4%
Actividades diversas de servicios personales	5%	19%	13%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

2.9 SATISFACCIÓN CON EL EMPLEO

Afortunadamente y a pesar de los claros obstáculos y problemas que se han detectado en el mercado laboral y en los empleos a los que pueden acceder los dominicanos, la valoración del trabajo actual de los dominicanos tiende a ser intermedia-positiva. Así el 45% considera regular su trabajo, frente al 38% que lo considera bueno y el 8% muy bueno.

En la valoración que se realiza sobre la satisfacción con el empleo apenas afectan factores como el género o la edad, pero sí sobre las condiciones objetivas del trabajo. Así, los dominicanos que trabajan por cuenta propia están más contentos con su trabajo que quienes trabajan por cuenta ajena, ya que tienen ingresos superiores. Igualmente, quienes llevan más tiempo en España también están más satisfechos con sus empleos.

En general cuando un dominicano realiza una buena valoración de su empleo actual también tiende a valorar mejor su experiencia migratoria en su conjunto.

3. ACCESO A LA VIVIENDA

3.1 TENENCIA DE LA VIVIENDA

El 45% del total de los entrevistados residen en viviendas en alquiler. Le sigue la opción de vivienda en propiedad con el 23% del total de los encuestados. La habitación alquilada supone el 18% de los casos estudiados. En las casas de familiares sin pagar viven un 9% de los entrevistados y en casa de amigos sin pagar un 1%. Las opciones relacionadas con el trabajo como interna suponen el 4%.

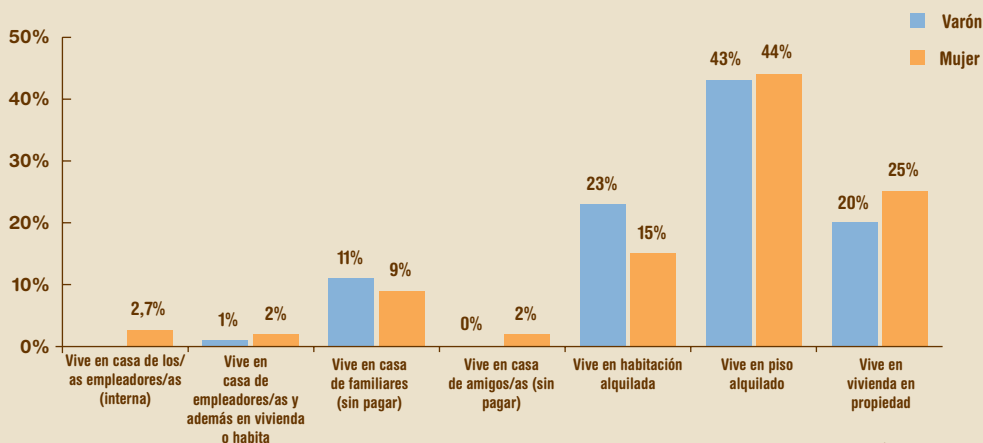
España destaca desde el punto de vista inmobiliario por ser el país con un mayor régimen de propiedad. El parque de viviendas en alquiler ha pasado del 51% en 1950 al 11% en 2001. El país presenta una situación anómala en el conjunto de la Unión Europea, en lo referente a la alta proporción de viviendas en propiedad y la escasez de vivienda en régimen de alquiler y alquiler social. La proporción de vivienda en propiedad es cercana del 84% según el censo de 2001 dejando el 9% para vivienda en alquiler y un 6% para otras formas de tenencia como la cesión. Dos de los colectivos que sufren en mayor medida la ausencia de un mercado en alquiler potente han sido los jóvenes y los inmigrantes.

En el estudio “Inmigración y vivienda en España”, se analizan los resultados extraídos en el censo de habitantes 2001. En ese estudio, los latinoamericanos con viviendas en propiedad representan el 25% del total con un 75% de viviendas alquiladas (se incluiría por habitaciones). Como era de esperar el acceso a la propiedad es mucho más difícil especialmente en un contexto de subidas progresivas de los precios muy por encima de las subidas salariales, como se ha dado en España en los últimos años.

Por género, los resultados obtenidos para la tenencia de la vivienda son más optimistas para las mujeres dominicanas. Éstas tienen la casa en propiedad o alquilada en mayor medida. Sin embargo, también es más habitual la opción de vivir en casa del empleador. Las mujeres están en una situación más privilegiada porque al llevar más tiempo en España les ha resultado más fácil adquirir ciertas mejoras en su regularización tanto laboral como administrativa, lo que les permite un mejor acceso a la vivienda, a través de créditos, no debido a un mayor nivel de ingresos que los hombres que tienen salarios mejores que las mujeres.

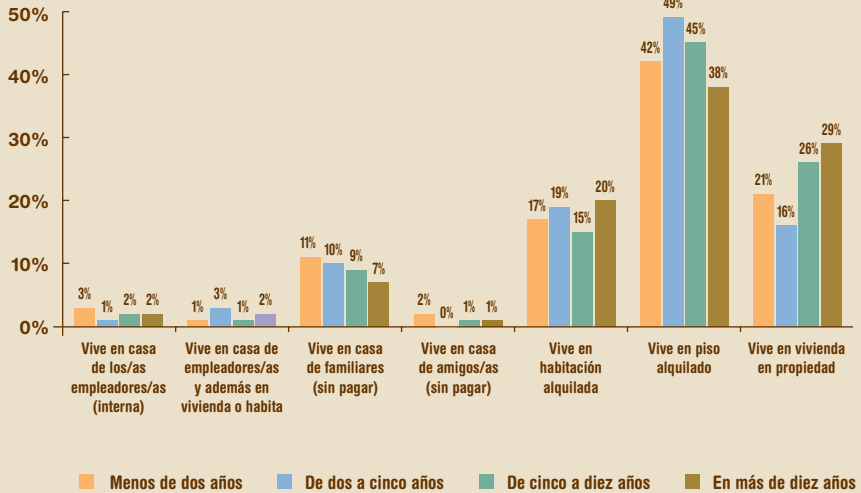
Como se intuye por lo señalado en el párrafo anterior, el tiempo de permanencia en España también condiciona de algún modo la tenencia de la vivienda. Las personas dominicanas con más años en España tienen más probabilidad de haber conseguido la estabilidad suficiente para tener una vivienda en propiedad. Si la relación que se observa no es más fuerte es porque la reagrupación familiar permite a dominicanos que llevan poco tiempo en España acceder a viviendas compradas por el primer familiar que llegó a España.

GRÁFICO 39: CIRCUNSTANCIAS RESPECTO A LA VIVIENDA EN LAS QUE SE ENCUENTRA EL ENTREVISTADO EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

GRÁFICO 40: CIRCUNSTANCIAS RESPECTO A LA VIVIENDA EN LAS QUE SE ENCUENTRA EL ENTREVISTADO EN ESPAÑA SEGÚN TIEMPO EN ESPAÑA

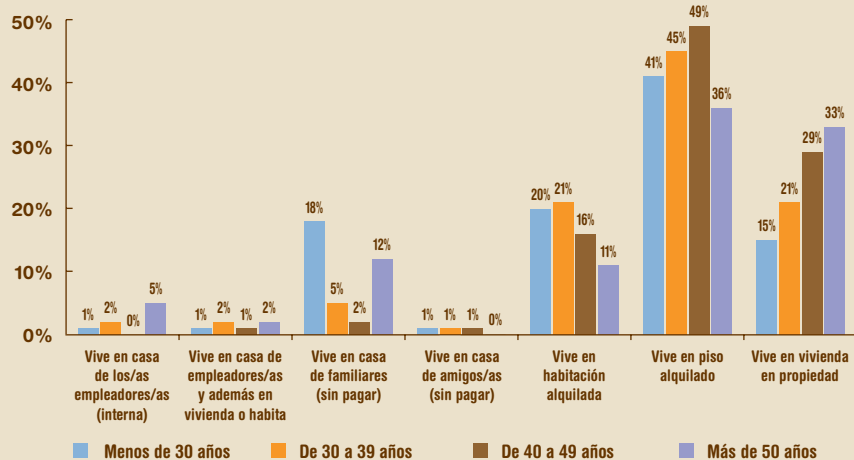


*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

La edad también es un condicionante de la tenencia de la vivienda, especialmente, entre el grupo de personas mayores de 50 años, que han conseguido más estabilidad e integración en España. Entre el grupo de menores de 30 años es más habitual compartir con sus familiares la vivienda. La proporción de personas que acceden al alquiler de la vivienda es mayor a medida que aumenta la edad pero las personas de más de 5 años optan por vivienda en propiedad.

Existe una relación directa entre la forma de tenencia de la vivienda y la regularización. Las personas dominicanas que tienen la nacionalidad se convierten en el grupo con más probabilidades de tener la vivienda en propiedad.

GRÁFICO 41: CIRCUNSTANCIAS RESPECTO A LA VIVIENDA EN LAS QUE SE ENCUENTRA EL ENTREVISTADO EN ESPAÑA SEGÚN EDAD



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

TABLA 34: CIRCUNSTANCIAS RESPECTO A LA VIVIENDA EN LAS QUE SE ENCUENTRA EL ENTREVISTADO EN ESPAÑA SEGÚN REGULARIZACIÓN ADMINISTRATIVA

TENENCIA DE LA VIVIENDA	SIN PAPELES	TARJETA DE ESTUDIANTE	EN TRÁMITES DE REGULARIZACIÓN	SÓLO CON PERMISO DE RESIDENCIA POR REAGRUPACIÓN	SÓLO CON PERMISO DE RESIDENCIA NO REAGRUPACIÓN	CON PERMISO DE TRABAJO	NACIONALIDAD ESPAÑOLA
Vive en casa de los/as empleadores/as (interna)	4%		12%			2%	1%
Vive en casa de empleadores/as y además en vivienda o habita	5%				1%	3%	1%
Vive en casa de familiares (sin pagar)	13%		20%	26%	11%	4%	6%
Vive en casa de amigos/as (sin pagar)	4%		4%	1%		1%	
Vive en habitación alquilada	46%	40%	12%	14%	19%	19%	11%
Vive en piso alquilado	26%	53%	48%	43%	49%	50%	39%
Vive en vivienda en propiedad	2%	7%	4%	13%	20%	19%	40%
No contesta				3%		3%	3%

Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

3.2 TAMAÑO DE LA VIVIENDA: NÚMERO DE DORMITORIOS Y DE METROS CUADRADOS Y DE PERSONAS EN EL HOGAR

Dos indicadores pueden ayudar a valorar el tamaño de las viviendas donde residen los inmigrantes dominicanos. El primero es el tamaño en metros cuadrados y el segundo, el número de dormitorios. La mayoría de los dominicanos viven en viviendas de tres dormitorios (el 63%) y un 14% vive en viviendas de dos y de cuatro dormitorios. En apartamentos de un sólo dormitorio vive solamente un 3%, así como un 2% en viviendas de 6 o más dormitorios. Por ello, la media de dormitorios de las casas donde viven los dominicanos en España se sitúa en tres.

El tamaño medio de la vivienda de los dominicanos en España se sitúa en los 80 metros cuadrados y el número medio de habitantes por casa se sitúa en 4.3 personas. Esto resulta en un espacio de 15.3 metros cuadrados por persona en los hogares de emigrantes dominicanos en España. Como se puede observar, el tamaño de los hogares dominicanos es sensiblemente superior al de los hogares españoles situados en 3.2 personas por hogar según el censo 2001. Existen ciertos factores que inciden en el número de habitantes por vivienda; el precio del subarriendo por habitaciones, las pautas de fecundidad más elevadas entre los dominicanos y el impacto de la reagrupación familiar.

Según el estudio “Inmigración y vivienda”, la media de metros cuadrados por hogar de los inmigrantes económicos que viven en régimen de propiedad se sitúa en 75 metros cuadrados, en régimen de alquiler en 70 metros cuadrados y en régimen de subarriendo en 12.5 metros cuadrados. La superficie útil por persona en los casos de subarriendo es inferior a la que disponen los inmigrantes con alquiler o con casa en propiedad. De nuevo, aparece cierta tendencia a mejorar la situación estándar de los inmigrantes en general en el caso de los dominicanos. Así, las viviendas subarrendadas indicadas en nuestra encuesta (las personas que viven en habitación alquilada) tienen 15.3 metros cuadrados por persona frente al parámetro de los 12.5 de la población inmigrante en general.

La observación de los tamaños de la vivienda tanto en dormitorios, como en metros cuadrados y el número de personas que las habitan no se encuentran totalmente afectados por variables como el género, la edad, el tipo de regularización administrativa, el tiempo en España y los ingresos mensuales. Existen pequeñas tendencias que no son excesivamente significativas en el caso de las mujeres, con más de diez años en España, nacionalidad española y más de 50 años, que tienen viviendas de algunos

metros cuadrados más que el resto de los grupos. Evidentemente, al tratarse del grupo con más estabilidad en España, ha podido acceder a algunos metros cuadrados más de vivienda, teniendo alrededor de 3 dormitorios. Por otro lado, el número de metros cuadrados parece aumentar levemente a medida que aumenta la edad del propietario o inquilino. Con respecto a los ingresos, sólo el pequeño grupo de más de 1800 euros de ingresos mensuales, da un salto cualitativo pasando a 122 metros cuadrados por vivienda.

La tenencia de la vivienda sí condiciona su tamaño, con la excepción clara de las viviendas donde viven las internas que son de mayor tamaño. Las viviendas de mayor tamaño son las de propiedad, seguidas del alquiler y finalmente el subarriendo. La misma tendencia se observaba en el ya mencionado estudio sobre vivienda e inmigración del Colectivo IOE.

4. PARTICIPACIÓN SOCIAL Y POLÍTICA

Para abordar este apartado se analizan dos indicadores: la participación política en elecciones -tanto en España como en República Dominicana- y la pertenencia a asociaciones de diferente tipo.

Los resultados sobre votaciones en las elecciones generales y municipales, las autonómicas en España y nacionales y las locales en República Dominicana muestran un bajo nivel de participación, sensiblemente menor en el caso de España donde 9 de cada 10 dominicanos no han votado. En el caso de las elecciones presidenciales en República Dominicana, el 26% ha votado en las últimas elecciones, y un 12% en el caso de elecciones locales.

Es necesario tener presente que solamente la población nacionalizada ha podido votar en las elecciones nacionales y municipales españolas. Así, el 71% de los nacionalizados españoles no ha votado en las elecciones nacionales frente al 29% que sí lo ha hecho. Por otro lado, el 26% de los nacionalizados ha votado en las elecciones municipales y autonómicas frente al 74% de los dominicanos españoles que no lo han hecho. Así pues, se puede afirmar que la participación en la política española es similar a la dominicana, ya que no todo el colectivo en su conjunto tiene esa posibilidad de voto. En conclusión, no existe una menor participación en la política española que en la dominicana siendo en ambos casos baja.

El perfil del votante en las elecciones nacionales y autonómicas en España, es más femenino, con un nivel formativo alto (con estudios superiores completos), siendo un factor independiente la edad. Sin embargo se observa que los mayores de 50 años votan ligeramente más que los más jóvenes, así como las personas que llevan más tiempo en España. Ambos géneros votan por igual en las elecciones nacionales y locales de República Dominicana. Se observa igualmente que los votantes tienden a llevar más tiempo en España, y es más habitual el voto entre los jóvenes menores de 30 años, con un nivel formativo medio alto (secundarios y superiores completos).

La participación en asociaciones se ha medido preguntando sobre la pertenencia a alguna asociación en España y República Dominicana. Los resultados muestran que sólo el 13% pertenece a asociaciones en España y el 10% a asociaciones en República Dominicana.

Casi el 50% de las personas entrevistadas afirman que forman parte de asociaciones de inmigrantes en España, un 24% en asociaciones políticas y sindicales, un 9% en asociaciones económicas profesionales y finalmente en niveles inferiores se sitúan las asociaciones culturales, las AMPAS y las religiosas.

En lo referente al tipo de asociación de la que se formaba parte en República Dominicana, destacan las políticas y sindicales con más de la mitad de las respuestas (el 55%). Le siguen en relevancia las asociaciones religiosas con el 14%, económicas profesionales con el 10% y de inmigrantes el 7%.

Probablemente, la elevada presencia de pertenencia a asociaciones político-sindicales en República Dominicana esté relacionada con el propio sistema político más clientelista, donde según los grupos de discusión analizados en España, pertenecer a un partido es una estrategia de mejora social al menos durante la permanencia del gobierno del partido en cuestión.

El perfil de las personas que pertenecen a asociaciones en España, tiene ciertas características similares a los votantes. Suelen ser personas nacionalizadas, generalmente mayores de 50 años, con más tiempo de permanencia en España y con estudios superiores completos.

En el caso del perfil de los dominicanos que formaban parte de asociaciones en República Dominicana no es un factor relevante su situación administrativa ni el tiempo en España, ni tampoco la edad, pero sí la formación siendo preferentemente personas

con estudios superiores completos o incompletos. A su vez, los hombres son mucho más proclives a formar parte de asociaciones en su país de procedencia.

5. FORMACIÓN

Los resultados del estudio cuantitativo muestran que la proporción de dominicanos en España que han tenido acceso a la formación a partir de las vías planteadas en el cuestionario es muy pequeña (educación de adultos, formación ocupacional, formación continua y formación reglada). Sólo un 6% ha realizado algún curso de formación reglada, un escaso 3% de formación continua y un 1% de educación para adultos. El parámetro más destacable es el 17% de formación ocupacional realizada por los dominicanos en España. La formación de ocio y tiempo libre presenta también un escaso impacto, solamente el 5% de los dominicanos ha realizado algún curso de este tipo.

Desde el punto de vista del codesarrollo estas tendencias muestran también cómo la inversión en formación (en población adulta, no infantil) realizada en República Dominicana, redundando positivamente tanto en el país emisor -que podría recibir mano de obra más cualificada en caso de retorno- como en el receptor -que podría aumentar la productividad de los trabajadores dominicanos en España y podría mejorar sus posicionamientos en el mercado de trabajo-.

Las valoraciones que se han realizado del sistema educativo español, que engloba los tres subsistemas de formación reglada, ocupacional y continua en los grupos de discusión realizados en España, son positivas. Con respecto a la formación reglada se considera de calidad, pero con requerimientos tal vez demasiado elevados con respecto a los parámetros de República Dominicana, lo que lleva irremediablemente al fracaso escolar si no se invierte en apoyo para los menores. Se considera que la formación reglada en España permite el empleo más fácilmente en este país y sobre todo en República Dominicana donde es mejor valorada que la propia del país.

Muy positiva es la valoración que se realiza de la formación ocupacional que realiza el INEM. Se considera muy positivo el hecho de que sea gratuita, así como útil y accesible al poder coincidir con el pago de prestaciones de desempleo. En el caso de España, generalmente se orienta a cualificaciones donde hay déficit de mano de obra. En el caso de los hombres, se orienta a la construcción y también en el ámbito de los oficios cualificados (por ejemplo trabajar la forja), mientras que en el caso de las mujeres, se

orienta al área de la hostelería o los servicios personales (peluquería, esteticien o ayuda a domicilio.) A su vez, esta formación permite el empleo en República Dominicana porque al considerarse una formación de calidad puede abrir puertas. También, se han obtenido valoraciones muy positivas de la formación ocupacional aportada por otras entidades como las asociaciones de inmigrantes. También es reseñable la diferente perspectiva que adoptan hombres y mujeres dominicanos cuando hablan de la formación ocupacional. Las mujeres valoran más aspectos sociales de la formación como por ejemplo, cómo acércala a otras personas, salir fuera de su entorno, mejorar su autoestima, etc. Los hombres por el contrario se centran en los aspectos de empleabilidad y uso de la formación, teniendo una visión más instrumental de la misma.

Por el contrario, no hay discursos elaborados respecto a la formación continua y la educación para adultos, ya que es muy bajo el nivel de incidencia en la población, por no conocerse ni realizarse.

Para poder valorar comparativamente los resultados extraídos en este apartado, se puede observar el impacto que tiene la formación ocupacional y la formación continua en la población general y en la población inmigrante.

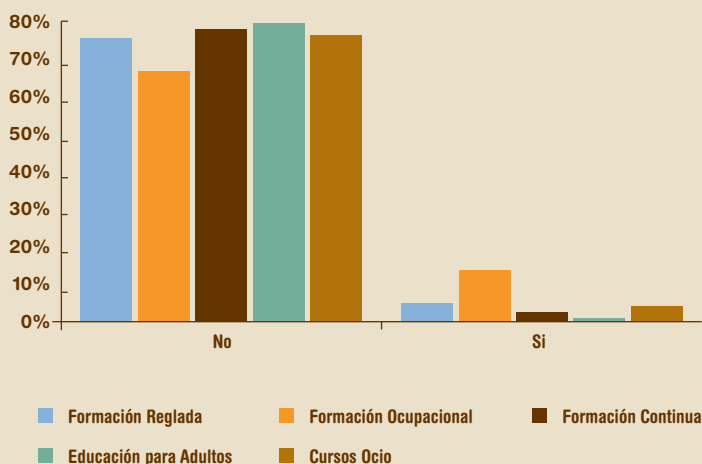
La formación en el empleo o formación continua es un derecho de los trabajadores que parece no haber llegado todavía al colectivo inmigrante en general y al dominicano en particular. Ello es debido a varias razones: la formación en los sectores productivos donde trabajan los dominicanos como el servicio doméstico, la construcción, la hostelería, el comercio y los servicios personales, tienen una menor presencia. Para acceder a esta formación, es necesario tener un empleo reglado y cierta regularidad administrativa, situación que no siempre se da en la población inmigrante dominicana en su conjunto. Así mismo, la orientación a la producción a corto plazo (para enviar remesas al país de origen), la falta de tiempo libre fuera del trabajo, o de permisos en horario laboral, dificulta que la población inmigrante dominicana acceda a esta formación.

Por el contrario, en la formación ocupacional el 17% obtenido para la población dominicana parece dar cierto espacio al optimismo. Para abordar datos comparativos, se analiza el subsistema de formación ocupacional español, formado por los cursos de formación ocupacional integrados en el Plan FIP, escuelas taller y casas de oficios y talleres de empleo. Según el Anuario de Estadísticas Laborales 305.432 alumnos durante el año 2002 accedieron a formación dentro de estas categorías. Según la encuesta de población activa, el volumen de población potencialmente activa en Es-

paña, se situaba en 30.302 personas. Según este dato, el impacto en un año de este tipo de formación dentro del subsistema de formación ocupacional es del alrededor del 10%, recayendo sobre la población de referencia (los desempleados serían los verdaderos beneficiarios). Fuera del subsistema de formación ocupacional o de la formación aportada por el Estado de manera gratuita a los potenciales trabajadores, también se encuentran muchas acciones formativas de formación ocupacional que harían aumentar esta proporción.

A la luz de toda esta reflexión, no cabe duda de que la presencia de los dominicanos en la formación ocupacional es más sensible a la que se da en la formación continua. Sin embargo, no cabe duda, de que el impacto de la formación ocupacional es menor entre la población inmigrante dominicana que entre la población española.

GRÁFICO 42: PORCENTAJE DE DOMINICANOS QUE HAN REALIZADO ACCIONES FORMATIVAS DE FORMACIÓN REGLADA, FORMACIÓN CONTINUA, FORMACIÓN OCUPACIONAL, EDUCACIÓN DE ADULTOS Y CURSOS DE OCIO Y TIEMPO LIBRE



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

La valoración de perfiles sociodemográficos de los dominicanos que han realizado los diferentes tipos de formación valorados muestra las siguientes tendencias:

- La educación para adultos y los cursos de ocio y tiempo libre son realizados en mayor medida por mujeres. El resto de las acciones formativas se mantienen a niveles similares entre hombres y mujeres, salvo en formación ocupacional que registra más hombres que mujeres.
- Entre los dominicanos beneficiarios de formación continua, formación ocupacional, educación para adultos y cursos de ocio y tiempo libre abundan los dominicanos con nacionalidad española.
- Los menores de 30 años destacan por una mayor presencia en la formación continua, cursos de ocio y tiempo libre y educación para adultos.
- Los dominicanos que realizan formación continua tienden a tener más de 40 años.
- La formación reglada destaca entre los dominicanos que llevan entre cinco y diez años en España.
- La formación ocupacional, la formación continua, la educación para adultos y los cursos de ocio y tiempo libre destacan entre los beneficiarios de más de diez años en España.
- La formación reglada, ocupacional y muy especialmente la formación continua destaca entre los dominicanos con perfiles formativos más elevados o estudios superiores completos.
- La educación para adultos es más común entre las personas con estudios primarios completos o secundarios incompletos realizados en República Dominicana.

TABLA 35: PROPORCIÓN DE DOMINICANOS QUE HAN REALIZADO FORMACIÓN REGLADA, OCUPACIONAL, CONTINUA, CURSOS DE OCIO Y TIEMPO LIBRE Y EDUCACIÓN PARA ADULTOS/AS SEGÚN LAS VARIABLES GÉNERO, NIVEL DE REGULARIZACIÓN ADMINISTRATIVA, EDAD, TIEMPO EN ESPAÑA Y FORMACIÓN

VARIABLES: GÉNERO, REGULARIZACIÓN ADMINISTRATIVA, EDAD, TIEMPO EN ESPAÑA Y NIVEL FORMATIVO	FORMACIÓN REGLADA	FORMACIÓN OCUPACIONAL	FORMACIÓN CONTINUA	EDUCACIÓN PARA ADULTOS	CURSOS DE OCIO Y TIEMPO LIBRE	TOTAL POBLACIÓN
Varón	38%	40%	33%	18%	16%	34%
Mujer	62%	60%	67%	82%	84%	66%
No contesta					2%	1%
Sin papeles	2%	2%	3%	18%	14%	8%
Tarjeta de estudiante	14%	1%	3%			1%
En trámites de regularización	3%	2%	3%	9%	4%	2%
Sólo con permiso de residencia por reagrupación	18%	9%	13%	9%	12%	12%
Sólo con permiso de residencia no reagrupación	5%	7%	10%	9%	10%	7%
Con permiso de trabajo.	21%	26%	20%		16%	33%
Nacionalidad Española	36%	48%	43%	55%	40%	31%
Otra situación	2%	5%	3%		2%	4%
Menos de 30 años	67%	33%	18%	40%	48%	32%
De 30 a 39 años	17%	29%	25%	30%	24%	32%
De 40 a 49 años	13%	26%	36%	20%	20%	24%
Más de 50 años	3%	12%	21%	10%	9%	12%
Menos de 2 años	21%	11%	7%	9%	16%	20%
De 2 a 5 años	20%	18%	20%	18%	32%	26%
De 5 a 10 años	35%	36%	30%	27%	16%	28%
Más de 10 años	24%	36%	43%	45%	36%	27%
Ninguno		2%		9%	6%	5%
Primarios incompletos	6%	6%			8%	14%
Primarios completos	11%	10%	7%	27%	12%	13%
Secundarios incompletos	24%	31%	20%	45%	22%	22%
Secundarios completos	12%	17%	13%		18%	21%
Superiores incompletos	5%	15%	10%		12%	12%
Superiores completos	42%	20%	50%	18%	22%	13%

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

6. ACCESO A SERVICIOS PÚBLICOS

Uno de los estereotipos negativos que se utilizan generalmente en contra de los inmigrantes económicos es una elevada utilización de los servicios públicos. Esta queja se ha detectado especialmente en la clase baja y media-baja de la sociedad española que compite en la utilización de recursos escasos para dar respuestas a sus necesidades. Por otro lado, en la investigación realizada, se ha descubierto desde los discursos de los dominicanos que uno de los grandes consensos referentes a los servicios públicos es la buena valoración que se hace de éstos, especialmente los relacionados con la sanidad y la educación, en comparación con los existentes en su país de origen. En ocasiones se es crítico con aquellos recursos más relacionados con la extranjería y la tramitación de la regularización donde se considera que el personal es menos cercano y su trato poco amable y distante. Desde una perspectiva de codesarrollo efectivamente uno de los grandes retos para el país receptor es la necesidad de generar recursos específicos y adaptar los ya existentes para la población inmigrante. En el país de origen puede no producirse de forma paralela, una mejora de los recursos ya existentes. La pérdida de recursos humanos vía emigración puede aprovecharse para no adoptar el reto de mejorar los mismos.

Como se ha señalado con anterioridad, se considera que los inmigrantes hacen un uso intensivo de recursos sanitarios y educativos. Sin embargo, existen diversos datos en contra de esta observación: la edad joven de la población inmigrante y sus consiguientes mejores niveles de salud con respecto a una población autóctona, más envejecida, impide que se realice ese uso tan intensivo de medios y tratamientos sanitarios orientados a enfermedades crónicas. Puede ser cierto que determinados servicios como ginecología, maternidad, pediatría o traumatología (por accidentes laborales) puedan tener una mayor utilización. Sin embargo, la presión sobre el sistema sanitario no se notará tanto en servicios y tratamientos propios de enfermedades oncológicas, cardiovasculares, neurológicas, endocrinas, psiquiátricas, etc. Esta presión es consecuencia del aumento población y no del uso per cápita de servicios médicos. En lo referente a la educación, la presión se notará principalmente en la enseñanza obligatoria en primer término y en segundo término en la educación infantil. El tercer afectado será la formación profesional y el bachillerato. De hecho, actualmente las universidades no han logrado llenar sus aulas vacías de inmigrantes económicos, especialmente porque existen problemas de adaptación de los menores inmigrantes en la educación obligatoria y el bachillerato que dificulta la llegada de los hijos de inmigrantes a la universidad española. Los estudios realizados sobre segundas generaciones de inmigrantes, incluso el trabajo cualitativo realizado,

muestran que todavía la universidad española está recibiendo muy pocos alumnos inmigrantes.

Los grupos de discusión realizados a menores, muestran que las demandas se centran en la adaptación curricular para que estos niños y adolescentes lleguen a unas exigencias educativas sensiblemente superiores a las de su país de origen. En ocasiones, las readaptaciones hacen referencia a cuestiones culturales o cómo comentaba un menor dominicano: "la música que te enseña aquí es tan diferente a la que nosotros escuchamos, te resulta tan raro y difícil".

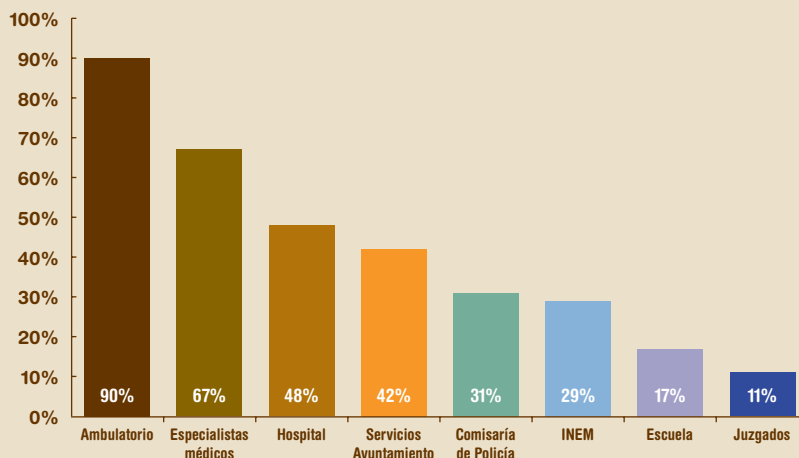
En el análisis de los equipamientos más utilizados, se puede observar que los tres recursos con mayor presión son los sanitarios, siendo por orden de uso, el ambulatorio, el centro de especialidades y el hospital, con el 89,5%, 66,5% y 47,8% de utilización respectivamente. Le siguen los servicios del ayuntamiento y la comisaría con el 42% y el 31% respectivamente por la demanda del empadronamiento municipal y la regularización administrativa. El INEM es el quinto servicio en utilización por los dominicanos con el 29% de personas que lo han visitado.

El equipamiento educativo más utilizado es la escuela con el 17%. Le siguen los juzgados con el 11%. Un equipamiento exclusivo para los inmigrantes como es el CASI (Centro de Atención Social a Inmigrantes) tiene el 10% de utilización. Institutos y escuelas infantiles han sido visitados por uno de cada diez inmigrantes. Las becas de comedor son utilizadas por casi todos los menores dominicanos que asisten a la escuela y la ayuda escolar por el 7% del total, lo que representa el casi el 70% de los niños escolarizados dominicanos.

Los servicios sociales han sido visitados por el 9,5% de los dominicanos y el 7 % ha recibido la prestación por desempleo. El 3% cobra la prestación por desempleo en la actualidad, un 1% el subsidio por desempleo, un 92% no cobra ninguna tipo de prestación o subsidio en el momento de la entrevista y finalmente, un 4% afirma recibir otro tipo de prestaciones sociales.

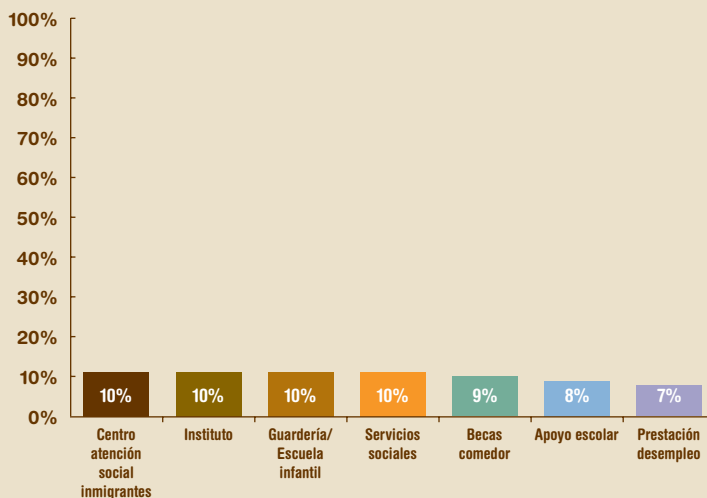
Los dominicanos que afirman haber tenido un abogado de oficio representan el 6.7% del total. Las entidades públicas de vivienda como la EMV o el IVIMA, han sido visitadas por el 4.5% de los dominicanos en España, el 2.7% tiene una vivienda de VPO y el 53% fueron a solicitar información o tramitar una vivienda. La universidad y la escuela de adultos apenas si son utilizadas por los dominicanos y su entorno (el 4%). Por último la renta mínima de inserción sólo ha sido disfrutada por el 0.7% de los dominicanos.

GRÁFICO 43: PORCENTAJE DE UTILIZACIÓN DE SERVICIOS PÚBLICOS



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

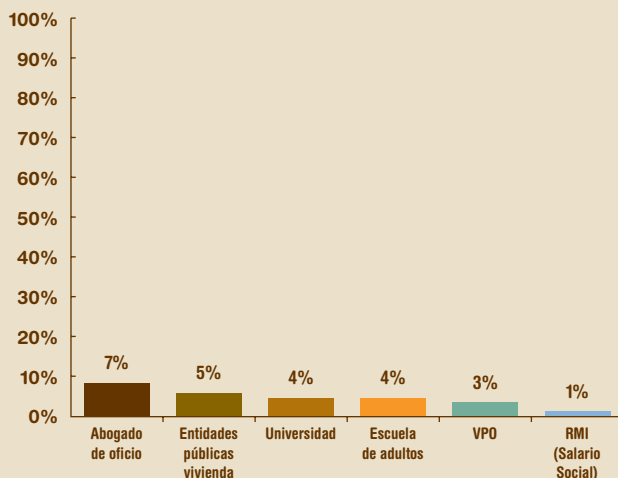
GRÁFICO 44: PORCENTAJE DE UTILIZACIÓN DE SERVICIOS PÚBLICOS



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Si se valora la utilización de los recursos en función del género de los dominicanos en España, se observa una fuerte feminización de casi todos ellos. Las mayores diferencias porcentuales entre hombres y mujeres independientemente del nivel de uso que se haga en el recurso (sea muy usado o poco) se detectan en la renta mínima de

GRÁFICO 45: PORCENTAJE DE UTILIZACIÓN DE SERVICIOS PÚBLICOS



*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

inserción, los servicios sociales, la escuela de adultos/as, el instituto, las entidades públicas de vivienda y las viviendas de protección oficial. Existen siete servicios públicos que se pueden considerar paritarios en su utilización por género: abogado de oficio, juzgados, prestación de desempleo, ambulatorio, centro atención social inmigrantes, comisaría de policía, servicios del ayuntamiento y el INEM.

7. PROBLEMAS QUE PREOCUPAN A LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

A la hora de abordar los problemas que afectan en mayor medida a los dominicanos residentes en España, se realizaron 24 cuestiones para que se valorara entre 0 y 10 el peso que se daba a cada uno de los problemas que se testaban.

La primera conclusión es que preocupan los problemas de República Dominicana que los problemas en España en mayor medida. Así, entre las cinco respuestas más comunes se encuentran cuatro problemas que hacen referencia a la situación de su país: La inseguridad ciudadana (robos, asesinatos, narcotráfico, etc.), la mala situación económica de mi país (desempleo, pobreza, etc.), la mala situación política de mi país (corrupción política) y el desempleo en República Dominicana.

Sólo el alto precio de la vivienda puede considerarse una problemática española, aunque también se comparte en República Dominicana, siendo considerado un problema común.

En un sexto lugar se sitúa la falta de oportunidades en República Dominicana con una media del 7.8 puntos frente a media dada en España de 6 puntos. Lo mismo sucede con el desempleo en República Dominicana con una media de preocupación de 8 puntos frente al 5.4 puntos del desempleo en España. El distanciamiento de la familia aparece en séptima posición y en octava posición, se sitúan las malas condiciones laborales en España por encima del desempleo lo que indica que parece más preocupante las condiciones laborales precarias que la ausencia del trabajo. Las malas condiciones de vivienda, el hacinamiento o el compartir casa, tiene una media de preocupación de 5.9 puntos.

En los cinco puntos de preocupación se sitúan las siguientes cuestiones: El distanciamiento de mis hijos, la falta de tiempo libre y relaciones personales, la discriminación por ser inmigrante dominicano, el trato inadecuado que se recibe por parte de los jefes, la educación de mis hijos en República Dominicana y el fracaso escolar. Curiosamente el fracaso escolar de los hijos en el país de origen preocupa más que en España donde obtiene la línea más baja de preocupación de sólo 3.3 puntos. Es pertinente señalar en este punto que en la interpretación del trabajo cualitativo en España y República Dominicana se considera que la formación es casi la única vía de supervivencia en el país de origen mientras que en España se perciben otras posibilidades de vivir dignamente sin un elevado nivel formativo e incluso de retornar a República Dominicana con una buena posición económica. Por otro lado, la educación en España se considera menos accesible por entender que conlleva un nivel superior de exigencia por lo que se justifica más el fracaso escolar en España que en República Dominicana.

Con menores niveles de preocupación por parte de los inmigrantes dominicanos se encuentran las siguientes ideas: las malas influencias de mis hijos en República Dominicana, el gasto del dinero que envió a República Dominicana, la regularización de mi situación en España, las malas influencias de mis hijos en España, mi endeudamiento para venir a España, el endeudamiento de mi familia, el distanciamiento de mi pareja, la educación de mis hijos en España y el fracaso escolar. Todos estos factores tienen en común ser consecuencias directas e indirectas de la emigración a España y preocupan menos a los dominicanos a sus familias en República Dominicana.

TABLA 36: MEDIA DE VALORACIÓN DE LOS PROBLEMAS Y PREOCUPACIONES QUE AFECTAN A LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA

PREOCUPACIONES Y PROBLEMAS DOMINICANOS/AS EN ESPAÑA	MEDIA
La inseguridad ciudadana (robos, asesinatos, narcotráfico, etc.)	9,0
La mala situación económica de mi país (desempleo, pobreza, etc.)	9,0
La mala situación política de mi país (corrupción política)	8,7
El alto precio de la vivienda	8,2
El desempleo en la República Dominicana	8,1
La falta de oportunidades para mejorar mi situación en la R. Dominicana	7,9
El distanciamiento del resto de mi familia	7,4
Las malas condiciones laborales (largos horarios, sueldos bajos, etc)	6,2
La falta de oportunidades para mejorar mi situación en España	6,1
Las malas condiciones de la vivienda (tener que compartirla)	6,0
El desempleo en España	5,4
El distanciamiento de mi hijos/as	4,9
La falta de tiempo libre y relaciones personales	4,8
La discriminación por ser inmigrante dominicano/a	4,8
El trato inadecuado que se recibe por parte de los/as jefes/as	4,1
La educación de mis hijos/as en la R. Dominicana. El fracaso escolar	4,1
Las malas influencias de mis hijos/as en la R. Dominicana	3,9
El gasto del dinero que envié a R. Dominicana	3,8
La regularización de mi situación en España	3,8
Las malas influencias de mis hijos/as en España	3,6
Mi endeudamiento para venir a España	3,4
El endeudamiento de mi familia	3,3
El distanciamiento de mi pareja	3,3
La educación de mis hijos/as en España. El fracaso escolar	3,3

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.

Si se valora la distancia en puntos de las medias por género se observa que los hombres dominicanos tienden a preocuparse más que las mujeres por aspectos generales como: el alto precio de la vivienda, la falta de oportunidades para mejorar mi situación en República Dominicana y el desempleo en República Dominicana.

Por el contrario, las mujeres tienden a valorar como más problemáticos aspectos relacionados con sus hijos y consideraciones más particulares que pueden afectarlas directamente como la discriminación por ser inmigrante dominicano, la falta de tiempo libre y relaciones personales y el endeudamiento para venir a España. Dentro del apar-

tado de preocupación por sus hijos destaca las distancias con los hombres que consideran menos problemática la educación de mis hijos en España, el fracaso escolar, el distanciamiento de mi hijos o las malas influencias de mis hijos en España.

TABLA 37: MEDIA DE VALORACIÓN DE LOS PROBLEMAS Y PREOCUPACIONES QUE AFECTAN A LOS DOMINICANOS EN ESPAÑA SEGÚN GÉNERO, DIFERENCIA ENTRE MEDIAS

PROBLEMAS	VARÓN	MUJER	DIFERENCIA MEDIAS
El alto precio de la vivienda	8,9	7,9	1,1
La falta de oportunidades para mejorar mi situación en la R. Dominicana	8,2	7,7	0,5
El desempleo en la República Dominicana	8,3	7,9	0,4
La regularización de mi situación en España	4,0	3,6	0,4
La mala situación política de mi país (corrupción política)	8,8	8,6	0,2
La inseguridad ciudadana (robos, asesinatos, narcotráfico, etc.)	9,1	8,9	0,2
Las malas condiciones de la vivienda (tener que compartirla)	6,1	5,9	0,2
La mala situación económica de mi país (desempleo, pobreza, etc.)	9,1	8,9	0,2
El desempleo en España	5,5	5,4	0,1
El distanciamiento del resto de mi familia	7,4	7,3	0,1
La falta de oportunidades para mejorar mi situación en España	6,1	6,0	0,0
El trato inadecuado que se recibe por parte de los/as jefes/as	4,1	4,1	0,0
La educación de mis hijos/as en la R. Dominicana. El fracaso escolar	4,0	4,1	0,0
El distanciamiento de mi pareja	3,2	3,4	-0,1
El gasto del dinero que envió a R. Dominicana	3,6	3,9	-0,3
El endeudamiento de mi familia	3,1	3,4	-0,3
Las malas influencias de mis hijos/as en la R. Dominicana	3,6	4,0	-0,4
Las malas condiciones laborales (largos horarios, sueldos bajos, etc)	5,9	6,3	-0,4
Las malas influencias de mis hijos/as en España	3,3	3,8	-0,5
Mi endeudamiento para venir a España	3,0	3,6	-0,5
El distanciamiento de mi hijos/as	4,6	5,1	-0,6
La educación de mis hijos/as en España. El fracaso escolar	2,9	3,5	-0,7
La falta de tiempo libre y relaciones personales	4,4	5,1	-0,7
La discriminación por ser inmigrante dominicano/a	4,2	5,1	-0,9

*Fuente: Encuesta a dominicanos en España 2007. Elaboración Propia.



CAPÍTULO 6
Consideraciones finales
sobre estrategias de codesarrollo
España-República Dominicana



Capítulo 6: Consideraciones finales sobre estrategias de codesarrollo España - República Dominicana

1. CONSIDERACIONES GENERALES SOBRE EL IMPACTO DE DESARROLLO

Más allá de la información procesada en el presente libro existen otras tendencias y consecuencias que pueden ayudar a conocer en detalle el panorama de posibilidades de mejora del codesarrollo España-República Dominicana. Este apartado final tiene como objetivo permitir vislumbrar dichas tendencias.

La primera conclusión a tener presente es la todavía asimetría en las aportaciones al codesarrollo de los dos lados estudiados: España y República Dominicana. La orientación productiva de los dominicanos en España permite la llegada de remesas a República Dominicana que mejora la calidad de vida de las familias. Sin embargo, la falta y carencia de empleo en este país dificultará el emprendimiento, y la opción de la emigración a España seguirá siendo la más viable para mejorar la situación socioeconómica personal y familiar. Por ello, parece que el mayor aporte al codesarrollo se da sobre todo en España, -favoreciendo su desarrollo económico al dotar de mano de obra necesaria a determinados sectores- y no en República Dominicana -donde el balance de pérdida de recursos humanos y ganancias económicas puede terminar siendo negativo para el país a largo plazo-. No se trata de minimizar el peso de factores como las remesas en el país de origen, pero sí de valorar en su justa medida el aporte de trabajo que se está haciendo a España.

En lo social, se producen cambios en la estructura socioeconómicas de las zonas afectadas por la emigración en República Dominicana, que necesitan acomodos ideológicos. El hecho de que las familias de emigrantes en España aumenten sensiblemente su poder adquisitivo genera un cambio positivo a mejor en su valoración social. Sin embargo, también genera prejuicios y estereotipos negativos en la comunidad especialmente relacionados con la fuente de la riqueza de los emigrantes en España. La emigración a España genera impactos ambivalentes. Por un lado, favorece una oportunidad de mejora social viable y realista para gran parte de los ciudadanos, al aportar más dinero y riqueza vía remesas, pero por otro, transforma parcialmente la estructura de clases sociales, se afianzan estereotipos negativos de los no migrantes, se asocia la nueva riqueza de los emigrantes a España, a actividades poco lícitas como la prostitución o el tráfico de drogas, o a los impactos negativos en las familias de República Dominicana, como el fracaso escolar y las rupturas familiares. Estas percepciones no son generalizadas pero sí se destacan en determinados grupos sociales menos favorecidos por los flujos migratorios.

Con respecto al factor económico, se produce un aumento del consumo en vivienda y equipamientos que activa la economía local en sectores productivos de la construcción, el comercio y la industria. Esta mayor presión en estos sectores económicos puede afectar directamente a la economía dominicana dependiendo de otros factores de la estructura productiva interna. Así, los beneficios sobre el sector de la construcción son evidentes, aún siendo la mano de obra haitiana casi en su totalidad. La mano de obra local del comercio también se beneficia así como la industria de equipamientos, aunque ésta en menor medida al no estar desarrollada dentro del país y depender mayoritariamente de importaciones. Incluso la agricultura puede tener un momento de mayor demanda de alimentos para el mercado local. No se puede concluir que esta reactivación económica vía emprendimiento recaiga en manos de familias de emigrantes, más bien al contrario. Son las personas que no han emigrado quienes puedan encontrar un hueco de mercado siempre y cuando se produzca financiación adecuada para el desarrollo de los mismos, evitando así la emigración como única vía de mejora socioeconómica posible.

Otro aspecto económico es el aumento progresivo de los precios de la vivienda por el crecimiento de la demanda de las mismas por parte de emigrantes en España. Ésta puede estar produciendo tendencias inflacionistas que dificultan el acceso a la vivienda digna de la población no migrante. Así, se produce un círculo vicioso que tendría las siguientes fases: a) no se podría acceder a la vivienda con los ingresos en República Dominicana, b) emigración a España para financiarla, c) por lo que piden

cantidades superiores por la misma por lo que las personas que permanecen en la zona siguen sin poder pagar esas cantidades, d) sólo acceden a las mismas un grupo social reducido: las familias de emigrantes, e) lo que promueve la emigración. Éste es un ejemplo de cómo las remesas pueden actuar como elemento inflacionista, aumentando la demanda de un producto y directamente generando polarización social en el entorno local.

En relación a aspectos sociales, se puede producir cierta segregación urbanística en nuevas viviendas y antiguas viviendas. Los que han emigrado y los que han permanecido, lo cual refleja la diferenciación social que produce la emigración a España. Esta tendencia es más habitual en grandes urbes como Santo Domingo que en pueblos menores del Suroeste.

La emigración a España puede servir de estímulo para la mejora del conocimiento y utilización de las nuevas tecnologías de la información, ya que las familias de emigrantes utilizan en mayor medida internet y los ordenadores, aunque también actúa como generador de la brecha digital entre el grupo social que accede a nuevas tecnologías (familias de migrantes) y quienes no pueden y no necesitan usarlas (familias no migrantes).

2. CÓMO AFECTAN LAS RAZONES DE LA EMIGRACIÓN AL CODESARROLLO

En primer lugar, al tratarse de una emigración eminentemente económica, orientada al beneficio familiar y social en cuanto a oportunidades, la decisión de retorno se vuelve más difícil de tomar ya que supone pérdidas sustanciales en el ámbito económico. Mientras las estructuras socioeconómicas muestren una clara asimetría y desigualdad (España: país rico con oportunidades y República Dominicana: país pobre sin oportunidades), la decisión de retornar se basará casi exclusivamente en criterios emocionales y afectivos (como volver al hogar). Ello provocará una fuerte vulnerabilidad en cuanto a esta decisión y sólo se tomará bajo criterios de reversibilidad (como tener papeles que permitan el retorno o dejar a los hijos en España para que puedan enviar remesas, etc.).

La estrategia migratoria a España se ha convertido en una estrategia de mejora socioeconómica bien valorada. Ello dificulta en cierta medida las estrategias de codesarrollo basadas en el retorno de la población, ya que, como se observará más adelante,

la tendencia trata de enviar personas a España. Sólo mitigar los factores de expulsión (como sería llegar a un desarrollo socioeconómico y sociopolítico fuerte de República Dominicana) o limitar el alcance de los factores de atracción (una crisis socioeconómica en España) podría provocar un claro cambio de tendencia en el flujo migratorio a corto-medio plazo.

Se está produciendo una expansión de la estrategia migratoria a España a otras capas sociales diferentes a las tradicionales. Mujeres del suroeste, con mejores perfiles profesionales, absorben parte de la emigración que no puede pasar a EE.UU. por las dificultades de acceso. Esta situación muestra que contrariamente a lo que se pudiera sostener, cada vez es más valorada la estrategia migratoria socialmente. Así, frente a los intentos de mejora socioeconómica en República Dominicana por vías como la mejora de la formación o el emprendimiento, la oportunidad emigratoria aparece como la más viable y con mayor fuerza. A pesar de que para determinados sectores sociales dominicanos, esto puede suponer una subcualificación en sus nuevos puestos de trabajo y una pérdida de cualificaciones adquiridas en República Dominicana que no serán aprovechadas ni en España.

Las motivaciones de la emigración, más centradas en el bienestar social y político se hacen presentes en el actor emigrante a medida que aumenta su tiempo en España. Así, los dominicanos en España se muestran muy críticos con la situación socioeconómica y sociopolítica de República Dominicana y muy preocupados por cuestiones endémicas como la inseguridad ciudadana, la pobreza o las actuaciones de la clase política. De hecho, los dominicanos en España son más críticos con el desarrollo sociopolítico de República Dominicana que sus familiares en este país o el resto de la población dominicana. A la hora de plantearse cualquier política de codesarrollo o trabajar la cuestión del retorno, se tiene que tener en cuenta que con los emigrados a España han interiorizado parcialmente un escenario sociopolítico diferencial. Por ello, desean un retorno a un país en una situación socioeconómica y política mejor buscando más Estado del Bienestar, más transparencia política, más seguridad, y buscarán y reclamarán este modelo para su país. Estas nuevas demandas pueden actuar como motor de desarrollo sociopolítico y socioeconómico de República Dominicana. Sin embargo, será necesario una actitud muy activa de demanda como actor social vertebrado que todavía no se está dando, y unos interlocutores dispuestos a realizar cambios en esa línea, es decir, una clase política que ejecute estas mejoras.

3. CÓMO AFECTA EL DESARROLLO DE LA DECISIÓN DE EMIGRAR AL CODESARROLLO

En las primeras fases de la emigración, se estaba produciendo el aporte económico inicial para el proyecto migratorio a partir de la acumulación de capital de personas puntuales (prestamistas) procedente de la economía dominicana. Actualmente, las inversiones para la migración a España provienen de la reinversión del dinero enviado por los migrantes (parcialmente de remesas de migrados anteriormente o prestamistas beneficiados por los intereses pagados por los migrantes).

Así, el excedente de dinero proveniente de la emigración vía remesas o pago de intereses está alimentando la propia migración a partir de préstamos en una estrategia de inversión-reinversión económica de futuro. Esto promueve la propia estrategia migratoria en cadena siguiendo la red familiar y corrobora la adecuación y validez social de la misma. Por otro lado, el aspecto negativo se centra en que el dinero dedicado a la consolidación de proyectos migratorios familiares no podrá ser utilizado en República Dominicana para el emprendimiento y ayudará al distanciamiento de los dominicanos de su entorno facilitándoles la migración a España.

La relevancia del papel familiar en la migración a España hace vislumbrar la importancia de la familia transnacional en cualquier estrategia de codesarrollo. Los efectos beneficiosos de las remesas quedarán suscritos a aportar cierto dinamismo a la economía local, en tanto en cuanto las familias en República Dominicana adopten una postura de beneficiarios indirectos y no tengan una actitud proactiva en la reinversión de dichas remesas, más allá de la mejora de la calidad de vida. El impacto económico sobre la economía local será mayor en tanto en cuanto se produzca cierta reinversión de las remesas en tejido productivo y ese papel puede recaer sobre los familiares de los emigrantes a España. También es posible que el emprendimiento lo aborden las personas no beneficiarias de la emigración que necesitan empleo y trabajo para evitar la emigración, pero necesitarán tener ciertos niveles de financiación, o adquirir actitudes empresariales. En este segundo caso, no se reinvertirían las remesas pero se aprovecharía su potencial de consumo para reactivar la economía local.

Mediante el análisis de la información disponible, se puede concluir que las familias beneficiarias de la emigración tienen una actitud menos proactiva en la generación de riqueza porque las remesas les permite satisfacer las necesidades básicas y les abre la posibilidad de emigración a España. Por el contrario, un aspecto positivo es que la

familia está realizando esfuerzos en el mantenimiento y mejoras familiares, especialmente de los niños. El intercambio que se establece es envío de remesas a cambio del cuidado del hogar, tanto de la vivienda como de los miembros de la familia especialmente los menores. No recae sobre los emigrantes el peso de mejorar la economía familiar porque ésta se considera una labor casi exclusiva del emigrante.

4. CÓMO AFECTA EL ÉXITO DEL PROYECTO MIGRATORIO AL CODESARROLLO

Los usos de las remesas por parte de los familiares de dominicanos en España mejora la calidad de vida de los mismos. Se pueden asociar incluso aumentos en la esperanza de vida por la mejora en el acceso a servicios médicos, mejora en la alimentación y mejores condiciones de salubridad en las viviendas.

Los usos de las remesas también permiten ciertas mejoras en la economía local vía el consumo en subsectores productivos como la construcción, la sanidad, el comercio, los servicios personales, la hostelería, la industria, el transporte y las comunicaciones. El aumento de la demanda de bienes y servicios en estos sectores puede ser un estímulo para la economía, especialmente la local. De hecho, se ha producido un aumento de colmados, establecimientos de bebidas y comidas, gasolineras y tiendas de repuestos, peluquerías o centros de estética, empresas de construcción en las zonas de mayor impacto migratorio y, en consecuencia, ciertas mejoras en el empleo local, pero siendo probablemente insuficiente.

La aportación de las remesas en actividades productivas es baja y las consecuencias directas en la mejora del empleo familiar muy limitadas. Los familiares de los dominicanos no adoptan actitudes proactivas de reinversión productivas lo que reduciría el elevado nivel de desempleo de sus miembros. Se espera la llegada de remesas para poder vivir mejor y se busca la posibilidad de ir a España como estrategia de reinversión de los beneficios de la emigración alternativa.

En el momento actual del estudio no se prevé un escenario de retorno voluntario a República Dominicana de los emigrantes dominicanos en España en el corto o medio plazo por los siguientes factores: la red social y familiar de apoyo a la emigración es cada vez más fuerte, los efectos demostrativos del éxito del proceso migratorio están más visibles con la llegada de remesas y no se prevén a corto-medio plazo cambios en las condiciones sociopolíticas de República Dominicana

que reduzcan los factores de expulsión y fomenten el retorno.

El impacto del posible retorno de inmigrantes podría permitir el regreso de la población que emigró al Distrito Nacional desde la zona Suroeste antes de partir a España. Las zonas donde será necesario implementar acciones que faciliten la reinserción en República Dominicana serán principalmente tanto la zona Suroeste, como el Distrito Nacional. A su vez, un posible retorno podrá mejorar la despoblación de la zona Suroeste, pero no es previsible que se de en el corto plazo, sino todo lo contrario. Se prevé el retorno de los emigrantes a largo plazo para su jubilación siendo sustituidos por sus hijos o nietos en la cadena migratoria tal y como está sucediendo hasta el momento.

Por otro lado, el éxito relativo del proyecto migratorio de la población dominicana en España, se produce en base a las valoraciones positivas que realizan los emigrantes y sus familias por las mejoras en la calidad de vida de éstos. En este sentido, sería deseable que dichas mejoras pudieran ser mantenidas en caso de retorno, situación que actualmente no se produce. En este sentido, algunas actuaciones políticas como el debate sobre el cobro de prestaciones de la seguridad social en el país de origen, puede favorecer un retorno tranquilo y en condiciones muy positivas, ya que las pensiones españolas darían un alto nivel de ingresos en República Dominicana.

5. CÓMO AFECTAN LAS REMESAS AL CODESARROLLO

En la actualidad, existe un interés especial en las remesas a la hora de abordar el codesarrollo, al considerarse su peso como una de las principales fuentes de ingresos para los países emisores de emigrantes. En este contexto, se calcula en base a los datos obtenidos en las encuestas a dominicanos en España y sus familiares un valor aproximado de 200 millones de euros anuales llegan vía remesas periódicas a República Dominicana procedente de España según este estudio.

Como se ha comentado, el envío de dinero a República Dominicana tiene diferentes consecuencias sobre la sociedad y la economía local: se activan determinados sectores productivos como el comercio o la construcción para responder a la demanda de bienes y servicios, se mejoran las condiciones de vida de las familias de los dominicanos en España, se convierte en una protección frente a incidencias en la salud de los familiares o se permiten estrategias de formación a largo plazo. Otra consecuencia que produce es la protección a los miembros de la familia frente a trabajos mal paga-

dos. Los familiares de emigrantes son más reacios a aceptar cualquier tipo de empleo ya que tienen unos ingresos que desincentivan esta opción con lo que se reduce la mano de obra disponible en el mercado de trabajo local. Esto sólo tiene un efecto de reajuste de mano de obra en una situación de desempleo estructural.

Las remesas principalmente se destinan al gasto. De ahí, la preferencia de los envíos mano a mano vía remesadora. República Dominicana es el país latinoamericano con mayor confianza en las entregas mano a mano vía remesadoras y menor uso de los bancos. Existe una desconfianza en el sistema bancario dominicano, el cual está casi ausente en el envío de remesas. Por el contrario, el mercado financiero español está entrando progresivamente en este mercado. Otra de las razones del elevado uso de las remesadoras frente a los bancos es el elevado coste asociado al envío. Se cobra casi seis euros por envíos medios inferiores a 250 euros mensuales, por lo que las remesadoras obtienen entre el 2% y el 3% del dinero mandado a República Dominicana, un porcentaje alto de comisión si se compara a la facilidad de la operación y su alta periodicidad.

Por otro lado, no se está produciendo ahorro por diversas razones: la remesas están destinadas en algunos casos como medio de supervivencia para la familia. En el caso de que hubiera un excedente, éste suele guardarse en una cuenta corriente en España, por el nivel de deuda que se ha contraído. También, se puede utilizar para activar la cadena migratoria de la familia (hijos o parejas). En pocas ocasiones, se destina al ahorro en República Dominicana ya que si la remesa no se gastara, se consideraría necesario reducir el importe de la misma.

El hecho de que las remesas sean un dinero enviado mayoritariamente por mujeres a mujeres (madres, principalmente) condiciona las estrategias de inversión y ahorro en República Dominicana. Se prioriza el gasto en las necesidades básicas de la familia entre ellas la vivienda. Sin embargo, se ha demostrado que cuando los hombres gestionaban el dinero tampoco se produjo mayor ahorro o inversión, sino más consumo en actividades de ocio como la bebida y el mayor abandono de la actividad paralela remunerada.

Los aportes de remesas tienen su propio ciclo. Así a partir de cierto momento especialmente después de dos décadas en España, es difícil mantener el envío de remesas ya que los principales familiares están ya en España. Es importante tener presente este factor para extrapolar el impacto futuro de las remesas. Sin embargo, cuando se acerquen a las dos décadas, una parte significativa de los emigrantes dominicanos

reducirá sustancialmente sus envíos progresivamente.

Para valorar extrapolaciones futuras del impacto de las remesas, es necesario tener presente como factores condicionantes, la edad, el género, el tiempo en España y la existencia de hijos en República Dominicana de los nuevos inmigrantes. Por otro lado, se debe valorar el grupo de personas que llevan más tiempo en España y han reagrupado a su familia, y por ello dejan de enviar remesas, lo que conlleva a que probablemente ambos flujos se equilibren en el envío de remesas.

Para que las remesas continúen siendo una fuente de ingresos para las familias en República Dominicana, en ocasiones se producen sustituciones del emigrante que las envía. Así, el primer emigrante (generalmente un mujer) vuelve a República Dominicana dejando a los hijos en España que continúan con el envío de remesas. Esta sustitución de la cadena emigratoria permite una forma de retorno calculado de los emigrantes con mayor tiempo de permanencia en España y mantiene el envío de ingresos. Sin embargo, este modelo fomenta la pérdida de los recursos humanos más jóvenes en República Dominicana vía emigración.

Como se ha comentado previamente, una de las consecuencias sociales más negativas del envío de remesas está siendo la polarización social local entre quienes tienen remesas y quienes no las tienen, y el efecto desincentivador del empleo que tiene entre quienes reciben estos ingresos. Ya no es necesario el trabajo de algunos miembros de la familia para la subsistencia con lo cual muchos/as de ellos dejan el trabajo o no buscan activamente.

Como aspecto positivo, se resalta el impacto de las remesas españolas en la zona más depauperada del Suroeste. Esto ha permitido el cambio de ciertos aspectos socioeconómicos en una de las zonas más deprimidas de República Dominicana.

6. CÓMO AFECTA LA SITUACIÓN DEL EMPRENDIMIENTO AL CODESARROLLO

El elevado nivel de endeudamiento de los dominicanos en España y su alto nivel de compromiso en la satisfacción de las necesidades básicas de sus familiares vía remesas, dificulta el emprendimiento porque coloca por delante otra serie de prioridades. También impide la acumulación de capital que pueda ayudar en los primeros momentos del emprendimiento al disminuir el monto de un préstamo para la inversión inicial.

El emprendimiento no es una de las opciones prioritarias de los dominicanos en España y de sus familias. Por ello, es necesario hacer una amplia labor de divulgación de las posibilidades de convertirse en una forma de vida entre el colectivo. También, es relevante el efecto demostrativo de experiencias de negocios previas que han dado buenos resultados.

Existe un elevado desconocimiento de los mecanismos de apoyo y ayuda al emprendimiento, y es necesario subsanar esta carencia si se quiere que dichos programas tengan un éxito mayor en su desarrollo tanto en España como en República Dominicana.

Los aspectos que ayudan a realizar actividades de emprendimiento en España frente a República Dominicana son los siguientes: existe una mayor confianza en el sistema financiero español, una percepción de mayor ganancia empresarial en España, un conocimiento más directo y reciente de las posibilidades de mercado de diferentes subsectores productivos, una aparición de un público étnico al que se pueden dirigir productos y servicios concretos (los locutorios, peluquerías, tiendas de comestibles para dominicanos) y un mayor conocimiento de los programas de apoyo para el emprendimiento.

En cambio, los aspectos que ayudan a realizar actividades de emprendimiento en República Dominicana serían la menor inversión primaria y de posibles consumidores o un público más amplio (no sería necesario suscribirse al grupo étnico) o unos gastos laborales inferiores.

Las ideas de negocio que se barajan suelen estar generalmente enraizadas en subsectores productivos intensivos en mano de obra con menor cualificación y con importancia significativa en la economía dominicana y española y en donde los dominicanos suelen contar con experiencia previa. También se barajan ideas muy relacionadas con los gustos y necesidades del emigrante o del dominicano: la comunicación (locutorios), el ocio (la discoteca o pubs), el cuidado personal (belleza y estética), los préstamos para viajar a España (prestamista), etc. En general el emigrante cuando trata de orientarse a actividades productivas por cuenta propia piensa en responder a las necesidades de un público objetivo, del mercado local y en su experiencia propia.

Como se puede observar, la mayoría de las ideas de negocio tienen un margen de beneficio medio-bajo al ser principalmente actividades intensivas en mano de obra. Al mismo tiempo no requieren inversiones excesivamente elevadas especialmente si se desarrollan en República Dominicana. En consecuencia, el nivel de riesgo asociado a

estos proyectos sería medio-bajo como el margen de beneficio. Son proyectos donde se prima la seguridad, conocimiento del mercado y de la actividad a realizar e inversiones productivas medio-bajas para reducir el riesgo de pérdida.

7. CÓMO AFECTAN LOS IMPACTOS DE LA EMIGRACIÓN AL CODESARROLLO

En general, la valoración que se realiza de la emigración a España es tan positiva que se afianza la idea socialmente admitida de que es la mejor opción para mejorar las condiciones socioeconómicas de la familia. Esta valoración positiva convertirá otras opciones de mejora social en menos deseables como por ejemplo, formarse, emprender, emplearse, el clientelismo político, etc. Todas ellas aparecen como asociadas a más riesgos de fracaso que la opción migratoria. La posibilidad de emigrar convertirá la salida de República Dominicana en un vehículo viable para la mejora socioeconómica y reducirá las posibilidades de adoptar otras estrategias más costosas y más arriesgadas.

Parece evidente el impacto positivo en la economía familiar de la emigración a España, pero frente a ello, el impacto comunitario es menor y está más diluido. La riqueza que se genera en lo local es más dispar y a veces puede tener efectos perniciosos sobre la economía local como tendencias inflacionistas en bienes y servicios que sólo podrían pagar los familiares de emigrantes o la falta de interés en actividades productivas o posibilidades de trabajo.

Pensar en convertir las remesas en un vehículo de crecimiento económico local a la población que accede a ellas tiene serias dificultades por el conservadurismo a la hora de realizar inversiones. Una opción para dar una mayor potencialidad a las remesas reside en que algunos actores sociales que no receptores de remesas vía emprendimiento encuentren las potencialidades del aumento de los ingresos de las familias que reciben remesas, en ofertar los bienes y servicios que les puedan interesar. Esta sería una opción para que los no emigrados puedan convertirse en actores protagonistas del codesarrollo beneficiándose indirectamente de la llegada de dinero al entorno local. Sin embargo, es probable que esta población tenga dificultades de acceso a la financiación y a la generación de proyectos empresariales que será necesario valorar.

Probablemente, la consecuencia negativa percibida de la emigración se encuentre en la entrada entre la población joven de nuevas costumbres que pueden ser perniciosas

para su desarrollo, entre ellas el consumo de drogas. Un aumento del poder adquisitivo de los menores con un menor control puede tener un impacto negativo en su futuro, su rendimiento académico, sus costumbres, hábitos, etc.

En este sentido, también existe otro efecto negativo entre la población joven, especialmente las mujeres como son los embarazos adolescentes. Las madres dominicanas en España están tratando de evitarlo llevándose temporal o totalmente a sus hijas con ellas.

La emigración en España también actúa positivamente reconsiderando pautas sociales en República Dominicana que tienen efectos negativos como son los embarazos adolescentes, la tolerancia elevada a la violencia de pareja, etc.

8. CÓMO AFECTAN LA FORMACIÓN, EL EMPRENDIMIENTO Y LOS CAMBIOS IDEOLÓGICOS DEL PROCESO EMIGRATORIO AL CODESARROLLO

Un problema para el desarrollo de las capacidades de los dominicanos en España está siendo la subutilización de las potencialidades de estos ciudadanos, especialmente sus capacidades formativas y laborales. Sin embargo, las familias de dominicanos en España no consideran que sea una de los grandes problemas subyacentes de la emigración dejándolo muy por debajo de la crisis familiar que la emigración puede provocar.

El bajo impacto de la formación continua y ocupacional, unido al difícil acceso de trabajos menos cualificados y el fracaso escolar pueden condenar al emigrante a la pérdida o no adquisición de cualificaciones que dificultará o impedirá en el medio-largo plazo su mejora socioeconómica en España o en República Dominicana. La estrategia formativa en España por parte de los emigrantes y principalmente sus hijos será siempre muy valorada en República Dominicana donde será más fácil el acceso a mejores empleos.

Parece que la mejora del nivel cultural incide sobre cierta movilización política y asociativa. En sí misma, la participación política y asociativa es positiva aunque todavía sea residual y pequeña y desde las asociaciones de emigrantes se abogue mucho para conseguirla. Del mismo modo, la mejora del nivel formativo se enlaza con un mayor emprendimiento, por ello, es conveniente enlazar la formación y adquisición

de cualificaciones con habilidades para el emprendimiento. Así pues, la inversión en la mejora de las capacidades de la población dominicana redundará en ciudadanos más activos económica, social y políticamente con los consiguientes beneficios para el desarrollo de ambos países. La mala noticia es que en España la evolución no está siendo excesivamente positiva y en República Dominicana, especialmente en los hijos de emigrantes, lo está siendo todavía de una manera parcial. Cualquier política que trate de desarrollar la igualdad de oportunidades de sus ciudadanos y la lucha contra la pobreza y la exclusión social, debe tener la educación como eje central. Este escenario no se está produciendo todavía ni en España ni en República Dominicana.

Los proyectos de emprendimiento que se desean desarrollar comienzan siendo un reflejo principal de las experiencias laborales que se han tenido en España o República Dominicana, así como la formación adquirida durante el proceso emigratorio (tanto reglada, ocupacional o continua). Sin embargo, a la hora de abordar actividades empresariales, se tiene especialmente en cuenta las posibles necesidades de su colectivo (por ejemplo, la oferta de locutorios o pubs a las necesidades de comunicación).

Los principales obstáculos que dificultan el retorno a República Dominicana y el desarrollo de negocios productivos en ese país, están ligados a la propia condición de los mismos, ya que son de subsistencia más que de enriquecimiento propio. Por ello, es complejo el emprendimiento de los dominicanos que se encuentran más o menos satisfechos con su situación laboral en España, ya que aportan ingresos a sus familias de origen por lo que prefieren seguir en España y traer a sus familiares. Progresivamente, se hará más necesario manejar líneas de trabajo que no sean tan intensivas en mano de obra y permitan mayores márgenes de beneficio, especialmente, en el caso del colectivo de emigrantes que ha conseguido ciertas mejoras en su situación socioeconómica y les resulta más difícil asumir un retorno sin garantías. Por otro lado, los emprendimientos que van más allá de la subsistencia, especialmente en República Dominicana, pueden tener cierto efecto demostrativo que ralentice la salida de población potencialmente activa.

No se puede olvidar la existencia de otros miembros de la comunidad como los no emigrados que no tienen asociados tantas pérdidas y riesgos a la aventura empresarial en República Dominicana. El principal problema reside cuando se plantean políticas de codesarrollo centradas en la línea empresarial y se pone el acento en el uso de las remesas para medios productivos, cuando éstos raramente se producen, olvidando que el desarrollo económico de los entornos locales puede y debe permitir oportunidades para otros grupos sociales menos beneficiados directamente por la emigración.

El hecho de que las mujeres y las personas mayores se muestren más abiertas a desarrollar actividades por cuenta propia en España, se traduce en que con el tiempo este país puede aportar más oportunidades de mejora social que República Dominicana. No en vano los dominicanos en España consideran que existe una falta de oportunidades mayor en República Dominicana que en España.

Finalmente, las grandes preocupaciones de los dominicanos en España se concentran en la inestabilidad de República Dominicana desde el punto de vista económico, político y social y de seguridad. Todas las respuestas que se den en la línea de mejorar esta situación, van a ser política de codesarrollo, pues mejorará las condiciones de vida de sus habitantes y las posibilidades de recuperar a sus ciudadanos emigrados. Por ello, cualquier propuesta viable de codesarrollo debe de estar trabajada desde la colaboración entre los centros políticos de toma de decisión de España-República Dominicana para mejorar dichas condiciones de partida. En este apartado, si es muy importante la aportación de los emigrantes porque muestran una actitud más crítica y más interesada de cierto cambio social, pudiendo los emigrantes ser motores de transformación. Los dominicanos en España son más críticos con la realidad de su país que los propios dominicanos en República Dominicana. El hecho de estar en contacto con una realidad diferente a la de origen tiene un efecto sobre sus percepciones ideológicas, haciéndolos más atentos y críticos a la realidad sociopolítica de su país. Se podría concluir que el distanciamiento de la emigración aporta una nueva perspectiva.

BIBLIOGRAFÍA

APARICIO GÓMEZ, Rosa y TORNOS CUBILLO Andrés. Hijos de inmigrantes que se hacen adultos: marroquíes, peruanos y dominicanos. Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales. Observatorio Permanente de la Inmigración.

ARIZA, Marina. Mujeres Inmigrantes en República Dominicana. 2000. Plaza y Valdés. México DF.

BÁEZ EVERTSZ, Franc y D'OLEO RAMÍREZ, Frank. La emigración de los dominicanos a Estados Unidos: Determinantes socio-económicos y consecuencias. FUNDACIÓN FRIERDIRCH EBERT, 1985 Santo Domingo.

BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO: Remesas de España a Latinoamérica. Exposición de los resultados, 5 junio 2007 Madrid.

CARBALLO DE LA RIVA, Marta. Estudio para el diseño de un plan estratégico para la gestión productiva de remesas. Junio 2005. Economistas sin Fronteras, VOMADE VINCIT.

CONSEJO DE COOPERACIÓN AL DESARROLLO: Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación Documento de consenso grupo de trabajo de codesarrollo. 19 de diciembre de 2005.

CHAIB, LARIGNON, BENFAID. Las mujeres inmigrantes. 2001. UGT, Madrid

COLECTIVO IOE: Mujer, inmigración y trabajo. 2001. Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales, Secretaría General de Asuntos Sociales, Madrid.

COLECTIVO IOE: Inmigrantes extranjeros en España: reconfigurando la sociedad. Panorama Social nº 1. Junio 2005.

COLECTIVO IOE: Inmigración y vivienda. 2004 Observatorio Permanente de la Emigración. Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales.

Consejo Presidencial del SIDA (COPRESIDA), Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID), Banco Mundial/CERSS, Banco Interamericano de Desarrollo/CERSS ENDESA 2002. Octubre 2003, Santo Domingo.

DORE CABRAL, Carlos, ARTILES, Leopoldo, CÁCERES, Francisco, ORTEGA, Pedro. Ciudadanía y democracia en la República Dominicana. Informe sobre la Encuesta de Opinión Pública Nacional 2004. Funglode-Inop. Santo Domingo, 2006.

GARCÍA, Mary PAIEWONOSKY, Denise. INSTRAW Instituto Internacional de Investigaciones y Capacitación de las Naciones Unidas para la Promoción de la Mujer. ONU. Santo Domingo. Género, Remesas y desarrollo. El caso de la inmigración femenina de Vicente Noble, 2006.

GARCÍA, Lerebours Brígida. ENDESA (Encuesta Demográfica de Salud 2002). Centro de Estudios Sociales y Demográficos (CESDEM), Secretaría de Estado de Salud pública y Asistencia Social (SESPAS), Comisión Ejecutiva para la Reforma del Sector Salud (CERSS).

GREGORIO GIL, Carmen. Migración Femenina. Su impacto en las relaciones de género. Nan- cea. 1998, Barcelona.

GREGORIO GIL, Carmen. Con un pie aquí y otro allá. La comunidad dominicana en Aravaca. No publicado, basado en la tesis doctoral de su autora.

GUIOD NAKAB, Andrés: Posibilidades y dificultades del Codesarrollo. Ponencia jornada técnica sobre codesarrollo, 18 de diciembre 2006.

INE: Censo de población 2005. Madrid. Instituto Nacional de Estadística.

INE: Movimiento Natural de Población 1996-2005. Instituto Nacional de Estadística.

INE: Población España 2006. Madrid, Enero 2007. Instituto Nacional de Estadística.

ONE: Proyecciones de población 2005-2010. Oficina Nacional de Estadística.

ONE: República Dominicana en cifras. 2005. Oficina Nacional de Estadística.

IZQUIERDO ESCCRIBANO, Antonio. Claroscuros de la emigración. Enero 2005. Revista Emi- gración.

MORE. Las remesas de los emigrantes en España, una oportunidad para la acción exterior. Real Instituto el Cano, Madrid, 2005.

NAIR, Sami. Informe de balance de orientación sobre la política de codesarrollo vinculada a los flujos migratorios, 1999.

NÚÑEZ SANTANA, Luis E. La importancia de la diáspora dominicana 18 septiembre 2007. Ponencia sin publicar.

ONE: Secretariado Técnico de la Presidencia. Departamento de encuestas Encuesta Nacional de Hogares de propósitos múltiples. Programa de Mejoramiento de Encuestas y la Mediación de las Condiciones de Vida en América Latina y el Caribe (MECOVI). Santo Domingo, 2005.

ONE: República Dominicana en Cifras, 2005.

OTERO, José Vicens, MAHIA, Ramón, GARCÍA, Sofía, HERRARTE, Ainoa, DEL ARCE, Rafael, MEDINA, Eva: Universidad Autónoma de Madrid. Análisis del Impacto Económico de la emigración femenina latinoamericana en España. 2006 Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales. Instituto de la Mujer.

PNUD 2005. Informe Nacional de Desarrollo Humano, República Dominicana Oficina de Desarrollo Humano de las Naciones Unidas.

SUKI, Leonora: Instituciones financieras y mercado de remesas en la República Dominicana. Nueva Cork 2004 Center on Globalization and Sustainable Development The Earth Institute at Columbia University.

ROMERO VALIENTE, Juan Manuel. La Emigración dominicana hacia España: Factores condicionantes, evolución y desarrollo. No publicado basado resultados proyecto Migraciones entre República Dominicana y España: Implicaciones geopolíticas, socioeconómicas y territoriales de la Junta de Andalucía 1996.

VARGAS. Luis Políticas Económicas y Sociales e inmigración haitiana en República Dominicana 1999-2001. Santo Domingo, 2002.

VOMADE-VINCIT. 2003 Primer Congreso de Asociaciones de Inmigrantes Dominicanos en el mundo. Madrid. Betania, 2003.

VOMADE-VINCIT. Asociacionismo e inmigración dominicana en España. VOMADE-VINCIT. Madrid, 2002.

VOMADE-VINCIT. Las mujeres inmigrantes: el corazón peregrino. 2006. Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales.

